روزنامه اقتصادی معدن و صنایع معدنی ایران

روزگار معدن

دوشنبه • ۱۷ تیر ۱۳۹۸ • ۵ ذی‌القعده ۱۴۴۰ • ۸ ژوئیه ۲۰۱۹ • سال دوم • شماره ۱۹۹ • ۸ صفحه • قیمت ۲۰۰۰ تومان

www.Madandaily.com

ما و صنایع مادر را
به یک چشم ببینید

صفحه ۳

نرخ ارزان و کیفیت
متوسط، دو مزیت
نسبی کاشی
و سرامیک ایران

صفحه ۴

اجرای عملیات ساخت آلومینیوم جنوب در آستانه بهره‌برداری سرعت گرفت

تکمیل زیرساخت‌ها و تامین پودر آلومینا با دستور ایمیدرو

صفحه ۲

یادداشت‌ها

لزوم حمایت از تولیدکننده‌های داخلی ماشین‌آلات معدنی

صفحه ۳

حال ناخوش صنعت لعاب

صفحه ۴

گزارش‌ها

خورشید اسکاندیم از استرالیا طلوع می‌کند

صفحه ۶

با فناوری جدید، مصرف آب را ۹۰ درصد کاهش می‌دهیم

صفحه ۵

پایان روزگار سرد زغال‌سنگ کرمان

صفحه ۷

فولاد امیرکبیر کاشان، نگین درخشان صنعت فولاد ایران و نماد تحقق زنجیره تولید در گروه فولادمبارکه اصفهان

استقبال جهانی از برند فولاد امیرکبیر کاشان

فولاد امیرکبیر کاشان

نشست مشترک جناب آقای دکتر غریب‌پور معاون محترم وزیر صنعت، معدن و تجارت و رئیس هیات عامل ایمیدرو، دکتر ساداتی‌نژاد نماینده محترم مردم شریف آران و بیدگل و کاشان در مجلس شورای اسلامی، مهندس عظیمیان مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه اصفهان، مهندس اسرافیل احمدیه رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان اصفهان، تولایی رییس اتاق بازرگانی کاشان و جمعی از مدیران و مسئولان استان پس از بازدید شرکت‌کنندگان از خط تولید ورق گالوانیزه شرکت فولاد امیرکبیر کاشان برگزار شد.

معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت و رئیس هیات عامل ایمیدرو در بازدید از شرکت فولاد امیرکبیر کاشان ضمن تایید عملکرد و ستایش کارنامه تولید، فروش و صادرات محصولات این شرکت گفت: هم‌اکنون ورق گالوانیزه امیرکبیر کاشان به‌عنوان یک برند معتبر و خوش‌اقبال، میان مشتریان داخلی و خارجی به شمار می‌رود که استقبال بسیار خوبی در جهان به‌ویژه خاورمیانه و کشورهای حوزه خلیج‌فارس از آن شده است.

خداداد غریب‌پور، رییس هیات عامل ایمیدرو، با اشاره به سهامداری شرکت فولاد مبارکه، موسسه قرض‌الحسنه نیروهای مسلح، شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات و سرمایه‌گذاران بخش خصوصی گفت: تنوع سهامداران شرکت فولاد امیرکبیر کاشان، نمادی از موفقیت سهامداری بخش دولتی و خصوصی است.

وی به سهم حدود ۲۰ درصدی ایمیدرو در گروه فولاد مبارکه که از سهامداران عمده این شرکت است، اشاره کرد و گفت: با توجه به مدیریت منسجم، برنامه‌ریزی دقیق و سیاست‌گذاری‌های درست این شرکت که در راستای اهداف و برنامه‌های گروه فولاد مبارکه تعریف شده است، ایمیدرو از تمام ظرفیت خود برای حمایت بیش از پیش و سرمایه‌گذاری سود حاصل از سهام برای انباشت سرمایه و تحقق طرح‌های توسعه استقبال می‌کند.

غریب‌پور افزود: سیاست ما حرکت از سمت تقسیم سود شرکت‌های بزرگ به سوددهی است. رییس هیات عامل ایمیدرو افزود: باید نگاه بلندمدت به توسعه داشته باشیم و ایمیدرو شرکت‌های بزرگ معدنی و صنایع معدنی را تشویق به هدایت سود به طرح‌های توسعه می‌کند.

وی با بیان اینکه این امر از پشتیبانی ایمیدرو برخوردار است، افزود: دولت در طرح‌های توسعه شرکت‌های بزرگ، ریالی از منابع عمومی هزینه نخواهد کرد. وی با اعلام این خبر مهم که دولت به هیچ وجه رقیب بخش خصوصی در معدن و صنایع معدنی نخواهد شد، اظهار کرد: البته طرح‌های توسعه باید دارای راهبرد باشند، به‌طوری که سودی بالاتر از بهره بانکی بتوان از آن برد.

غریب‌پور تاکید کرد: سرمایه و سود شرکت‌ها، صرف رشد ارزش‌افزوده شود که علاوه بر رشد اشتغال و درآمدزایی، شاهد افزایش سهم این بخش در تولید ناخالص داخلی باشیم. به گفته وی، بنگاه‌های تولیدی باید از تقسیم و توزیع سود به سمت انباشت سرمایه حرکت کنند. وی در عین حال خبر داد که شرکت‌های بزرگ این حوزه از بخش اکتشاف به‌عنوان حلقه نخست، وارد فعالیت شده و به صورت کنسرسیوم وارد بخش اکتشاف شده‌اند.

غریب‌پور با تمجید از مدیریت مهندس عظیمیان در گروه فولاد مبارکه و مهندس قنواتی در فولاد امیرکبیر کاشان، گفت: تثبیت مدیریت، همدلی و همبستگی بین نیروهای انسانی و تعلق خاطر به تولید و شکوفایی صنعت در این شرکت باعث شده است شاهد رشد تولید به‌صورت روزانه و ماهانه باشیم که موفقیت بزرگی به‌ویژه در زمان تحریم است و جای قدردانی دارد.

وی با اشاره به اقدامات گسترده این شرکت در بخش مسئولیت‌های اجتماعی، تاکید کرد: رشد تولید و همچنین کاهش مصارف انرژی در این شرکت، نشان از توجه به سرمایه‌های اجتماعی و اعتماد به نیروی انسانی دارد.

وی ادامه داد: شرکت فولاد امیر کبیر کاشان با اعتماد متقابل توانسته به بومی‌سازی برخی قطعات و تجهیزات دست یابد. رئیس هیات عامل ایمیدرو در بخش دیگری از سخنانش توجه به مسئولیت اجتماعی را از اولویت‌های شرکت‌های معدنی و صنایع معدنی دانست.

حمیدرضا عظیمیان، مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه اصفهان، در نشست رئیس هیات عامل ایمیدرو با مدیران شرکت فولاد امیرکبیر کاشان و مسئولان استان و شهرستان کاشان، با خیرمقدم‌گویی به ایشان، در سخنانی به جایگاه فولاد مبارکه در صنعت فولاد اشاره کرد و گفت: گروه فولاد مبارکه در بخش‌های مختلف در راستای تکمیل زنجیره تولید ایجاد شده و فولاد امیرکبیر کاشان یکی از بهترین و سودده‌ترین شرکت‌های گروه است.

وی افزود: سهم ۵۳ درصدی فولاد امیرکبیر کاشان، متعلق به فولاد مبارکه است و ما در برنامه چشم‌انداز گروه، برنامه اجرای طرح جدید ۳۰۰هزار تنی ورق گالوانیزه را پیش‌رو داریم. وی تاکید کرد: این طرح در راستای اهداف کلان فولاد مبارکه و به‌صورت یکپارچه تعریف شده تا سهم ۲۰ درصدی از تولید ورق گالوانیزه را همچنان در اختیار داشته باشد.

عظیمیان در ادامه، بر تعامل ارزنده شرکت فولاد امیرکبیر کاشان با مشتریان، سهامداران و ذی‌نفعان تاکید کرد و از زحمات و خدمات ارزنده مهندس قنواتی که نقش موثری در پیشبرد برنامه‌های گروه داشته‌اند، تشکر کرد.

> تولید با کیفیت همگام با رعایت استانداردهای زیست‌محیطی و مدیریت منابع انرژی و صرفه‌جویی در مصرف آب است

ساداتی‌نژاد، نماینده مردم کاشان و آران و بیدگل در مجلس شورای اسلامی نیز در این نشست در سخنانی از نگرش خروج دولت از رقابت با بخش خصوصی در معدن و صنایع معدنی استقبال کرد و آن را خبری خوشایند برای بخش خصوصی دانست. وی همچنین با قدردانی از خدمات بی‌شائبه مدیرعامل فولاد مبارکه و مدیرعامل فولاد امیرکبیر کاشان، از هدایت بخش قابل توجهی از سود شرکت‌های بزرگ به سمت توسعه حمایت کرد.

اسرافیل احمدیه، رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان اصفهان نیز در این نشست به روابط مثبت و ارزنده کارگری و کارفرمایی در این شرکت اشاره کرد و گفت: خوشبختانه محیط کار و تولید در این شرکت بسیار مطلوب و ارزشمند است و تاکنون هیچ نوع گلایه یا شکایتی از روابط کار و تولید این شرکت وجود نداشته که نشان از عملکرد درست مدیریت و برنامه‌ریزی اصولی است.

در ابتدای این نشست، مهندس عزیز قنواتی در سخنانی ضمن خیرمقدم‌گویی به مهمانان به‌ویژه معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت، به ارائه گزارشی از روند عملکرد شرکت فولاد امیرکبیر کاشان، در بخش‌های تولید، فروش و صادرات محصولات شرکت فولاد امیرکبیر کاشان پرداخت.

عزیز قنواتی گفت: عملیات اجرایی این شرکت در سال ۷۲ آغاز شده و در سال ۷۹ به بهره‌برداری رسمی رسیده است. وی به تولید در ۴ بخش اسیدشویی، نورد سرد، ورق گالوانیزه و بخش آنیل اشاره کرد و گفت: ظرفیت اسمی اولیه در بخش اسیدشویی ۳۰۰ هزارتن سالیانه، نورد سرد سالیانه ۲۵۰ هزارتن، واحد آنیل سالیانه ۱۵۰ هزارتن، گالوانیزه ۱۰۰هزارتن و برش ۴۰ هزارتن سالیانه است. وی در ادامه، با اشاره به ثبت رکوردهای تولید در سال گذشته و ۳ ماه نخست سال‌جاری در نواحی مختلف شرکت گفت: در ۳ ماه نخست امسال در بخش اسیدشویی ۳ درصد، در بخش نورد سرد ۱۱ درصد و در بخش گالوانیزه ۱۱ درصد افزایش داشته است. وی افزود: بر اساس آمار تولید، در نواحی مختلف در سال ۹۷ نسبت به سال ۹۶، در بخش اسیدشویی رشد ۳ درصدی، در بخش نورد سرد رشد ۱۲.۵ درصدی و در بخش ورق گالوانیزه رشد ۸.۵ درصدی داشته‌ایم.

وی به پرداخت بالاترین سود در بین شرکت‌های فولادی اشاره کرد و افزود: این شرکت در سال گذشته با پرداخت ۲۰۶ تومان بابت هر سهم، بالاترین سود را در بین شرکت‌های فولادی داده است. وی افزود: این شرکت در۳ ماه نخست امسال بیش از ۴۵ میلیارد تومان سود خالص داشته است. وی در ادامه با اشاره به اجرای طرح شاخص توسعه‌ای این شرکت افزود: طرح توسعه ۳۰۰ هزار تنی ورق گالوانیزه این شرکت در اجرای هماهنگ طرح‌های توسعه گروه فولاد مبارکه در برنامه آینده این شرکت است. قنواتی در ادامه با اشاره به رتبه ارزشمند شفافیت شرکت در گزارش‌دهی و امور مالی گفت: این شرکت در تعاملات اجتماعی، ارتباطات اجتماعی و مسئولیت‌های اجتماعی، بسیار موفق عمل کرده است.

وی در ادامه، با اشاره به دریافت نشان‌های زرین و لوح‌های متعدد تقدیر و افتخار، گواهینامه‌های متعدد و دریافت جوایز ملی در حوزه‌های مختلف گفت: فولاد امیرکبیر کاشان امسال موفق به ورود به جایزه جهانی سازمان دانشی برتر شد که این افتخار، نتیجه اقدامات و زحمات کارکنان شرکت فولاد امیرکبیر کاشان و رهنمودهای مدیران فولاد مبارکه اصفهان است.

صورت مقایسه ای سود بازیافتی (بودجه ای با عملکرد واقعی تا خرداد ماه سال ۱۳۹۸

ارقام به میلیون ریالی

شرح	بودجه مصوب سال ۱۳۹۸	درصد نسبت به فروش	بودجه مصوب تا تاریخ ۱۳۹۸/۰۳/۳۱	درصد نسبت به فروش	واقعی ۱۳۹۸/۰۳/۳۱	درصد نسبت به فروش	درصد پوشش واقعی نسبت به بودجه
فروش	۱۱,۵۷۹,۰۰۰	۱۰۰	۲,۸۹۴,۷۵۰	۱۰۰	۲,۳۷۰,۲۱۵	۱۰۰	۸۲
بهای تمام شده کالای فروش رفته	(۹,۸۰۴,۳۲۱)	(۸۴)	(۲,۴۷۶,۱۵۱)	(۸۴)	(۱,۹۸۵,۳۹۹)	(۸۴)	۷۵
سود (زیان) ناخالص	۱,۷۷۴,۳۷۳	۱۶	۴۱۸,۵۹۳	۱۶	۴۸۴,۸۱۶	۲۰	۱۱۵
هزینه های عمومی و اداری و فروش	(۱۸۱,۱۹۵)	(۲)	(۴۵,۲۹۰)	(۲)	(۴۴,۵۳۰)	(۲)	۹۸
خالص سایر درآمد (هزینه) های عملیاتی	(۳۴,۴۴۱)	(۰.۳)	(۹,۰۶۰)	(۰.۳)	(۵,۳۴۰)	(۰.۲)	۶۲
سود (زیان) عملیاتی	۱,۵۵۹,۲۱۸	۱۳	۳۶۴,۰۵۴	۱۳	۴۳۰,۷۰۹	۱۸	۱۱۸
هزینه های مالی	(۵۱,۰۰۰)	(۰.۴)	(۲,۱۰۰)	(۰.۱)	(۱۲,۰۰۰)	(۰.۵)	۵۷
درآمد حاصل از سرمایه گذاری	۴۰,۰۰۰	۰.۳	۵,۰۰۰	۰.۲	۳۲,۰۰۰	۱.۴	۶۴۰
خالص درآمد (هزینه) های غیر عملیاتی	۱۰,۰۰۰	۰.۱	۲,۵۰۰	۰.۱	۹۸,۷۰۰	۴.۲	۳,۹۴۸
سود (زیان) عملیاتی مستمر بر اساس مالیات	۱,۵۰۹,۲۱۸	۱۳	۳۵۱,۵۵۴	۱۲	۵۱۸,۸۰۹	۲۲	۱۴۷
مالیات	(۱۵۲,۱۱۵)	(۱)	(۳۷,۶۹۱)	(۱)	(۴۲,۵۰۵)	(۲)	۱۱۳
سود (زیان) خالص پس از کسر مالیات	۱,۱۲۹,۲۹۹	۱۰	۲۸۷,۲۱۹	۱۰	۴۷۵,۴۲۴	۱۹	۱۶۵
سود انباشته هر سهم	۱,۹۶۷		۴۲۱		۵۰۲		۳۰
سود هر سهم قبل از کسر مالیات	۱,۹۳۹		۴۱۰		۹۳۹		۳۹
سود هر سهم پس از کسر مالیات	۱,۳۷۰		۳۳۵		۵۳۰		۴۰
سرمایه	۸۵۸,۰۰۰		۸۵۸,۰۰۰		۸۵۸,۰۰۰		-

روزگار معدن

اخبار

۲ دوشنبه
● ۱۷ تیر ۱۳۹۸
● ۵ ذی‌القعده ۱۴۴۰
● ۸ ژوئیه ۲۰۱۹
● سال دوم ● شماره۱۹۹

سرمایه‌گذاری در زیرساخت سایت کاشان به فراخوان گذاشته می‌شود

مدیـر منطقه ویژه اقتصادی کاشـان گفـت: در ماه‌های آینده، فراخوان جذب سرمایه‌گذار در حوزه‌های زیرساخت و عملیات زیربنایی داخل سایت و توسعه‌گری انجام می‌شود. بـه گزارش ایمیدرو، بهزاد کاظمیان تصریح کرد: این برنامه به منظور همکاری گسـترده با بخـش خصوصی توانمند و اسـتفاده از ظرفیت داخلی برای فعال‌سازی صنایع منطقه انجام می‌شود. در این زمینه، طرح جامع این منطقه به عنوان نخسـتین گام، در شورای‌عالی مناطق ویژه و آزاد اقتصادی و هیات دولت تصویب شـد. کاظمیـان افزود: هیات دولت، شـروع عملیات اجرایی در منطقه ویژه اقتصادی کاشـان را منوط به مجوز محیط زیسـت(EIA) کرد که مراحل اداری متعدد و طولانی را پشـت سـر گذاشت و سـرانجام مجوز مربوط برای فاز نخسـت صادر شـد. وی ادامـه داد: تملک زمین با طی مراحل اداری در شهرسـتان کاشـان و استان اصفهان و همچنین تحویل عرصه از سازمان جنگل‌ها، منابع طبیعی و آبخیزداری به مسـاحت ۱۳۴۴ هکتار انجام شده اسـت. در فاصله زمانی صدور مجوز محیط‌زیست، اقدامات اساسی از جمله تامین آب و برق موقت و مطالعات تفصیلی نیز انجام شـد. مقرر شده اسـت در گام نخست و بر اساس استانداردهای موجود، فنس‌کشی پیرامون سایت به مساحت ۲۵۰ هکتـار انجام شـود کـه حدود ۷ کیلومتـر از محیط پیرامونی سایت را دربر می‌گیرد. در مرحله بعد و همزمان با عملیات اجرایی، تامین زیرساخت‌های دائم پیش رو است و بر اساس برنامه‌ریزی‌ها، پهنه بندرخشک و گمرک با توجه به پتاسیل‌های موجود، زودتر انجام می‌شود. وی یادآور شد: در این منطقه قرار است صنایعی همچون کانی‌های غیرفلزی، ماشـین‌آلات تولید و انتقال برق، ماشین‌آلات با کاربری عام و خـاص به ویژه در حوزه معدن فعالیت کنند. علاوه بر این استقرار نیروگاه‌های تولید برق از منابع تجدیدپذیر، استقرار واحدهای فرآوری امـلاح تبخیری و بازیافت فلزات از دیگر برنامه‌های توسـعه‌ای منطقه ویژه اقتصادی کاشان به شمار می‌آید. کاظمیـان گفت: با توجه به مزایای منطقه از جمله پایه بودن فعالیت صنعتی در شهرسـتان کاشـان، صادرات قابل توجه منطقه، سهولت دسترسی به انرژی، قرار گرفتن منطقه در مجاورت بزرگ‌ترین دریاچه نمک طبیعی کشـور و امکان اسـتقرار واحدهای فـرآوری املاح تبخیری، وجود نیروی انسـانی ماهر و متخصـص و... ظرفیت فراوانی برای توسـعه وجـود دارد. یکی از مهم‌تریـن مزیت‌های منطقه، جاده‌های دسترسـی و وجود خط آهن در چهارمین منطقه ویژه اقتصادی ایمیدرو است.

اجرای عملیات ساخت آلومینیوم جنوب در آستانه بهره‌برداری سرعت گرفت

تکمیل زیرساخت‌ها و تامین پودر آلومینا با دستور ایمیدرو

محبوبه ناطق:

مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب (سالکو) با ۹۵ درصد پیشرفت فیزیکی در آستانه بهره‌برداری و تولید شـمش آلومینیوم قـرار دارد. این مجتمع کـه در منطقـه ویژه اقتصادی لامرد در اسـتان فـارس قـرار دارد، در افزایش تولیـد آلومینیوم ایران و رساندن این محصول فلزی به چشم‌انداز ۱۴۰۴ کـه ۱.۵ میلیون تن اسـت، نقش مهمی ایفا می‌کند.

دولـت و در راس آن ایمیـدرو برای راه‌اندازی ایـن واحد آلومینیومی تلاش‌هـای زیادی کرده و توانسـته در مدت کمی، این مجتمع بزرگ را که فقط یک محوطه فنس‌کشـی شـده و دارای سـاختمان اداری بـود، به ۹۵ درصد پیشـرفت فیزیکی برساند.

تولید ۳۰۰ هزارتن شمش آلومینیوم برای مصرف داخلی

شـرکت مجتمع صنایـع آلومینیـوم جنوب (لامرد) تولیدکننده انواع شمش آلومینیوم سری ۱۰۰۰ با تولید نخسـتین فلز، نیمه نخست سال و با تحویل موقت، نیمه دوم امسـال بهره‌برداری می‌شود.

شاتا نوشت: این مجتمع قرار است سالانه ۳۰۰ هـزار تن میلگرد و مقاطـع آلومینیومی را برای کارخانه‌های داخلی تولید کند.

درحال‌حاضـر ۲۹۴۲ نفر به صورت پیمانکاری از محل تکمیل طرح مشـغول به کار شـده‌اند و پس از بهره‌برداری مجتمع نیز ۱۲۰۰ نفر اشتغال جدید ایجاد می‌شود.

میـزان سـرمایه‌گذاری ریالـی در ایـن طرح ۵۳۰۰۰ میلیـارد ریال اسـت و ۶۱۰۲ میلیون یوان از محل فاینانس چین نیز تسهیلات دریافت کرده است.

این طرح ۹۵ درصد پیشـرفت فیزیکی دارد و با مشـارکت ۴۹ درصدی ایمیدرو در حال انجام است.

در جمع ۴ تولیدکننده برتر آلومینیوم در خاورمیانه

در اهداف راه‌اندازی مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب (سالکو) آمده؛ این مجتمع در سال ۲۰۰۳ میلادی در راستای اهداف توسعه صنایع انرژی‌بر بـا هدف صـادرات، رفـع فقر، افزایش اشـتغال و اسـتفاده بهینـه از منابع عظیم گازی کشـور به‌وسیله سـاخت یک کارخانه ذوب آلومینیوم با ظرفیت تقریبی یک میلیون تن در سال در ۳ فاز جداگانه تاسیس شد.

چشـم‌انداز ایـن شـرکت، تبدیـل شـدن به بزرگ‌ترین تولیدکننده آلومینیوم در کشور و قرار گرفتن در جمع ۴ تولیدکننده برتر آلومینیوم در خاورمیانه از راه توسعه ظرفیت تولید آلومینیوم بـرای ایجـاد ارزش افـزوده در بخـش انرژی و دسترسی به بازارهای صادراتی است.

قرارداد این شرکت به صورت EPCF در سال ۲۰۱۱میـلادی با پیمانـکاران داخلی و خارجی بسته شد و اعتبار اسـنادی آن در ژانویه ۲۰۱۵ فعال شده است.

ایـن طرح در منطقـه ویژه صنایـع انرژی‌بر لامرد قرار دارد و بر اسـاس جـدول زمان‌بندی جامع قرار اسـت به زودی نخسـتین فلز تولید شـود. فعالیت‌های این پروژه در حال انجام است و مهم‌ترین اقدامات انجام شده یا در دست اقدام آن عبارتند از:

امـور خاکبـرداری و مسطح‌سـازی سـایت، فعالیت‌های مهندسـی (شـامل مهندسی پایه و مهندسـی تفصیلی)، انتخـاب پیمانکاران ایرانی برای امور سـاخت و سـیویل، ساخت ساختمان اداری کارفرما (شـرکت سالکو) و ساختمان‌های اداری و کمـپ پیمانکار (شـرکت ان‌اف‌سـی)، حمل، ترخیص و انتقال تجهیزات و ماشین‌آلات شـمع‌کوبی بـه سـایت، تجهیـز کارگاه‌هـای پیمانـکاران، انجـام امور شـمع‌کوبی از سـوی پیمانـکاران، انجام امور بچینگ پلنت از سـوی پیمانکاران و انتخـاب تامین‌کنندگان تجهیزات و ماشین‌آلات.

همه چیز آماده است

خـداداد غریب‌پور، رئیس هیات عامل ایمیدرو در پاسخ به پرسـش روزگار معدن درباره میزان تکمیـل و پیشـرفت پـروژه آلومینیـوم جنوب گفت: فاز نخسـت آلومینیوم جنوب به زودی به بهره‌برداری می‌رسد.

خوشـبختانه مشـکل فاینانس نداریم و پروژه درحال‌حاضر فعال است.

وی افزود: زیرسـاخت‌ها نیز در وضعیت خوبی به سـر می‌برند. برق دوران سـاخت تامین شده اسـت و بـرق دوران بهره‌بـرداری نیـز در حال آماده‌سازی است.

رئیس هیـات عامـل ایمیدرو درباره اسـکله اختصاصـی ایـن مجموعـه نیز گفت: سـاخت اسـکله پارسـیان نیز بیـش از ۴۰ درصد در فاز نخسـت پیشـرفت فیزیکی دارد که تا شـهریور بهره‌بـرداری می‌شـود. در غیـر ایـن صـورت بارگیری این مجتمع از منطقه ویژه انجام خواهد شد.

تامین خوراک

مهم‌ترین نیـاز آلومینیوم جنـوب، مواد اولیه مانند پودر آلومینا واند اسـت، در حالی که ایران ذخایر چندان غنی در بوکسیت ندارد و فقط یک کارخانه تولید پودر آلومینا در خراسـان شمالی قرار دارد که فاز نخسـت تولید شمش آلومینیوم را در آسـتانه بهره‌برداری دارد و بخشـی از پودر آلومینـای تولیـدی‌اش را در کارخانـه شـمش مصرف می‌کند. بقیه را نیز به ایرالکو یا آلومینیوم اراک می‌فروشد.

قـرار بود پودر آلومینای مـورد نیاز آلومینیوم جنوب به‌وسـیله واردات تامین شـود اما مسئله تحریم‌هـا ایـن‌کار را کمـی سـخت کـرد و با نشسـت مدیران عامل مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب(سالکو) و شرکت آلومینای ایران(جاجرم) دستور تامین پودر آلومینای مورد نیاز آلومینیوم جنـوب از آلومینـای جاجرم، از سـوی خداداد غریب‌پور صادر شد.

در ایـن نشسـت، موافقتنامـه‌ای در زمینـه تبـادل ۳۰ هزارتن پودر آلومینا در ازای شـمش آلومینیوم امضا شد.

غریب‌پور همچنین از تامین آند مورد نیاز این مجتمع خبـر داد و گفت: تمهیـدات لازم برای تامین آند آلومینیوم جنوب اندیشیده شده و در این زمینه مشکلی وجود ندارد.

تحولـی بـزرگ در انتظـار اقتصـاد منطقه

در این زمینه، شـهریار طاهرپـور، مدیرعامل مجتمـع آلومینیوم جنوب گفـت: رونق تولید و توسعه پایدار از مهم‌ترین ارکان اقتصادی کشور اسـت که سال‌ها مورد تاکید رهبر معظم انقلاب بوده و در شـرایط پیچیده اقتصاد کنونی، اجرای طرح‌هـای ملی با هدف ایجاد اشـتغال، افزایش تولید و توسـعه صادرات امری ارزشمند به شمار می‌رود.

وی افزود: به یـاری پروردگار بی‌همتا و تلاش بی‌شائبه مدیران و کارکنان و همچنین سیاست جوانگرایی و استفاده از نیروی جوان و متخصص و بهره‌گیـری از پیشکسـوتان در پـرورش این سرمایه انسانی، شرکت مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب (سالکو) در راسـتای نیل به اهداف عالی ترسیم شده در برنامه استراتژیک خود، توانست این پروژه بزرگ ملـی در منطقه ویژه اقتصادی لامرد را به اجرا نزدیک کند.

بـا بهره‌بـرداری از این کارخانـه، در آینده‌ای نزدیک تحولی بزرگ در بخش صنعت آلومینیوم کشور و منطقه ایجاد خواهد شد.

وی اظهـار امیدواری کـرد: بـا بهره‌گیری از سرمایه ارزشمند انسانی و توان تخصصی، شاهد توسـعه روزافزون این مجتمع بزرگ و تبدیل آن به یکی از بزرگ‌ترین و معتبرترین شـرکت‌های تولیدکننده آلومینیوم باشیم.

برق پیش راه‌انـدازی آلومینیـوم جنوب تامین شد

منطقه ویژه اقتصادی لامرد از زیر مجموعه‌های ایمیدرو در مسـاحتی افزون بـر ۸ هزار و ۵۰۰ هکتـار در جنـوب اسـتان فـارس، در یکی از راهبردی‌ترین نواحی کشـور از نظر دسترسـی بـه کانون‌های انـرژی، منابع مختلـف معدنی، محورهـای مواصلاتی و قطب اقتصادی کشـور که دارای مزیت‌های فراوانی برای سرمایه‌گذاری در بخش‌های مختلف صنعتی اسـت، قرار دارد. از جمله پروژه‌های مهـم این منطقه، آلومینیوم جنوب است که با پیشـرفت فیزیکی ۹۵ درصد و پیشـرفت فیزیکی مطلوب زیرساخت‌ها مانند آب، برق، اسـکله و... به زودی شاهد بهره‌برداری آن خواهیم بود.

در همین زمینه، مدیرعامل منطقه ویژه صنایع انرژی‌بر لامِرد چندی پیش اقدامات انجام شـده در ایـن منطقه در حوزه برق، آب، گاز و جاده را ارائه کرد.

فریدون فدایی دولـت، در این باره گفت: برق مورد نیاز برای دوره پیـش راه‌اندازی آلومینیوم جنوب- به عنوان بزرگ‌ترین کارخانه آلومینیوم ایران- تامین شده است.

فدایی دولت تصریح کرد: خرید ۶ مگاوات برق از شـرکت توزیع برق اسـتان فارس و در اختیار قراردادن ۸ مـگاوات برق بـرای پیش‌راه‌اندازی کارخانـه آلومینیوم جنوب از اقدامات جدید این منطقه به شمار می‌آید.

وی اظهار کرد: در سـال گذشته در حوزه‌های زیرسـاختی اقدامـات موثری انجام شـد که به عملیات گازرسـانی به سـایت لامرد بـا اجرای ۱۴ کیلومتـر خـط لوله گاز، نصـب و راه‌اندازی تجهیزات ایسـتگاه CGS و ایسـتگاه مترینگ با هزینه افـزون بر ۳۸۵ میلیـارد ریال با هدف اتصـال گاز به پروژه آلومینیـوم جنوب می‌توان اشاره کرد.

مدیرعامل منطقه ویـژه لامرد تاکید کرد: این طرح پس از سـپری شـدن ۱۳ سـال و اجرای عملیات هات‌تپ بـا اتصال خط لوله گاز به خط انتقال سراسـری برای تامیـن خوراک مورد نیاز صنایع انجام شده است.

وی یادآور شـد: بر اسـاس طراحی‌های انجام شده، فاز نخست طرح آلومینیوم جنوب با تولید سـالانه ۳۰۰ هزار تن شمش آلومینیوم در سال ۹۸ وارد مـدار تولید می‌شـود که بـا تحقق این مهم، جهـش بزرگی در منطقه ویـژه اقتصادی لامرد و دامنه‌دارتر شـدن خوشه‌های صنعتی در صنایع پایین‌دست را شاهد خواهیم بود.

به گفتـه وی، تکمیـل و تحویـل مخزن آب ۲۵۰۰ متـر مکعبی ذخیره منطقه ویژه و اجرای حـدود ۱۳ کیلومتر خط لولـه آب با قطر ۲۵۰ میلی‌متـر در شـریان‌های اصلی سـایت منطقه انرژی‌بـر، خریـد ۱۰ لیتر بر ثانیـه آب از آبفای اسـتان فـارس و تکمیل ظرفیـت از ۲۰ لیتر بر ثانیـه به ۳۰ لیتـر بر ثانیـه و همچنین امضای قرارداد در قالب مناقصه برای خرید آب و ساخت آب‌شیرین‌کن در این زمینه، از اقدامات زیر بنایی این منطقه است.

فدایی دولت درباره دیگر اقدامات سال گذشته اظهار کرد: نهایی شـدن عملیات جاده شـریانی منطقه، اجرای فنس گمرک به طول ۳ کیلومتر و عملیات اجرایی سیل‌بند غربی سایت با هزینه افزون بر ۱۱۰ میلیارد ریـال از اقدامات دیگری اسـت که برای تکمیل زیر سـاخت‌ها در منطقه ویژه اقتصادی لامرد در سـال گذشته به مرحله اجرا درآمده است.

وی ادامه داد: تسهیل در ارائه خدمات، سرعت در امضای قـرارداد، واگذاری زمیـن و پیگیری اسـتقرار صنایـع در کنار تمهید همـه امکانات زیربنایـی برای انجام فعالیت‌ها در زمره خدماتی اسـت کـه سـرمایه‌گذاران و متقاضیـان ایجاد صنایـع در منطقـه ویژه اقتصادی لامـرد از آن برخوردارند.

از سـوی دیگـر، وجـود فـرودگاه بین‌المللی لامرد، نزدیکی به فرودگاه بین‌المللی خلیج‌فارس در عسـلویه، همجـواری با کشـورهای جنوبی خلیج‌فارس، نزدیکی به بنادر و تاسیسات بندری منطقه ویژه اقتصادی انرژی پارس و پارسـیان، تامیـن گاز، آب و برق، راه‌انـدازی کامل ارتباط مخابراتی، استقرار گمرک مجهز و سایر تاسیسات و تجهیـزات از مزایـای ایـن منطقـه صنعتی است.

وی خاطرنشـان کـرد: تحقق فرآیند توسـعه پایدار، یکی از مصادیق بارز اقتصاد مقاومتی مورد تاکید رهبر معظم انقـلاب و فعالیت جهادی در منطقه ویژه اقتصادی لامرد اسـت که با حمایت مسئولان، ضرباهنگ آن مناسب است.

فولاد خوزستان نمایشگاه بومی‌سازی قطعات و تجهیزات برگزار می‌کند

نخستین نمایشگاه بومی‌سـازی قطعات و تجهیزات گروه فولاد خوزستان در اهواز برگزار می‌شود.

غلامرضا فروغی‌نیا، مدیـر روابط عمومی با اعلام این خبر اظهار کرد: فولاد خوزسـتان به‌عنوان قطب دوم تولید فولاد کشـور به منظور عبور از شـرایط فعلی تحریم‌های ظالمانه امریـکا و توانمندسـازی بخـش داخلـی، برنامه‌ریزی‌های لازم بـرای برگـزاری ایـن نمایشـگاه را تـدارک دیـده است.

وی در ادامـه افزود: هدف اصلی برگزاری این نمایشـگاه، توانمندسـازی بخش داخلی اسـت و با توجه به سـال رونق تولیـد از یک سـو و همچنین تلاش دشـمنان برای فشـار حداکثـری بر صنایـع، امید می‌رود در قالب این نمایشـگاه ضمن شناسایی سـازندگان قطعات داخلی، برنامه مدونی را به منظور بومی‌سـازی آنها در کوتاه‌ترین زمان انجام دهیم و در زمینه تامین مواد و فناوری نیز با مشـارکت بخش علمی و شـرکت‌های قدرتمند این حوزه، نیازهای فولاد خوزستان را برطرف کنیم.

فروغی‌نیـا، در ادامـه بـه تاثیر ایـن رویکرد گـروه فولاد خوزسـتان بر حوزه فولاد و صنایع کشور اشاره کرد و افزود: این سیاسـت‌گذاری، بدون شـک برکات زیادی برای صنایع دارد که متعاقب آن بومی‌سـازی فناوری‌های فولادسـازی، افزایـش انگیـزه در بخش صنعتـی و علمـی، جلوگیری از خروج ارز در شرایط تحریم، رونق اشتغال، خودکفایی کشور و افزایـش غـرور ملی را در این حوزه اسـتراتژیک به همراه دارد.

مدیـر روابط عمـومـی فولاد خوزسـتان در پایان ضمن دعـوت از تمـام شـرکت‌های قطعه‌سـاز، تولیدکننده مواد و فعـالان صنعتی بـرای مشـارکت در این نمایشـگاه گفت: ایـن رویـداد به مـدت ۳ روز در نیمه دوم مـرداد ۱۳۹۸ در نمایشـگاه بین‌المللی اهواز بـرپا می‌شـود و برای آشنایی هـرچه بیشـتر شـرکت‌ها با نیازهای فولاد خوزستان، ضمن تهیـه فهرسـت قطعـات، تجهیـزات، مـواد و فناوری‌ها، میزهای کارشناسـی بـرای گفت‌وگو با فعـالان این حوزه‌ها فراهم می‌شود تا در فضایی تخصصی مذاکره‌های لازم انجام شود.

KSC
شرکت فولاد خوزستان

خبر

فرصتی مناسب برای پر کردن فاصله صنایع معدنی ایران با جهان

اردشـیر سـعدمحمدی، مدیرعامل شـرکت ملـی صنایع مس ایـران در نخسـتین کارگروه راهبـردی دومیـن همایش چشـم‌انداز صنایع غیرآهنی که با حضور «جعفر سـرقینی» معاون امور معادن و صنایع معدنی وزیر صنعت، معدن و تجارت؛ «خداداد غریب‌پور» رئیس هیات عامل ایمیـدرو و جمعی از مدیران عامل شـرکت‌های معدنی و شـخصیت‌های برجسته بخش صنعت و معدن کشـور برگزار شـد، گفت: موضوعی که در این حوزه قابل اتکاسـت، دربـاره تحلیل فن اقتصاد جهانی است. براساس استراتژی اتحادیه اروپـا در بخش صنعـت و معدن ۲۰ عنصر برای سرمایه‌گذاری در ۱۰ سال آینده تدوین شده که مشخص‌شـده است جهان برای سـرمایه‌گذاری باید به چه سمت‌وسویی گام بردارد. خوشبختانه مس یکی از پر سودترین عناصر در این استراتژی اسـت. وی افزود: اهمیت این اسـتراتژی به این دلیل اسـت که ما هم بـا نگاه به مفاد و جزئیات آن جهت‌گیـری خـود را در صنایـع معدنـی مشخص کنیم. سعدمحمدی ادامه داد: موضوع حائز اهمیت دیگر این اسـت کـه بخش مهمی از تولیـد در صنایع آهنی و غیر آهنی براسـاس معـدن چارچوب‌بندی می‌شـوند و این موضوع باعث شده اسـت معادن ایران از لحاظ طراحی، عملیاتی و تجهیزاتی بررسی شوند. وی پیشنهاد داد: در همایـش صنایع غیرآهنـی باید فضایی ایجاد شـود تا راهبردهای از میان برداشتن این فاصله‌ها تعریف و تدوین شود و بتوانیم خود را با جهان تطبیق دهیم. مدیرعامل شـرکت مس با بیان اینکه ارتباط صنعت و دانشگاه موضوع مهم دیگری است که می‌تواند در این همایش بحث و بررسـی شود، گفت: ساختار آموزش عالی کشور در بخش صنعت باید بازنگری جدی و همچنین نشـانه‌گذاری شـود کـه در چـه بخش‌هایی از آموزش‌هـا نقـاط ضعف وجـود دارد. وی تاکید کـرد: در این شـرایط، ارزیابـی و تدوین برنامه برای توسعه علوم و ارتقای سطح دانش به‌منظور بهره‌وری بیشتر و کاهش فاصله دانشگاه و صنعت باید در نظر گرفته شـود. سعد محمدی با تاکید بـر آموزش هدفمند به‌عنوان یکـی از مهم‌ترین راهکارهای موثر در افزایش توانمندی شبکه‌های اقتصادی در مقابله با تهدیدهای اقتصادی گفت: وقتـی از آمـوزش هدفمنـد در صنعت صحبت می‌کنیم به این معنا اسـت که مدیران و پرسنل در شـرایط ویژه و پیچیده، توان واکنش سریع، تصمیم‌گیری و حل مسـائل را داشته باشند. وی با بیان اینکه در دنیای صنعتی امروز، تغییرات در این حوزه بسیار سریع است، گفت: جریان دانش مانند رودخانه‌ای اسـت که مدام در حال حرکت اسـت و درصورتی‌که نتوانیم شرایط صنعت را با ایـن تغییرات وفق دهیم، در سـال‌های آینده با مسـائل زیادی در حوزه بهره‌وری و تولید روبه‌رو خواهیم شد.

وی بـا تاکید بر اینکه برگـزاری همایش‌هایی از ایـن نـوع می‌تواند به پر کردن شـکاف میان دانشـگاه و صنعت کمک کند، گفت: آشنایی با پیشرفت‌های به‌دست‌آمده در زمینه صنایع فلزات غیرآهنـی جهـان و ایجاد زمینه‌هـای همکاری مجامع علمی، پژوهشـگران و متخصصان ایرانی با سـایر کشـورهای صاحب‌نام در این صنایع، از مهم‌تریـن دلایـل برگزاری این همایش اسـت. مدیرعامل شـرکت مس با بیـان اینکه برگزاری این همایش‌ها باید ادامه داشـته باشـد تا تاثیر آن مشـخص شـود، گفت: در سال‌های گذشته، نخسـتین کنگره بین‌المللی مس با هدف فراهم کردن امکان تبادل اطلاعات، دانسته‌های علمی و فنی و ارتقای صنعت مس در زمینه اکتشـاف، طراحی، معدنـکاری، فـرآوری، هیدرومتالوژی و پیرومتالوژی اسـتخراجی، ایمنی، بهداشـت و محیط زیسـت، اقتصاد و بازار از سـوی شرکت، طراحـی و برگزار شـد کـه اگر ادامـه می‌یافت می‌توانسـت فرصت‌های زیادی را برای توسـعه صنعت مس فراهم کند.

روزگار معدن

معدن

دوشنبه ۳

● ۱۷ تیر ۱۳۹۸
● ۵ ذی‌القعده ۱۴۴۰
● ۸ ژوئیه ۲۰۱۹
● سال دوم ● شماره ۱۹۹

بازوی وزارت صنعت، معدن و تجارت در شکوفایی معادن کوچک

فعالیت اصلی در زمینه شکوفایی معادن بر عهده ایمیدرو است. ما هم به عنوان بازوی وزارت صنعت، معدن و تجارت در زمینه شکوفایی معادن کوچک فعالیت می‌کنیم.

به گزارش پایگاه خبری گسترش، داریوش اسماعیلی، عضو کمیسیون صنعت و معدن مجلس شورای اسلامی در پاسخ به این پرسش که مهم‌ترین برنامه نظام مهندسی برای استان‌ها چیست، به گسترش‌نیوز گفت: مهم‌ترین رویداد روزهای اخیر نظام مهندسی که وارد فاز اجرا شده، برنامه استان‌هاست. تصویب طرح‌ها و برنامه‌ها اعم از طرح‌های اکتشافی استخراجی منهای گواهی کشف و پایان کار از برنامه‌هایی است که از هفته پیش ابلاغ شد و قرار است تمام روند آن در سازمان نظام مهندسی استان‌ها انجام شود. اسماعیلی درباره این فاز از برنامه‌های نظام مهندسی گفت: این فاز به این معنی است که بنا به دعوت ریاست سازمان معدن، کارگروه‌هایی در نظام مهندسی معدن استان تشکیل شده و در جلسه‌های آن، طرح‌های استانی بررسی و به سازمان صنعت، معدن و تجارت استان‌ها ابلاغ می‌شود. وی در ادامه اظهار کرد: در این قسمت، سازمان صنعت، معدن و تجارت استان‌ها موظف به اجرای این برنامه‌ها هستند و مهم‌ترین اتفاقی است که در ارتباط با استان‌ها رخ داده است. رئیس نظام مهندسی معدن ایران در پاسخ به این پرسش که آیا نظام مهندسی توانسته چارچوب ویژه‌ای برای استان‌های مختلف در زمینه معادن ایجاد کند، گفت: بله این اتفاق افتاده است. جلسه‌های منظم سازمان نظام مهندسی معدن استان‌ها در مرکز یکی از شهرستان‌ها برگزار می‌شود. این موضوع از برنامه‌های این روزهای نظام مهندسی استان‌هاست و ۲ هفته آینده نیز جلسه اجلاس برگزار می‌شود. اسماعیلی در پاسخ به این پرسش که در زمینه معادن کوچک، نظام مهندسی چه فعالیتی در نظر دارد، گفت: موضوع معادن کوچک، یکی از بندهای نقشه راه معدن و صنایع معدنی و برنامه ۴ ساله وزارت صنعت، معدن و تجارت است. سازمان نظام مهندسی معدن وظایفی دارد که یکی از آنها تنسیخ قوانین و مقررات، صیانت از مواد معدنی و تشویق سرمایه‌گذار به بخش معدنی است. محوریت فعالیت در دست ایمیدرو است و ما نیز به عنوان بازوی وزارت صنعت، معدن و تجارت در این زمینه فعالیت می‌کنیم.

گلایه صنایع میانی و پایین‌دست از دولت:

ما و صنایع مادر را به یک چشم ببینید

عکس: مهدی کاوه‌ای

منیر حضوری:

در شرایط اقتصاد فعلی مطرح می‌شود که دولت با سیاست‌گذاری‌های خود باید کمک صنایع کوچک و بخش خصوصی باشد یا دست‌کم به منافع این بخش ضربه‌ای وارد نکند.

افزایش نرخ مواد اولیه صنایع معدنی و واحدهای کوچک و حمایت نکردن از آنها می‌تواند به ادامه حیات این صنایع و رشد اقتصادی بلندمدت کشور ضربه بزند، درحالی‌که تولیدکننده‌های خرد و کوچک در قسمت تهیه مواد اولیه، تهیه ارز و تامین منابع مالی دچار مشکل هستند و باید با همراهی دیگر سازمان‌ها و اجتناب از سیاست‌های تبعیض‌آمیز از بار مشکلات این فعالان اقتصادی کم کرد. روزگار معدن با توجه به اهمیت این موضوع پای صحبت فعالان صنعتی و معدنی نشسته و از دغدغه‌های آنها می‌گوید.

تفکرها و افرادی که مانع رشد معدن هستند

سیدعلی‌محمد ابویی مهریزی، عضو کمیسیون صنایع، معادن و کشاورزی اتاق بازرگانی ایران با گله از اینکه شرایط اقتصادی برای صنایع و معادن دشوار شده است، در گفت‌وگو با روزگار معدن اظهار کرد: مدیریت چندین واحد تولیدی صنعتی و معدنی را بر عهده دارم اما چند سالی است که در حوزه اشتغال و تامین حقوق کارگران روزبه‌روز با مشکلات بیشتری روبه‌رو می‌شوم.

ابویی مهریزی با گله از موانعی که سر راه تولیدکننده‌ها و فعالان صنعتی و معدنی وجود دارد، گفت: وقتی برخی به‌راحتی می‌توانند موانع و مشکلاتی برای تولید در داخل ایجاد کنند، دیگر نیازی به تحریم و عوامل خارجی نداریم. او تاکید کرد: وجود برخی تفکرها و افراد کافی است که صنعت و معدن را دچار مشکل کند و این حوزه نتواند به‌راحتی به کار خود ادامه دهد.

عضو کمیسیون صنایع، معادن و کشاورزی اتاق بازرگانی ایران با اشاره به نقش و اهمیت ناچیز صنایع پایین‌دست در حوزه معدن و صنعت ادامه داد: متاسفانه در چند سال گذشته، بیشتر صنایع بالادست که دولتی یا خصولتی هستند، سهم صنایع پایین‌دست را بلعیده‌اند. بیشتر یارانه‌های انرژی و صنعت در اختیار صنایع بالادست قرار می‌گیرد، آنها هم با کمک ابزار قانونی ازجمله بورس دست به قیمت‌سازی می‌زنند و درنتیجه صنایع پایین‌دست زیان می‌بینند.

> محمدرضا مطیع‌پور: تاکنون در مقابل هر خدمتی که به شرکت‌های دولتی یا خصولتی‌ها ارائه داده‌ایم به‌درستی پولی دریافت نکرده‌ایم، درحالی‌که اگر یک شرکت دولتی بودیم، به ما خدمت‌رسانی می‌شد و پول‌مان را نیز می‌گرفتیم

ابویی مهریزی اظهار کرد: همان‌طور که می‌بینید قیمت‌ها افزایش پیداکرده، درحالی‌که حقوق کارگر افزایش چندانی نداشته اما وضعیت برای صنایع پایین‌دست طور دیگری است. فعالان این حوزه، کالایی را برای ۲ ماه دیگر می‌خرند اما در مدت کوتاهی با افزایش قیمت‌ها ضرر زیاد می‌دهند.

او به‌عنوان نمونه به سود سهام در بورس اشاره کرد و گفت: وقتی به آمارهای صنایع بالادست در بورس نگاه می‌کنید درمی‌یابید که وضعیت به سود آنهاست. به‌طور مثال کالایی را ۲۰۰ هزار تن عرضه می‌کنند سپس در آخرین لحظه ۲۰هزارتن از آن کم می‌کنند که باعث می‌شود قیمت‌ها بالا برود و سود زیاد ببرند.

ابویی مهریزی با اشاره به حبابی بودن قیمت‌ها گفت: مواد اولیه چندان در دسترس صنایع نیست و قیمت‌ها حبابی افزایش پیدا می‌کنند. متاسفانه گاهی مواد اولیه به دست‌مان نمی‌رسد و با روابط ویژه به کارخانه‌های دیگر منتقل می‌شود. شاهدیم که این روند روزبه‌روز بدتر می‌شود.

عضو کمیسیون صنایع، معادن و کشاورزی اتاق بازرگانی ایران در آخر تاکید کرد: ما از سختی کار ناراحت نیستیم اما از تبعیض و فشارهایی که بین صنایع خودی و غیرخودی قائل می‌شوند، دلخوریم.

از خصولتی‌ها طلبکاریم

محمدرضا مطیع‌پور، مدیرعامل شرکت توان پایش درباره دغدغه این شرکت معدنی و صنعتی به روزگار معدن گفت: مجموعه ما از تمام امتیازاتی که یک شرکت دارد، برخوردار است اما مشکل اساسی ما شرکت‌های دولتی هستند. او اظهار کرد: تاکنون در مقابل هر خدمتی که به شرکت‌های دولتی یا خصولتی‌ها ارائه داده‌ایم پولی دریافت نکرده‌ایم، درحالی‌که اگر ما یک شرکت دولتی بودیم، به ما خدمت‌رسانی می‌شد و پول‌مان را نیز گرفته بودیم.

این مدیر شرکت معدنی و صنعتی ادامه داد: در واقع به دلیل فعالیت‌مان ۹۰ درصد طرف حساب ما شرکت‌های دولتی، نیمه‌دولتی یا خصولتی‌هایی هستند که هنوز دولتی مانده‌اند و فقط در نام تغییر کرده‌اند. مسئله‌ای که ما درگیر آن هستیم اینکه از همه آنها پول طلب داریم. در قبال بسیاری از کارهایی که تاکنون انجام داده‌ایم هیچ پولی دریافت نکرده‌ایم.

گاهی پیش‌آمده که ۳ سال منتظر بمانیم تا سرانجام به پول‌مان برسیم. مطیع‌پور ادامه داد: وقتی نتوانیم طلب‌مان را بگیریم چطور می‌توانیم دست به تولید بزنیم و پیشرفت کنیم؟

مطیع‌پور درباره مشکل اساسی فعالان معدنی و صنعتی گفت: در ۵ سال گذشته، مشکل بزرگ صنعتگران و فعالان معدنی در ایران نبودن بودجه بوده است. انتظار ما از دولت این است که مبالغ و بدهی‌هایی را که باید به ما بدهد، سر موعد مشخص پرداخت کند.

این فعال معدنی درباره وابستگی به کالاهای خارجی و تولید نکردن آن در داخل گفت: خیلی تلاش کردیم به‌عنوان فعال معدنی در داخل کشور محصولاتی را تولید کنیم که معدنی‌ها به آن نیازمند هستند اما متاسفانه با تولیدکننده‌ها طوری برخورد می‌کنند که بهتر است دست به تولید نزنند و آن کالا را از خارج وارد کنند.

جزئیات بهره‌برداری از ۳.۹ میلیارد دلار طرح معدنی

در برگشت پول صادرات با کمترین مشکل روبه‌رو هستیم

معاون برنامه‌ریزی و توانمندسازی ایمیدرو گفت: با بهره‌برداری از این طرح‌ها در سال ۹۸، تعداد ۱۰.۸۵۰ نفر به طور مستقیم و ۶۳.۵۰۰ نفر به طور غیرمستقیم مشغول به کار خواهند شد و در سال ۹۹ تعداد ۷۰۰۰ نفر اشتغال مستقیم و ۳۹.۳۰۰ نفر غیر مستقیم مشغول به کار خواهند شد.

به گزارش ایلنا، امیر خرمی‌شاد، معاون برنامه‌ریزی و توانمندسازی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) درباره بهره‌برداری از طرح‌های معدنی در سال‌های آینده گفت: بنا بر برنامه‌ریزی‌های سال ۹۸، میزان ۲۷ طرح به ارزش ۳.۹ میلیارد دلار بهره‌برداری خواهد شد و در سال ۹۹، ۱۹ طرح به ارزش ۲.۵ میلیارد دلار و در سال ۱۴۰۰، میزان ۴۷ طرح به ارزش ۶.۸ میلیارد دلار به بهره‌برداری خواهد رسید.

وی ادامه داد: طرح‌هایی که امسال بهره‌برداری خواهند شد، در زنجیره فلزات اساسی مانند فولاد، آلومینیوم و مس هستند که برخی از آنها مانند آلومینیوم جنوب و آلومینیوم جاجرم برای نخستین بار به مدار تولید وارد خواهند شد و برخی طرح‌ها مانند کنسانتره فولاد مبارکه و گندله‌سازی گل‌گهر جزو طرح‌های توسعه‌ای هستند که ظرفیت این شرکت‌ها را افزایش خواهند داد. با بهره‌برداری از این طرح‌ها در سال ۹۸، تعداد ۱۰.۸۵۰ نفر به طور مستقیم و ۶۳.۵۰۰ نفر به طور غیرمستقیم مشغول به کار خواهند شد و در سال ۹۹ تعداد ۷۰۰۰ نفر اشتغال مستقیم و ۳۹.۳۰۰ نفر غیر مستقیم مشغول به کار خواهند شد. خرمی‌شاد تصریح کرد: مهم‌ترین ویژگی این طرح‌ها که جزو اهداف استراتژیک و نقشه راهبردی ایمیدرو است، کاهش خام‌فروشی و ایجاد ارزش افزوده در فلزات اساسی است. از ابتدای دولت یازدهم در کنسانتره ۸۱درصد، گندله ۱۲۳ درصد و شمش فولاد ۷۲ دصد ظرفیت کشور افزایش پیدا کرده است. ضمن آنکه توانستیم در سال ۹۷ میزان صادرات سنگ‌آهن را به کمترین میزان برسانیم و شاهد رشد ۲۶۰ درصدی صادرات آهن اسفنجی باشیم. در زنجیره فولاد نیز ظرفیت تولید فولاد در کشور به ۳۵ میلیون تن افزایش پیدا کرد که نسبت به سال گذشته ۷درصد رشد داشته و در تولید شمش فولاد نیز به ۲۵ میلیون تن رسیده‌ایم که نسبت به سال گذشته رشد ۱۴درصدی را شامل می‌شود. وی ادامه داد: این افزایش ظرفیت و تولید در حالی است که میزان رشد تولید فولاد خام در جهان ۵ درصد بوده و چین که سرآمد تولید فولاد جهان است فقط ۷ درصد رشد داشته است. در تولید آهن اسفنجی با ۲۵ میلیون تن در سال نیز پس از هند رتبه دوم را داریم. بر همین اساس سال گذشته ۲۲ درصد صادرات غیرنفتی یعنی حدود ۱۰ میلیارد دلار مربوط به تولیدات صنایع معدنی بود و امسال با توجه به برنامه‌ریزی‌ها، این عدد بیشتر خواهد شد.

معاون برنامه‌ریزی و توانمندسازی درباره اثرگذاری تحریم‌ها گفت: صنایع معدنی ایران به هیچ عنوان تحریم‌پذیر نیست و ما مشتریان خود را داریم. آمار هم نشان می‌دهد که در صادرات همچنان رشد داریم و با تمهیدات اندیشیده شده در زمینه برگشت پول و تراکنش مالی با همکاری بانک مرکزی با کمترین مشکل روبه‌رو هستیم.

یادداشت

لزوم حمایت از تولیدکننده‌های داخلی ماشین‌آلات معدنی

محمدرضا منصوری
عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس شورای اسلامی

با توجه به شرایط تحریم‌ها و نیاز مبرم معدنی‌ها به ماشین‌آلات و ابزارآلات داخلی باید علاوه بر اینکه سیاست انقباضی را در پیش می‌گیریم، به سمت حمایت از تولیدکننده‌های داخلی برویم. تا یکی دو سال ممکن است تحریم‌ها ادامه داشته باشند. در این گذار باید به ماشین‌آلات داخلی اعتماد کنیم و در این شرایط قدر آن را بدانیم. باید از تحریم و شرایطی که پیش‌آمده به‌عنوان یک فرصت استفاده کنیم و از کارخانه‌هایی که خوابیده‌اند و ماشین‌آلاتی که تولید داخل هستند و خاک می‌خورند به بهترین شکل بهره ببریم. در این شرایط کارگران بسیاری بیکار هستند و با استقبال از آنها و راه‌اندازی کارگاه‌ها و کارخانه‌های قطعه‌سازی و ماشین‌سازی معدنی می‌توانیم کمک کنیم که هم کارخانه‌ها راه بیفتند و هم مشکل بیکاری حل شود. امروز ما در شرایطی هستیم که ارزبری برای کشور نرخ دلار را بالا می‌برد؛ بنابراین باید سعی کنیم اقداماتی که ارزبری دارد را کاهش دهیم تا به شرایط سخت دامن نزنیم. اگر این سیاست انقباضی را طی کنیم تا یک سال آینده شرایط خیلی بهتر از این می‌شود. پس از هر سختی، آسانی است. انتظار این است که در این شرایط توانمندی‌های‌مان را بالا ببریم تا بتوانیم از ظرفیت‌های داخلی استفاده کنیم. ما باید به تولید داخلی اعتماد کنیم تا کارگرانی که بیکار هستند سر کار خود برگردند. امیدواریم مثل لوازم‌خانگی داخلی که در شرف حل مشکل است، در زمینه صنایع معدنی هم مشکل لوازم، ابزارآلات و ماشین‌آلات معدنی حل شود. دیگر جنس خارجی وارد نشود و مردم ماشین‌آلات داخلی را با نرخ پایین‌تر با همان کیفیت خارجی تهیه کنند. در زمینه ماشین‌آلات وقتی به توانمندی‌های داخلی اکتفا کنیم می‌توانیم نیازهای‌مان را پاسخ دهیم. چین و ژاپن هم از همین جاها شروع کردند، جنس داخلی را فروختند و صنایع‌شان رشد پیدا کرد. همان‌طور که مطرح می‌شود، کار نیکو کردن از پر کردن است؛ درنتیجه ما هم اگر اجازه بدهیم تولیدکننده‌ها فروش داشته باشند و در بازار مانور بدهند، می‌توانیم با خارجی‌ها رقابت کنیم.

خبر

اختصاص بیش از ۳۰ درصد تولید ناخالص داخلی به صنعت، معدن و تجارت

به گزارش شاتا، برات قبادیان در نشست خبری با خبرنگاران که در زمینه پویش پاسخگویی مرکز روابط عمومی و اطلاع‌رسانی وزارتخانه برگزار شد، اظهار کرد: ۳ پروژه اساسی در سال ۱۳۹۸ در برنامه کاری داریم که رابطه صنعت و دانشگاه، مهم‌ترین محور آن با اجرای طرح تاپ است. تاپ به اختصار، طرح توانمندسازی تولید و توسعه اشتغال پایدار خوانده می‌شود.

معاون آموزش، پژوهش و فناوری وزارت صنعت، معدن و تجارت با بیان اینکه معاونت آموزش، پژوهش و فناوری در این ۳ حوزه مربوط به صنعت، معدن و تجارت در موضوع‌های حاکمیتی، راهبردی و نظارتی کار می‌کند، تصریح کرد: ۴ دفتر آموزش و پژوهش، مرکز توسعه فناوری و صنایع پیشرفته، دفتر توسعه و کاربرد فناوری و دفتر حمایت از مالکیت صنعتی در بدنه معاونت آموزش، پژوهش و فناوری فعالیت می‌کنند. قبادیان با بیان اینکه موضوع بهره‌وری در بخش صنعت، معدن و تجارت طرح امسال است، ادامه داد: صنعت، معدن و تجارت بیش از ۳۰ درصد GDP کشور را به خود اختصاص داده است. همچنین موضوع انقلاب چهارم صنعتی را دنبال می‌کنیم. کمتر در زمینه تحولات آینده کار کرده‌ایم و با توجه به اینکه انقلاب چهارم صنعتی، تمام ابعاد زندگی بشر را رقم خواهد زد باید وارد این حوزه شویم.

روزگار معدن

صنایع معدنی غیرفلزی

۴ دوشنبه
● ۱۷ تیر ۱۳۹۸
● ۵ ذی‌القعده ۱۴۴۰
● ۸ ژوئیه ۲۰۱۹
● سال دوم ● شماره۱۹۹

نبود صادرات بزرگ‌ترین مشکل صنعت سیمان است

معاون هماهنگی امور اقتصادی و توسعه منابع استانداری اصفهان بزرگ‌ترین مشکل صنعتگران سیمان را نبود صادرات این محصول به خارج از کشور دانست.

به گزارش ایرنا، سیدحسن قاضی‌عسگر در نشست با مدیران صنعت سیمان استان در استانداری اصفهان افزود: با وجود تولید زیاد، کارخانه‌های سیمان با مشکل صادرات و نیز افزایش هزینه‌ها روبه‌رو هستند. وی همچنین مسائل مرتبط با حمل و نقل فرآورده سیمان به بازار داخلی را از دیگر مشکلات صاحبان این صنعت دانست و گفت: گسترش حمل‌ونقل ریلی در این زمینه باید مورد توجه و پیگیری باشد. معاون هماهنگی امور اقتصادی و توسعه منابع استانداری اصفهان بیان کرد: صادرات به عنوان راهبرد اصلی استانداری است و در راس برنامه‌ها قرار دارد چراکه معتقدیم برای خروج استان از رکود، صادرات باید محور اصلی قرار بگیرد.

علی حیدری‌پور، قائم‌مقام مدیرعامل سیمان سپاهان نیز در این نشست گفت: معضل تامین آجر نسوز به عنوان یکی از کالاهای مصرفی کارخانه‌های سیمان در کنار این مسائل حقوق و عوارض گمرکی و خرید قطعات یدکی، واحدهای سیمان‌سازی را با مشکل روبه‌رو کرده است. وی افزود: مشکلات حمل و نقل، هزینه بالای دسترسی، ممکن نبودن حمل و نقل ریلی و جاده‌ای و بحث تن کیلومتر از دیگر مشکلات صنعت سیمان است. وی با بیان اینکه محدودیت‌های بسیاری از دید قوانین داریم، ادامه داد: هزینه تن‌کیلومتر برای مسافت‌های گوناگون نرخ‌های متفاوتی دارد که باید این موارد بازنگری شود.

معاون کارخانه سیمان سپاهان افزود: این واحد تولیدی با مشکل تعامل صادراتی و نقل و انتقال ارز روبه‌رو است؛ همچنین بخشی از صادرات به ناچار ازسوی واسطه‌ها انجام می‌شود. رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت اصفهان نیز در ادامه این نشست با بیان اینکه سیاست کشور درباره حمل و نقل ریلی و جاده‌ای اشتباه بوده است، افزود: هزینه حمل و نقل ریلی گران‌تر از جاده‌ای است. اسرافیل احمدیه ادامه داد: با توجه به اینکه شمار کامیون‌ها محدود است و هزینه‌های تن کیلومتری را شاهد هستیم، باید راهی برای ارزان‌تر شدن حمل و نقل ریلی اندیشیده شود.

به گفته وی، پیمانکاران در بالا بردن نرخ نقل و انتقالات تاثیرگذار هستند که نیازمند پیگیری است. رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت اصفهان اظهار کرد: باید راه‌آهن طرف معامله با صنعتگران سیمان باشد و قراردادها را به گونه‌ای تنظیم کنند که هزینه حمل و نقل به نصف کاهش یابد.

تولیدکنندگان کاشی و سرامیک در بررسی بازارهای منطقه‌ای عنوان کردند

نرخ ارزان و کیفیت متوسط، دو مزیت نسبی کاشی و سرامیک ایران

سارا اصغری:

با توجه به رکودی که بر حوزه کاشی و سرامیک در داخل حاکم است، بازار صادراتی می‌تواند به عنوان یکی از راهکارهایی قلمداد شود که به نوبه خود این بازار را از رکود برهاند. در شرایط کنونی تحریم‌ها، کشورهای همسایه می‌توانند به عنوان بازار هدف صادراتی مناسبی به‌شمار آیند.

در میان این کشورها عراق به لحاظ مرزهای مشترک و به لحاظ سلیقه و همچنین نرخ تمام‌شده پایین می‌تواند بهترین بازار کاشی و سرامیک به‌شمار رود.

بنابراین از یک‌سو باید تولیدکننده کاشی و سرامیک به‌درستی و برنامه‌ریزی شده محصولات باکیفیت و با نرخ مناسب را روانه این بازار کند و از سوی دیگر دولت قوانین صادراتی را در جهت تسهیل صادرات به کشورهای همسایه تدوین و ابلاغ کند.

فرصتی برای خروج از رکود

در حاشیه بیست و ششمین نمایشگاه کاشی و سرامیک که چندی پیش در تهران برگزار شد، با تولیدکنندگان کاشی و سرامیک درباره زمینه‌های صادراتی این محصولات گفت‌وگو کردیم.

محمدرضا وهابی، مدیر بازرگانی و صادرات یک کارخانه کاشی و سرامیک در گفت‌وگو با روزگار معدن اظهار کرد: تا پیش از نوسان نرخ دلار و قبل از اردیبهشت سال ۹۷ تمرکز ما روی بازار داخلی بود اما نوسان نرخ دلار سبب شد که نرخ کاشی و سرامیک بیش از ۳ برابر شود.

وهابی در ادامه خاطرنشان کرد: از سوی دیگر نرخ مواد اولیه در ۱.۵ سال گذشته به صورت ناگهانی ۳ برابر شده است و همین امر سبب شد که تقاضا در داخل به شدت کاهش پیدا کرده و حتی به حدود ۲۰ درصد تا پیش از نوسان نرخ دلار برسد.

این امر باعث شد تولیدکنندگانی که روی بازار داخلی تمرکز داشتند با مشکل روبه‌رو شوند و به سمت صادرات بروند.

این فعال صنعت کاشی و سرامیک ادامه داد: البته نرخ ما نسبت به رقیبان منطقه مانند ترکیه، چین یا مصر یک‌سوم است.

همین موضوع سبب شده که تاجرهای کشورهای همسایه از کاشی ایرانی استقبال بیشتری کنند. از این‌رو تمرکز خود را بر صادرات به عراق گذاشتیم.

وهابی ادامه داد: بنابراین با توجه به این شرایط واحدهایی که صادرات‌محور هستند و بر صادرات تمرکز کرده‌اند، مشکلی برای فروش ندارند و با بازارهای هدف خارجی رکود بازار داخلی را برای خود جبران کرده‌اند.

وی در ادامه خاطرنشان کرد: بازار عراق از آنجا که مرز مشترک طولانی با ما دارد و اقلیم این کشور به ایران نزدیک است، بازار بسیار مناسبی برای ما به‌شمار می‌رود.

هرچند ممکن است که با مشکلاتی با گمرک این کشور روبه‌رو شویم اما این مشکلات حل‌شدنی است. به تازگی برخی فشارها وجود دارد که نرخ صادرات را برای عراق افزایش داده است. برای نمونه برخی هزینه‌های گمرک ۲ برابر شده است.

این فعال حوزه کاشی و سرامیک ادامه داد: در حال حاضر هزینه گمرک به بهای کاشی و سرامیک افزوده است، به عبارت دیگر اگر نرخ کاشی و سرامیک متری ۲۰ هزار تومان تمام می‌شود، هزینه گمرک نیز متری ۲۰ هزار تومان افزوده می‌شود، اما در کل با این وجود نرخ کاشی ایرانی ارزان‌تر از کاشی ترکیه‌ای تمام می‌شود. البته ممکن است که رنگ و لعاب کاشی چین و ترکیه بهتر از کاشی ایرانی باشد اما چین به لحاظ بعد مسافت نتوانسته این بازار را در دست بگیرد.

او ادامه داد: به تازگی مصر نیز به این بازار ورود کرده و در حال تصرف بخشی از سهم ما در بازار سنی‌نشین عراق است. همچنین عربستان با مرز زمینی که ایجاد می‌کند، قصد ورود به این بازار را دارد اما در بازار عراق اقبالی نسبت به بازار کاشی و سرامیک عربستان نشده است.

وهابی در ادامه تاکید کرد: اگر بتوانیم بازار عراق را برای خودمان نگه داریم، برای کل صنعت کاشی و سرامیک ایران کفایت می‌کند. در بازار عراق مصرف کاشی و سرامیک بسیار بالاست؛ چراکه براساس سلیقه عراقی‌ها در ساختمان‌سازی از کاشی و سرامیک استفاده بسیاری می‌کنند، حتی کف یا سقف‌ها را کاشی و سرامیک می‌کنند. از این‌رو یک بازار مصرف بسیار خوب در همسایگی ما قرار دارد.

وی همچنین درباره برند کاشی و سرامیک ایرانی عنوان کرد: در حال حاضر کاشی و سرامیک ایران تبدیل به یک برند کاشی و سرامیک خوب در میان کشورهای همسایه شده است و به نسبت کیفیتش ارزان تمام می‌شود. البته در میان تولیدکنندگان کاشی خوب و بد وجود دارد، اما به‌طور کلی کاشی ایرانی یک کالای متوسط با نرخ مناسب به‌شمار می‌رود.

وهابی در ادامه افزود: در زمینه صادرات، یک حسن بسیار بزرگی که نسبت به کشورهای دیگر داریم، آن است که فاصله درخواست مشتری تا رسیدن به مقصد ما که برای نمونه عراق باشد، در نهایت ۴ تا ۵ روز طول می‌کشد. اما اگر یک عراقی بخواهد یک کالایی را از هند خریداری کند، ۴۰ روز زمان می‌برد که بارش را تحویل بگیرد.

این فعال حوزه کاشی و سرامیک ادامه داد: کشورهای هدف سلیقه‌های گوناگونی دارند که ما باید بر اساس سلیقه آنها تولید داشته باشیم.

وهابی یادآور شد: یک بازار دیگر ما در زمینه صادرات کاشی و سرامیک، پاکستان است که بازار بزرگ‌تری از عراق به‌شمار می‌رود؛ چراکه عراق حدود ۴۰ میلیون نفر جمعیت دارد، ولی پاکستان بیش از ۲۳۰ میلیون نفر جمعیت دارد و بازار بکری برای صادرکننده ایرانی قلمداد می‌شود.

تا پیش از این پاکستانی‌ها از محصولات کاشی و سرامیک چندان استفاده نمی‌کردند، اما هم‌اکنون بیشتر استفاده می‌کنند. برای نمونه کف ساختمان‌های خود را با کاشی و سرامیک پرمی‌کنند، این کشور پیش از این از چین کاشی و سرامیک وارد می‌کرد.

وی درباره تصرف کشورهای همسایه برای بازار هدف صادراتی عنوان کرد: باید روابط دیپلماتیک را برای مرزهای کشور برقرار کرد. برای نمونه مرز شلمچه را بازمی‌گذاشتیم تا برای ترخیص کالا در روابط دو کشور موثر باشد.

در کل نباید مرزها بسته شود، چراکه باید سرعت عمل بالا باشد، از آنجاکه سلیقه بازار در عراق به سرعت تغییر می‌کند، سرعت عمل بخشنامه‌ها و اقدامات ما نیز بسیار اهمیت دارد زیرا ممکن است یک طرح ساده در داخل کشور به مدت ۱۵ سال مشتری داشته باشد، اما در عراق اینگونه نیست و طرح‌های کاشی و سرامیک در این کشور تاریخ مصرف دارد.

از این‌رو دولت باید همواره مرزها را باز نگه دارد و زمینه را برای حضور فعال‌تر در نمایشگاه‌های عراق و پاکستان مهیا کند و یارانه‌هایی برای این امر درنظر بگیرد.

بازار عراق را حفظ کنیم

درباره بازار کشورهای همسایه به عنوان هدف صادرات کاشی و سرامیک، سینا گلکاری‌حق، تولیدکننده کاشی و سرامیک در گفت‌وگو با روزگار معدن عنوان کرد: شرایط بازار داخل برای سرمایه‌گذاری در حوزه مسکن و ساخت و ساز مهیا نیست و بیشتر سرمایه‌ها به سمت بازارهای دیگر روانه هستند.

گلکاری‌حق در پاسخ به این پرسش که با توجه به رکود داخلی بهتر نیست که به سمت بازارهای صادراتی پیش برویم، عنوان کرد: با توجه به شرایط کنونی صادرات می‌تواند یکی از راهکارهای نجات رکود این صنعت باشد و کشورهای همسایه می‌توانند بزرگ‌ترین بازارهای صادراتی ما به‌شمار آیند.

وی در ادامه تاکید کرد: یکی از کشورهای هدف صادرات کاشی و سرامیک می‌تواند عراق باشد که هم‌اکنون قوانین گمرکی سختگیرانه‌ای تا حدی این بازار را با چالش روبه‌رو کرده و همین موضوع سبب شده است که کشورهایی مانند چین، هند و ترکیه در واردات کاشی و سرامیک به عراق در رقابت با ما قرار گرفته‌اند.

از این‌رو باید تمام توان خود را برای حفظ بازار عراق به کار بگیریم، در غیراین‌صورت این کشورها در تصرف بازار عراق پیشقدم خواهند شد.

عکس: آیدا فریدی

> محمدرضا وهابی: بازار عراق از آنجا که مرز مشترک طولانی با ما دارد و اقلیم این کشور به ایران نزدیک است، بازار بسیار مناسبی برای کاشی و سرامیک ما به‌شمار می‌رود. هرچند ممکن است که با مشکلاتی با گمرک این کشور روبه‌رو شویم اما این مشکلات حل‌شدنی است

نرخ انواع بلوک سیمانی

محصول	مشخصات	قیمت (قالبی)- به تومان	توضیحات
بلوک لیکا ۱۵	۱۵×۲۰×۵۰	۲۰۴۰	لیکای اصل ، با حمل
بلوک لیکا ۲۰	۲۰×۲۰×۴۰	۲۵۰۰	لیکای اصل ، با حمل
بلوک طرح لیکا ۷	۷×۲۰×۴۰	۵۶۰	درجه۱، بدون حمل
بلوک طرح لیکا ۲۰	۲۰×۲۰×۴۰	۹۰۰	درجه ۱، سبک، بدون حمل
بلوک طرح لیکا ۲۰	۲۰×۲۰×۴۰	۶۶۰	درجه۱، سنگین ، بدون حمل

نرخ انواع سیمان و پودر سنگ

محصول	مشخصات	قیمت (قالبی)- به تومان	توضیحات
پودر سنگ ۲۵ کیلویی	کیسه	۱۸۰۰	بدون حمل
پودر سنگ ۱۵ کیلویی	کیسه	۱۲۰۰	بدون حمل
سیمان سفید ۵۰ کیلویی	کیسه	۱۴۰۰۰	بدون حمل
سیمان سفید ۴۰ کیلویی	کیسه	۱۲۰۰۰	بدون حمل
سیمان آکبند پوزولان تهران	کیسه	روز	با حمل – کامیون

یادداشت

حال ناخوش صنعت لعاب

سعید عسکری
تولیدکننده لعاب کاشی

لعاب کاشی و سرامیک یکی از موادی است که در صنعت کاشی و سرامیک مورد استفاده قرار می‌گیرد. این مواد بیشتر مورد استفاده در داخل است و چندان بازار صادراتی ندارد، چراکه به میزان تولید کاشی و سرامیک در داخل تولید می‌شود. لعابکاری در صنعت کاشی و سرامیک این روزها در شرایط نامساعدی قرار دارد؛ چراکه بیشتر تولیدکنندگان کاشی و سرامیک میزان تناژ تولید خود را کاهش داده‌اند و همین امر سبب رکود صنعت لعاب شده است. البته رکود در ساخت‌وساز نیز به نوعی گریبان صنعت لعاب را گرفته است.

از سوی دیگر به‌دلیل تحریم‌ها و شرایطی که از سال گذشته بر تولیدکنندگان تحمیل شده است، تولیدکنندگان برای واردات برخی از مواد اولیه با مشکل روبه‌رو شده و همچنین با بهای چندبرابری نرخ مواد اولیه روبه‌رو شده‌اند. به عبارت دیگر حدود ۳۰ درصد مواد اولیه با رشد قیمت همراه بوده است. از آنجا که مواد اولیه گران می‌شود تولیدکننده نیز ناچار است که محصول نهایی را گران کند و در پی آن با یک چرخه روبه‌رو هستیم که سبب رکود بیشتر می‌شود، از این‌رو گران شدن لعاب بر نرخ کاشی و سرامیک تاثیرگذار خواهد بود.

خبر

۱۰۴ درصد رشد درآمد بزرگ‌ترین فولادساز کشور در بهار ۹۸

فولاد مبارکه اصفهان در خرداد سال جاری (۱۳۹۸) بیش از ۶۳۹ هزار تن محصول تولید کرده که نسبت به فروردین و اردیبهشت مقدار تولید آن کاهشی بوده اما نسبت به میانگین سال گذشته سطح بالاتری از تولید را رقم زده است.

به گزارش چیلان، فولاد مبارکه در خرداد سال جاری ۷۲۵ هزار تن فروش داشته و فروش قابل‌توجه اردیبهشت را تکرار کرده است.

نرخ فروش محصولات سرد و گرم فولاد مبارکه اصفهان از ابتدای سال جاری مسیر صعودی که در سال ۹۷ آغاز کرده را ادامه داده است. به گونه‌ای که نرخ فروش محصولات سرد فولاد مبارکه اصفهان در خرداد نسبت به اردیبهشت رشد ۴ درصدی و محصولات گرم در این بازه زمانی رشد ۱۰ درصدی را رقم زده است.

برآورد ۳ ماه فروش سال جاری فولاد مبارکه اصفهان یک میلیون و ۷۶۲ هزار تن محصول بود درحالی که این شرکت در عملکرد واقعی خود در بهار سال جاری توانسته یک میلیون و ۹۵۳ هزار تن محصول را به فروش برساند و ۱۹۱ هزار تن بالاتر از سطح برآوردی عمل کرده است.

فولاد مبارکه در ۳ ماه نخست سال جاری از محل فروش محصولات خود که شامل یک میلیون و ۲۵۵ هزار تن محصولات گرم، ۳۷۶ هزار تن محصولات سرد و ۶۵ هزار تن محصولات پوشش‌دار بود، ۹۵ هزار و ۹۴۶ میلیارد ریال درآمد کسب کرد که ۱۰۳.۷ درصد بالاتر از درآمد سال قبل با فروش یک میلیون و ۹۵ هزار تنی محصولات گرم، ۳۵۶ هزار تنی محصولات سرد و ۷۳ هزار تنی محصولات پوشش‌دار است.

فولاد مبارکه تا پایان خرداد یک میلیون و ۲۶۷ هزار تن نورد گرم، ۳۸۵ هزار تن نورد سرد و ۷۴هزار تن محصولات پوشش‌دار تولید کرده که درمقایسه با سال گذشته شاهد رشد تولید نورد گرم و سرد و افت ناچیز محصولات پوشش‌دار بوده است چراکه تولید محصولات گرم این شرکت در ۳ ماه نخست سال قبل یک میلیون و ۲۷۰ هزار تن، محصولات سرد ۳۵۱ هزار تن و محصولات پوشش‌دار ۷۲هزار تن بوده است. این شرکت در مدت یادشده همچنین ۳۱۱ هزار تن سایر محصولات که بیشتر شمش هستند تولید کرده و ۲۵۷ هزار تن آن را فروخته است.

روزگار معدن

صنایع معدنی فلزی

دوشنبه
۵
● ۱۷ تیر ۱۳۹۸
● ۵ ذی‌القعده ۱۴۴۰
● ۸ ژوئیه ۲۰۱۹
● سال دوم ● شماره ۱۹۹

دپوی بیش از یک میلیون تن فولاد در کارخانجات

یک عضو انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران با اعلام اینکه در یک ماه گذشته بیش از یک میلیون تن فولاد در کارخانه‌ها دپو شده است، گفت: اگر مشکلات صادرات حل نشود حجم فولادهای دپو شده در کارخانه‌ها و قاچاق فولاد افزایش پیدا می‌کند.

به گزارش تسنیم، رضا شهرستانی با اشاره به اینکه هنوز مشکلات واحدهای تولیدی فولاد در بخش صادرات برطرف نشده است، اظهار کرد: درحال‌حاضر نرخ میلگرد و محصولات فولادی کشور در مقایسه با بازارهای جهانی بسیار پایین است، به گونه‌ای که امروز فولاد داخلی ۵۰ درصد ارزان‌تر از بازارهای جهانی است.

وی با بیان اینکه نیاز داخلی کشور به فولاد حدود ۱۲ میلیون تن است، افزود: در مقایسه با این رقم میزان تولید فولاد در کشور ۲۵ میلیون است که امسال هدف تولید ۲۸ میلیون تنی تعریف شده است. این رقم‌ها نشان می‌دهد امروز واحدهای تولیدی با مازاد قابل‌توجه فولاد روبه‌رو هستند که توانایی صادرات آنها را هم ندارند.

این عضو انجمن تولیدکنندگان فولاد تصریح کرد: بخشنامه‌های ضد و نقیض به همراه مانع‌تراشی‌های قانونی عاملی شده تا تولیدکنندگان فولاد نتوانند مازاد تولید خود را صادر کنند و در نهایت به دلیل رکود بازار داخلی مجبور به کاهش حجم تولید هستند.

شهرستانی با اعلام اینکه برخی افراد از این شرایط سوءاستفاده کرده و فولاد را قاچاق می‌کنند، خاطرنشان کرد: سال گذشته نزدیک به یک میلیون تن فولاد قاچاق شده که در صورت ادامه‌دار بودن مشکلات صادرات میزان قاچاق فولاد افزایش خواهد یافت.

وی با اعلام اینکه در یک ماه گذشته بیش از یک میلیون تن فولاد در کارخانه‌ها دپو شده است، اظهار کرد: دولت باید یک راهکار مناسب برای رفع مشکلات صادرات واحدهای تولیدی به کار گیرد، در غیر این صورت حجم فولادهای دپو شده در کارخانه‌ها و قاچاق فولاد افزایش پیدا می‌کند.

مدیرعامل فولاد زرند ایرانیان:

با فناوری جدید مصرف آب را ۹۰ درصد کاهش می‌دهیم

عکس: روزگار معدن

بردیا امیرتیموری:

چندی پیش نشست خبری در محل کارخانه فولاد زرند ایرانیان برگزار شد. در این نشست مدیرعامل فولاد زرند ایرانیان با اشاره به تحریم‌ها عنوان کرد: ما نگران تحریم کشور از نظر فناوری در صنعت فولاد نیستیم، چراکه این مجموعه از همان ابتدا در دوران تحریم متولد شد و اکنون قطعات مهمی در داخل کشور تولید می‌شود که می‌توان از آن طریق نیاز فولادسازان را برطرف کرد. تمام کارخانه‌های فولادی میدکو با توان بومی قدرت فعالیت دارند.

سازه‌های فلزی CDQ

به گزارش روزگار معدن، ماشاالله سهراب‌نژاد، مدیرعامل شرکت فولاد زرند ایرانیان در ابتدای این نشست خبری گفت: مجتمع زرند ایرانیان از معدن خمرود آغاز می‌شود و تا سنگ‌آهن جلال‌آباد، زغال‌شویی پابدانا، کنسانتره ۲میلیون تنی، گندله‌سازی ۲.۵میلیون تنی، فولادسازی ۱.۷میلیون تنی و سی‌دی‌کیو و پالایشگاه ادامه دارد و یکی از بزرگ‌ترین مجتمع‌های تولید فولاد کشور است.

سهراب‌نژاد ادامه داد: ما نگران تحریم کشور از نظر فناوری در صنعت فولاد نیستیم، چراکه این مجموعه از همان ابتدا در دوران تحریم متولد شد و اکنون هم خوشبختانه قطعات مهمی در داخل کشور تولید می‌شود. همکاران ما بسیار توانمند هستند و تحریم‌ها مانع فعالیت ما نخواهد شد و کارخانه‌های فولاد میدکو با توان بومی قدرت فعالیت دارند و در حال حاضر بیشتر کارکنان، ایرانی و بومی همین مناطق هستند.

مدیرعامل شرکت فولاد زرند ایرانیان ادامه داد: ۳ میلیون تن زغال‌سنگ در کشور تولید می‌شود که این تولید نیمی از نیاز کشور را هم به سختی جبران می‌کند، ازاین‌رو ضروری است که تولید زغال‌سنگ در کشور از نظر کمیت و کیفیت افزایش پیدا کند تا نیازمند واردات این محصول نباشیم. ما متوقع هستیم که زغال‌سنگ کرمان در همین استان مصرف شود.

سهراب‌نژاد با اشاره به تاکید وزیر صنعت، معدن و تجارت بر اطلاع‌رسانی اقدامات انجام شده ازسوی شرکت فولاد زرند ایرانیان گفت: فولاد زرند تا امروز ۵ هزار نفر به‌طور مستقیم و ۱۰۰هزار نفر غیرمستقیم اشتغال‌زایی کرده است.

وی با بیان اینکه استخدام‌ها به عنوان مطالبه مردم و مسئولان برای تمامی افراد دارای اهمیت است، افزود: بیش از ۹۲ درصد از استخدامی‌ها با مدرک دیپلم و فوق‌دیپلم بومی زرند هستند.

سهراب‌نژاد تصریح کرد: به‌جز مدیران ارشد شرکت فولاد زرند که نقش راهنما را دارند و مجموعه از تجربه‌های چندین‌ساله آنها استفاده می‌کند، باقی نیروها بومی هستند و در آینده نزدیک هم بیشتر کارکنانی که به صورت پیمانکاری در مجموعه فعال هستند، به استخدام شرکت درمی‌آیند.

او در ادامه گفت: به عنوان معین اقتصادی شهرستان زرند حدود ۸۰۰میلیون تومان برای ساخت ۲سوله که قرار است به عنوان کارگاه قالیبافی استفاده شوند، با اشتغالزایی ۱۰۰ نفر هزینه شده که این پروژه در مراحل پایانی است و به‌زودی به بهره‌برداری می‌رسد.

> ماشاالله سهراب‌نژاد: توسعه اکتشافات معدنی با تاکید هلدینگ میدکو به صورت جدی در برنامه شرکت فولاد زرند قرار دارد و شرکت خاصی از زیرمجموعه‌های میدکو مسئولیت اکتشافات جدید معدنی را برعهده دارد. معدن جلال‌آباد به میزان ۲۵ سال ذخیره فولاد دارد، از این‌رو «ایمیدرو» در حال اجرای پروژه اکتشافی در این معدن است و در یک‌سال ذخایر جدید را کشف می‌کنیم

مدیرعامل شرکت فولاد زرند ایرانیان بیان کرد: زنجیره تولید فولاد از معدن تا شمش را برنامه‌ریزی کردیم و امسال آخرین حلقه بزرگ زنجیره تولید این مجموعه به بهره‌برداری می‌رسد.

وی با بیان اینکه شرکت فولاد زرند ایرانیان بزرگ‌ترین زیرمجموعه هلدینگ میدکو است، گفت: شرکت فولاد زرند معدن‌هایی ازجمله زغال‌سنگ خمرود، سنگ‌آهن جلال‌آباد، معادن طبس و زغال‌شویی پابدانا را در اختیار دارد.

سهراب‌نژاد اضافه کرد: ۲واحد کارخانه کنسانتره ۲میلیون تنی، گندله‌سازی، کارخانه‌های کک‌سازی ۴۰۰ و ۸۰۰هزار تنی، پروژه محیط‌زیست سی‌دی‌کیو (CDQ)، فولادسازی با ظرفیت ۱.۷ میلیون تن متشکل از ۷واحد گوناگون ازسوی شرکت فولاد زرند ساخته شده است.

وی یادآور شد: فولادسازی یکی از بزرگ‌ترین پروژه‌های فولادی در حال ساخت کشور است و این پروژه سنگین زیربنای وسیعی دارد و سال‌ها کارخانه‌ای به این وسعت در کشور ساخته نشده است.

مدیرعامل شرکت فولاد زرند ایرانیان افزود: وسعت ۳۷۱ هکتاری کارخانه، ۱۰میلیون مترمکعب خاک‌برداری و خاک‌ریزی، ۱۳۰هزار تن تجهیزات، ۲هزار و ۲۰۰ کیلومتر کابل‌کشی، ۷۶۰ هزار اینچ قطر لوله‌گذاری و لوله‌کشی و ۳۰۰ هزار مترمکعب بتن‌ریزی، این شرکت را به ابرکارخانه تبدیل کرده است.

وی با اشاره به نقش میدکو در توسعه زرند اضافه کرد: صنایع پایین‌دستی و شهرک‌های صنعتی در اطراف فولاد زرند باید افزایش پیدا کندزیرا این کارخانه موردنیاز منطقه است و صنایع پایین‌دستی می‌تواند اشتغالزایی مطلوبی داشته باشد و آنجاست که مشکل بیکاری رفع و توسعه محقق می‌شود.

سهراب‌نژاد با اشاره به اینکه برای رفع نگرانی مردم پروژه سی‌دی‌کیو (خاموش کردن کک به روش خشک) در کنار کارخانه کک‌سازی ساخته شده است، گفت: این پروژه اینک ۹۰درصد پیشرفت فیزیکی دارد.

وی ادامه داد: ساخت کارخانه سی‌دی‌کیو به عنوان فعالیتی بزرگ برای مردم منطقه زرند انجام شده زیرا وظیفه داریم در حد توان آلودگی را در مجموعه و نگرانی را در اذهان عمومی رفع کنیم.

سهراب‌نژاد افزود: کک گداخته در این پروژه وارد کارخانه سی‌دی‌کیو می‌شود و با دمیدن گاز خنک نیتروژن گرمای کک گرفته شده و سپس گاز گرم وارد چرخه‌ای جدید می‌شود و تولید برق می‌کند. مدیرعامل فولاد زرند ایرانیان تصریح کرد: پروژه سی‌دی‌کیو یک پروژه زیست‌محیطی است و نیاز به اطلاع‌رسانی عمومی دارد و بسیاری از کارخانه‌های فولاد کشور این فناوری را در اختیار ندارند زیرا در سایر کارخانه‌ها محصول کک با آب خاموش می‌شود.

وی افزود: پس از تولید محصول، ماده‌ای گداخته با بیش از یک‌هزار و ۱۰۰درجه حرارت، از سلول‌های کارخانه کک‌سازی خارج می‌شود که روش متداول در این زمینه خنک‌سازی با آب در برج‌خاموش‌کن است که در این روش دودی غلیظ از کارخانه خارج می‌شود و ذهنیتی منفی ایجاد می‌کند.

سهراب‌نژاد با بیان اینکه توسعه فضای سبز را در برنامه داریم، اضافه کرد: ۱۰۰هکتار فضای سبز در کنار کارخانه و ۲ هزار هکتار بیابان‌زدایی در اطراف کارخانه گندله و کک‌سازی فولاد زرند ایرانیان انجام شده است.

وی تاکید کرد: با اقدامات انجام شده، به گفته اداره کل حفاظت محیط‌زیست استان کرمان، صنعت فولاد زرند جزو صنایع آلاینده قرار ندارد.

سهراب‌نژاد با بیان اینکه ظرفیت استفاده از پساب کرمان و فولاد بوتیا را افزایش دادیم، عنوان کرد: ۳۷کیلومتر از فولاد بوتیا تا فولاد زرند را برای تامین آب این شرکت لوله‌کشی کردیم و اینک این خط لوله به کارخانه رسیده است.

وی افزود: لوله‌کشی به میزان یک کیلومتر در داخل کارخانه باقی مانده است که تا یک ماه آینده نهایی و آماده بهره‌برداری می‌شود.

مدیرعامل شرکت فولاد زرند ایرانیان با اشاره به استفاده از پروژه پساب زرند گفت: در قراردادی با شرکت آب و فاضلاب زرند تعهد کردیم در ۲ سال آینده پروژه فاضلاب زرند را به اتمام برسانیم زیرا این نوع آب پایدارتر از آب چاه است.

وی با اشاره به یکی از اقدامات مناسب در مجموعه فولاد زرند ایرانیان که با تدبیر مدیرعامل میدکو فکری اساسی برای آب این مجموعه شده، تصریح کرد: کارخانه‌های فولاد در استان کرمان نباید روی آب کشاورزی و چاه حساب کنند.

سهراب‌نژاد گفت: برنامه توسعه اکتشافات معدنی با تاکید هلدینگ میدکو به صورت جدی در برنامه شرکت فولاد زرند قرار دارد و شرکت خاصی از زیرمجموعه‌های میدکو مسئولیت اکتشافات جدید معدنی را برعهده دارد.

معدن جلال‌آباد به میزان ۲۵ سال ذخیره فولاد دارد، از این‌رو «ایمیدرو» در حال اجرای پروژه اکتشافی در این معدن است و در یک‌سال ذخایر جدید را کشف می‌کنیم.

در معدن خمرود نیز این اقدام انجام می‌شود زیرا ذخایر دست‌نخورده زغال‌سنگ در معدن خمرود بسیار فراوان است.

مدیرعامل شرکت فولاد زرند ایرانیان با اشاره به قرارداد این شرکت با اداره کل گمرکات استان کرمان عنوان کرد: شعبه انبار گمرک را برای واردات دائمی کالا، به مجموعه فولاد زرند وارد کردیم و در چند روز گذشته قرارداد آن امضا شده که اتفاق بزرگی برای این شرکت بوده است.

سهراب‌نژاد درباره واردات گفت: به‌تازگی قراردادی با مدیر گمرک کرمان بستیم مبنی بر اینکه از این به بعد محصولات وارداتی ما در همین کارخانه به انبار گمرک سپرده می‌شود و در واقع انبار گمرک ما همین‌جا ساخته می‌شود و این کار بسیاری از مسائل را برای زیسکو ساده‌تر و سریع‌تر می‌کند.

وی افزود: انبار گمرک فولاد زرند به وسعت یک هکتار ساخته شده و زغال و محموله‌های موردنیاز ما به گمرک هرمزگان وارد نمی‌شود و به‌طور مستقیم به زرند وارد می‌شود. سهراب‌نژاد بیان کرد: داشتن انبار اختصاصی، فعالیت ما را در واردات تسهیل می‌کند.

با استفاده از محصولات ذوب‌آهن ساختمان‌سازی مقاوم‌سازی می‌شود

با استفاده از محصولات باکیفیت ذوب‌آهن اصفهان ساختمان‌سازی و زیرساخت‌های حمل و نقل مقاوم‌سازی می‌شود.

نماینده مردم شیراز در مجلس شورای اسلامی در بازدید از غرفه ذوب آهن اصفهان در محل نمایشگاه بین‌المللی صنعت ساختمان گفت: این شرکت مادرصنعت کشور و نقطه شروعی در عرصه صنعت بوده و اکنون نیز تکیه‌گاهی برای صنایع قدیمی و نوپا است.

به گزارش روزگار معدن، علی اکبری سازندگی کشور را نتیجه حمایت از تولیدات داخلی دانست و افزود : با وجود توانمندی و ظرفیت‌های ذوب‌آهن اصفهان به عنوان مادرصنعت کشور باید علاوه بر بازار داخلی، بازار کشورهای همسایه را تامین کرد که این امر نیازمند برنامه‌ریزی بلندمدت و پایدار است.

محمود رضایی، معاون عمرانی استانداری فارس نیز ضمن بازدید از غرفه ذوب‌آهن اصفهان و آشنایی با محصولات شرکت گفت : محصولات این مجتمع بزرگ صنعتی دارای کیفیت و استاندارد بالای جهانی است که با توجه به وجود این توانمندی‌ها وتنوع تولید، می‌توانیم از واردات محصول مشابه بی‌نیاز شویم.

وی کیفیت میلگردهای شرکت در مقابل زلزله و جایگزینی تیرآهن H۳۰ با تیرورق را یکی از دستاوردهای ذوب‌آهن دانست و افزود: با استفاده از محصولات باکیفیت ذوب‌آهن اصفهان ساختمان‌سازی و زیرساخت‌های حمل و نقل مقاوم‌سازی می‌شود.

گفتنی است، بیست و یکمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت ساختمان فارس، به عنوان بزرگ‌ترین نمایشگاه تامین‌کنندگان جنوب کشور آغاز به کار کرد. در این نمایشگاه ۱۵۰شرکت داخلی و خارجی آخرین توانمندی‌ها و دستاوردهای خود در حوزه صنعت ساختمان و شهرسازی را به نمایش گذاشتند. ذوب‌آهن اصفهان به‌عنوان تولیدکننده انواع فرآورده‌های فولادی، با عرضه محصولات تولیدی خود به بازدیدکنندگان در این نمایشگاه حضوری فعال داشت و مجموعه کاملی از نمونه محصولات این شرکت به‌ویژه انواع میلگرد، تیرآهن‌های I، ریل، تیرآهن‌های H، آرک، ناودانی و... در معرض دید بازدیدکنندگان قرار گرفت.

روی خط خبر

کارخانه‌های فولادسازی از ۱۰۰ درصد ظرفیت خود استفاده نمی‌کنند

عضو کمیسیون اقتصادی مجلس شورای اسلامی معتقد است، در حال حاضر کارخانه‌های فولادسازی از ۱۰۰ درصد ظرفیت خود استفاده نمی‌کنند. در واقع با اینکه هزینه سنگینی برای ساخت این کارخانه‌ها صرف شده است، استفاده بهینه‌ای از آنها نمی‌شود.

به گزارش خبرگزاری خانه ملت، سیدناصر موسوی‌لارگانی درباره برخی ادعاها مبنی بر اینکه کارخانه‌های فولادسازی به جای اینکه ورق موردنیاز شرکت‌های خودروسازی و ماشین‌سازی را تامین کنند، میلگرد و تیرآهن برای ساخت‌وساز تولید می‌کنند، چراکه تولید این محصولات سود بیشتری دارد، گفت: نمی‌توان این ادعا را تایید کرد؛ کارخانه فولادی که ورق تولید می‌کند نمی‌تواند خط تولید را تغییر داده و میلگرد تولید کند اما ممکن است کارخانه‌ای که میلگرد و ورق فولادی تولید می‌کند، خط تولید ورق را تعطیل کرده یا از ظرفیت آن بکاهد و به میزان تولید میلگرد بیفزاید.

وی افزود: کارخانه‌های فولادسازی نمی‌توانند بدون تغییر در خطوط تولید، میلگرد به جای ورق فولادی تولید کنند و در صورتی که به‌دنبال اجرایی کردن این موضوع باشند، تغییر و تنظیم خط تولید امری زمان‌بر است، چراکه کارخانه‌ای که اسلب تولید می‌کند، نمی‌تواند سریع و بدون ایجاد پیش‌شرط‌ها ورق تولید کند. این نماینده مردم در مجلس دهم اظهار کرد: ممکن است کارخانه فولادسازی به جای تولید ورق موردنیاز خودروسازی‌ها، ورق دیگری تولید کنند اما تغییر کلی خط تولید و ساخت میلگرد به جای ورق، موضوع دور از انتظاری است. موسوی‌لارگانی با بیان اینکه ممکن است کارخانه‌هایی که ظرفیت تولید میلگرد و ورق فولادی دارند، میزان تولید ورق را کاهش دهند و به میزان تولید میلگرد به دلیل صرفه اقتصادی بیفزایند، خاطرنشان کرد: در حال حاضر کارخانه‌های فولادسازی از ۱۰۰درصد ظرفیت خود استفاده نمی‌کنند درواقع با اینکه از بیت‌المال هزینه سنگینی برای ساخت کارخانه‌ها صرف شده، اما استفاده بهینه‌ای از این کارخانه‌ها نمی‌شود. وی با بیان اینکه در برخی موارد افرادی که خبره و کارشناس مسائل مربوط به فولاد نیستند، در رأس کارخانه‌ها قرار می‌گیرند، ادامه داد: اگرچه برخی از کارخانه‌های تولید فولاد درآمدهای بسیاری دارند اما به حیات خلوت مسئولان تبدیل شده‌اند، بنابراین مدیرانی در این کارخانه‌ها منسوب می‌شوند که «بله قربان‌گو» باشند و نافرمانی نکنند. این نماینده مردم در مجلس شورای اسلامی تصریح کرد: زمانی که مدیر کارآمد و توانمند را برکنار کرده و سراغ افراد ناآگاه برای مدیریت در کارخانه‌های فولاد می‌روند این فرد نمی‌تواند از ظرفیت کامل کارخانه استفاده کند. موسوی‌لارگانی بیان کرد: در برخی موارد معادن، مواد اولیه موردنیاز کارخانه‌های فولاد را به‌موقع در اختیار آنها قرار نمی‌دهند. وی ادامه داد: مدیران کارخانه‌های فولادسازی به دلایلی مانند افزایش نرخ فولاد، عرضه این کالا به بازار را کاهش می‌دهند تا در بازار عطش ایجاد کنند. در چنین شرایطی به‌درستی از ظرفیت کارخانه‌ها استفاده نمی‌شود در نتیجه نرخ تمام شده تولید فولاد افزایش پیدا می‌کند. عضو کمیسیون اقتصادی مجلس شورای اسلامی گفت: نرخ تمام‌شده تولید فولاد و آهن در ایران از نرخ فولاد خریداری شده از چین بیشتر است، درحالی‌که چین، سنگ آهن را خریداری کرده و مراحل تولید و انتقال آن به ایران را انجام می‌دهد؛ باید به دنبال علت این موضوع بود. موسوی‌لارگانی ادامه داد: باوجود برخورداری از نعمت سنگ‌آهن و نیروی کار ارزان به دلیل سوءمدیریت و جزیره‌ای بودن تولید، آهن در ایران گران است.

تجلیل از شرکت فولاد کاوه جنوب کیش به عنوان برگزیده بخش فولاد

آیین بزرگداشت روز صنعت و معدن با حضور علی لاریجانی، رئیس مجلس شورای اسلامی، رضا رحمانی وزیر صنعت، معدن و تجارت و محمدجواد ظریف وزیر امور خارجه برگزار و تندیس منتخب بخش صنعت فولاد کشور ازسوی رحمانی مقام عالی وزارت صنعت، معدن و تجارت به علی دهاقین اعطا شد. به گزارش روزگار معدن، در این آیین از فعالان بخش صنعت و معدن کشور تجلیل شد که تندیس بخش فولاد از سوی رحمانی وزیر صنعت، معدن و تجارت به علی دهاقین مدیرعامل شرکت فولاد کاوه جنوب کیش اعطا شد.

خبر

آیا جنگ تجاری چین و امریکا پایان می‌یابد؟

چین و امریکا هفته آینده، مذاکره‌های خود را برای حل اختلاف‌های تجاری از سر می‌گیرند. رئیس‌جمهوری امریکا و رئیس‌جمهوری چین در حاشیه نشست گروه بیست در ژاپن، دیدار و درباره اختلاف‌های تجاری خود گفت‌وگو کردند.

به گزارش ایرنا، مذاکره چین و امریکا بر سر اختلاف تجاری در نشست جی ۲۰ کلید خورد و بناست هفته آینده از سر گرفته شود. چین تهدید کرده که محصولات کشاورزی امریکایی را نخواهد خرید، مگر آنکه امریکایی‌ها تعرفه کالاهای چینی و محدودیت‌های اعمال شده بر شرکت هواوی را کاهش دهند.

پس از آنکه امریکا روی محصولات صادراتی چین تعرفه سنگینی بست، چین دست به اقدام مشابهی زد و امریکا را به شعله‌ور کردن بزرگ‌ترین جنگ اقتصادی در تاریخ متهم کرد.

از سوی دیگر ترامپ بارها چین را به رفتار غیرمنصفانه در مبادلات تجاری با امریکا متهم کرده و گفته است برای جبران این وضعیت تعرفه‌ها را بر واردات کالا از این کشورها وضع کرده است.

در نشست گروه ۲۰ دونالد ترامپ، رئیس‌جمهوری امریکا و شی‌جینپینگ، رئیس‌جمهوری چین به توافقی برای از سرگیری مذاکره‌های تجاری دست یافتند و ترامپ گفت تعرفه‌های جدیدی که تهدید کرده بود بر محصولات چین اعمال می‌کند، درحال‌حاضر اعمال نخواهند شد.

چین و امریکا در یک سال گذشته وارد یک رویارویی تجاری تمام‌عیار شده‌اند. سلاح این ۲ قدرت اقتصادی جهان در این جنگ، تعرفه یا مالیات بر واردات کالاهای تولیدی یکدیگر است. مناقشه تجاری ۲ طرف بر رشد اقتصاد جهان تاثیر منفی گذاشته است. با وجود مذاکره دونالد ترامپ و شی‌جینپینگ در نشست گروه ۲۰ چند روز پیش روزنامه دولتی دِیلی‌چین که نظرها و بیانات مقامات چینی را منعکس می‌کند، نوشت هنوز راه طولانی برای پایان دادن به جنگ تعرفه‌ها در پیش است.

در این گزارش آمده بود که رئیس‌جمهوری امریکا از تعلیق وضع تعرفه‌های بیشتر بر کالاهای چینی خبر داده اما گفته که تصمیم نهایی درباره شرکت فناوری هواوی در پایان نتایج مذاکره‌های تعرفه‌ها گرفته خواهد شد.

دولت امریکا به تازگی محدودیت‌هایی بر همکاری شرکت‌های امریکایی با غول فناوری چین، هواوی که بزرگ‌ترین شرکت تولیدکننده وسایل و شبکه‌های ارتباطی جهان است، اعمال کرد که با واکنش شدید پکن همراه شد. امریکا مدعی شده است که دولت چین با شرکت هواوی از دیگر کشورها جاسوسی می‌کند.

پس از محدودیت‌ها علیه هواوی چین تهدید کرد که فرآورده‌های کشاورزی امریکایی را خریداری نخواهد کرد. چین تاکید کرد که امریکا باید به قول خود برای فروش تولیدات و تجهیزات به شرکت فناوری مخابراتی هواوی عمل کند و اجازه دهد این شرکت آزادانه فعالیت‌های خود را دنبال کند، در غیر این صورت چین هم خریدی انجام نخواهد داد. از سوی دیگر امریکا تهدید کرده که اگر در جریان مذاکره‌های آینده توافق نشود، تعرفه‌های جدیدی را روی ۳۰۰ میلیارد دلار از کالاهای ساخت چین که به آن کشور صادر می‌شود، اعمال خواهد کرد، ضمن آنکه ممنوعیت‌های خرید هواوی از امریکا همچنان به قوت خود باقی است.

گائو فنگ، سخنگوی وزارت بازرگانی چین با اشاره به تعرفه ۲۵ درصدی امریکا بر ۲۵۰ میلیارد دلار از کالاهای صادراتی چین تاکید کرد که این تعرفه‌ها باید برای رسیدن به یک توافق نهایی لغو شوند.

او افزود: همه تعرفه‌های مضاعفی را که امریکا از ژوئیه ۲۰۱۸ (تیر-مرداد ۱۳۹۷) برای چین و روی کالاهای این کشور در نظر گرفته است، باید به طور کامل برداشته شوند.

کارشناسان امور اقتصادی می‌گویند حتی اگر ۲ کشور تا پایان سال جاری میلادی به توافق برسند باز هم رقابت شدید میان آنها در آینده ادامه خواهد یافت. بر اساس آمارهای رسمی امریکا، در کل سال گذشته میلادی، تجارت دوجانبه ۲ کشور بیش از ۴۱۹ میلیارد دلار به سود چین بود. امریکا فقط ۱۲۰ میلیارد دلار صادرات به چین داشت، در حالی که چین بیش از ۵۳۹ میلیارد دلار صادرات به امریکا انجام داده بود.

تاجیکستان تا ۴۰ درصد سیمان تولیدی را صادر می‌کند

تولیدکنندگان سیمان تاجیکستان در ۵ ماه نخست سال جاری میلادی، یک میلیون و ۵۷۵ هزار تن سیمان تولید کردند.

این کشور با وجود حجم کم تولید، در سال‌های اخیر توانسته تا ۴۰ درصد محصول خود را به کشورهای اطراف صادر کند.

به گزارش روابط عمومی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران(ایمیدرو)، به نقل از وب‌سایت سیمِنت‌نیوز، تولید سیمان در تاجیکستان از یک میلیون و ۴۷۳هزار تن در ۵ ماه نخست سال گذشته میلادی به یک میلیون و ۵۷۵ هزار تن در مدت مشابه سال جاری میلادی افزایش یافت.

مجموع تولید سیمان تاجیکستان در سال گذشته میلادی ۳ میلیون و ۸۴۴ هزار تن اعلام شد.

از این میزان ۶۱۹ هزار تن صادر شد که حاکی از رشد ۵۳ هزار تنی نسبت به سال ۲۰۱۷ میلادی است.

همچنین ظرفیت تولید سیمان تاجیکستان ۴.۷میلیون تن در سال اعلام شده است.

این کشور سال گذشته بیش از ۶۵ میلیون دلار سیمان صادر کرد.

در سال گذشته میلادی، ازبکستان با واردات ۳۴۶ هزار تن سیمان، بزرگ‌ترین واردکننده این محصول از تاجیکستان بود.

پس از آن، بیشترین میزان واردات سیمان از تاجیکستان، ۲۴۶ هزار تن به افغانستان و ۲۴هزار و ۵۰۰ تن به قرقیزستان گزارش شده است.

در پی نیاز صنایع جهان به سبک‌سازی

خورشید اسکاندیم از استرالیا طلوع می‌کند

ثمن رحیمی‌راد:

به‌تازگی «اسکاندیم» به عنوان یک ماده معدنی توجه‌ها را به خود جلب کرده است. این فلز به ویژه در صنایع هوایی در ترکیب با فلز آلومینیوم، آلیاژی را می‌سازد که توان هواپیما و مقاومت آن را در برابر خوردگی بالا می‌برد. تا ۳ سال پیش سالانه فقط ۲۰ تن اسکاندیم استخراج می‌شد اما در چند سال گذشته، این رقم در حال تغییر است. چرا؟

به گزارش روزگارمعدن به نقل از ماینینگ-تکنولوژی، در ستون شماره ۳ جدول تناوبی، در نخستین نمونه از ۹ موردی که به فلزات واسطه اختصاص‌یافته، عنصر کمتر شناخته‌شده‌ای به نام اسکاندیم قرار گرفته است؛ ماده‌ای سفید نقره‌ای که در زمین بسیار نادر است، در ذخایر اورانیوم در مقادیر کم یافت می‌شود و انگیزه‌ای برای استخراج ایجاد نمی‌کند. اسکاندیم در میان ذخایر ۸۰۰ نوع مختلف مواد معدنی یافت شود و هم‌اکنون از نظر حجم و اندازه پنجاهمین عنصر پرحجم در زمین است. این ماده، کاربرد چندانی ندارد اما همان کاربردهای کم در صنایع مرتبط بسیار تاثیرگذار است.

در دهه ۱۹۷۰ میلادی (۱۳۴۹ خورشیدی) کشف شد که اگر در ساخت خودرو، آلومینیوم با اسکاندیم ترکیب شود، ماده قوی و مقاوم‌تری در برابر خوردگی به‌دست می‌آید. این آلیاژ به اندازه‌ای قوی است که می‌توان قطعات آن را به هم جوش زد و با میخ‌پرچ محکم کرد. این اتفاق به ساخت هواپیمایی سبک‌تر که سوخت کمتری مصرف می‌کند منجر می‌شود که تولید و راه‌اندازی آن ارزان‌تر است.

امروز به‌ویژه در صنایع هوایی، نیاز به تولید و ساخت هواپیماهایی که از نظر مصرف سوخت بهره‌وری بیشتری نسبت به هواپیمایی‌های کنونی دارند، ضروری است.

در فوریه ۲۰۱۶ (بهمن-اسفند ۱۳۹۵) سازمان بین‌المللی هواپیمایی حقوق (نهادی مبتنی بر سازمان ملل که برای صنعت خطوط هوایی استانداردهای جهانی تعیین می‌کند)، استانداردی لازم‌الاجرا را برای هواپیماهای جدید مقرر می‌کند که بر مبنای آن به طور میانگین مصرف سوخت ۴ درصد کاهش می‌یابد. این کاهش قرار است تا سال ۲۰۲۸میلادی (۱۴۰۷ خورشیدی) نسبت به سطحی که در سال ۲۰۱۵میلادی (۱۳۹۴ خورشیدی) بود، اتفاق بیفتد. با استفاده از این فناوری استاندارد، انتظار می‌رود بزرگ‌ترین هواپیماهای تجاری، مصرف‌شان را تا ۱۱ درصد نسبت به میزان مصرف کنونی پایین بیاورند.

آلیاژ آلومینیوم اسکاندیم در عملی کردن این استاندارد نقش چشمگیری ایفا می‌کند اما مسئله اینجاست که تولیدکنندگان هیچ‌گاه قادر نبودند ذخایر کافی از اسکاندیم را در اختیار بگیرند. تولید جهانی در هر سال حداکثر ۲۰ تن تخمین زده می‌شود که بیشتر از معادن روسیه و چین به‌دست می‌آید.

به‌تازگی در استرالیا نیز پیشرفت‌هایی در استخراج اسکاندیم اتفاق افتاده که چشم‌انداز رو به رشدی را برای بازار آینده این عنصر معدنی ترسیم می‌کند.

در چند سال گذشته، ذخایر بی‌سابقه اسکاندیم مرغوب در محلی در جنوب‌شرقی ایالت نیوساوت‌ولز و شمال‌شرقی ایالت کوئینزلند کشف شده است. کشف اسکاندیم در استرالیا، هم از نظر کیفیت و کمیت مهم است و هم از این نظر که این عنصر در کشوری دموکراتیک یافت شده که شرکت‌ها به راحتی می‌توانند با آن تعامل کنند. درحال‌حاضر ۳ پروژه معدنی متمرکز بر اسکاندیم در استرالیا رو به آغاز است. پروژه نینگان در نیوساوت‌ولز پروژه‌ای ۱۰۰ میلیون دلاری است که بخش عمده آن (۸۰ درصد) متعلق به شرکت معدنی بین‌المللی و کانادایی اسکاندیم است.

> به‌تازگی در استرالیا نیز پیشرفت‌هایی در استخراج اسکاندیم اتفاق افتاده که چشم‌انداز رو به رشدی را برای بازار آینده این عنصر معدنی ترسیم می‌کند. در چند سال گذشته، ذخایر بی‌سابقه اسکاندیم مرغوب در محلی در جنوب‌شرقی ایالت نیوساوت‌ولز و شمال‌شرقی ایالت کوئینزلند کشف شده است

پیش‌بینی می‌شود در این پروژه سالانه ۸۰ هزار تن سنگ اسکاندیم مرغوب و ۹۵ هزار تن نامرغوب تولید شود که به معنای سالانه حدود ۴۰ تن اکسید اسکاندیم (حالت اولیه اسکاندیم پالایش شده) است.

عمر این معدن ۲۱ سال تخمین زده شده است. رقیب اصلی این پروژه، سی‌یراستون در نیوساوت‌ولز است؛ نخستین شرکتی که تا به حال بر استخراج اسکاندیم متمرکز بوده و پروژه‌ای ۸۰ میلیون دلاری برای این کار ترتیب داده است. عمر معدن مربوط به این پروژه ۲۰ سال تخمین زده شده و انتظار می‌رود سالانه ۷۸هزار تن سنگ‌آهن تولید و ۴۲ تن اکسید اسکاندیم را فرآوری کند.

جالب است که این پروژه از سوی شرکت‌های معدنی سنتی اجرا نمی‌شود بلکه از طرف شرکت کلین‌تِک استرالیایی که در زمینه تصفیه آب و بازیابی منابع تخصص دارد، پیش می‌رود. این شرکت یک فرآیند اختصاصی تبادل یونی به نام «رزین در خمیر» دارد که کمک می‌کند سنگ بیشتری از خمیر بیرون کشیده شود. این شرکت تاکنون ۲ قرارداد با مشتری‌های احتمالی این ماده در کسب و کارهای مربوط به هوانوردی امضا کرده است.

مدیر شرکت کلین‌تِک می‌گوید: یکی از محدودیت‌هایی که شرکتی مانند ایرباس در گذشته با آن روبه‌رو بوده، در دسترس نبودن این فلز است که به طور مستقیم با مسائل مربوط به نرخ آن هم ارتباط پیدا می‌کند. از آنجا که ذخایر این فلز خیلی کم است، نرخ کنونی آن در بازار بسیار گران است.

ما با شرکت ایرباس به توافق رسیده‌ایم تا از اسکاندیم در آلیاژهای ویژه، هم به صورت اپلیکیشن‌های چاپ سه‌بعدی و هم به صورت اپلیکیشن‌های مربوط به بدنه هواپیما استفاده کنیم. ما همچنین قراردادهایی با شرکت بین‌المللی آلیاژ در امریکا امضا کردیم. این شرکت یکی از بزرگ‌ترین تهیه‌کنندگان بخش‌های اکسترود در صنعت هوافضاست.

پروژه سوم که به تازگی شروع به اقداماتی در این زمینه کرده، اِون‌دِیل نام دارد. این پروژه هم در نیوساوت‌ولز پا گرفته که از سوی پلاتینا که شرکت استرالیایی معدنکار در زمینه فلزات خاص و گرانبهاست، پیش می‌رود. این شرکت تصمیم دارد در یک بازه زمانی ۷۰ ساله، سالانه ۳۰ تن اکسید اسکاندیم تولید کند. این پروژه خبرهای خوبی برای بازار اسکاندیم دارد اما همچنان نمی‌توانیم با اطمینان چشم‌انداز مثبتی برای تقاضای این محصول تصور کنیم. اگر عرضه در مدت زمان کوتاه صدها درصد افزایش یابد، عرضه بیش از حد و سقوط نرخ می‌تواند تهدید باشد.

به همین دلیل برایان وان، رئیس «پروجکت‌مانیتور» که در زمینه پروژه‌های معدنی، نفتی و گازی استرالیا گزارش می‌دهد، باور دارد در این زمینه باید روی امضای قراردادهای ثابت و طولانی‌مدت کار کرد. این فلز با فلزی مانند طلا کمی فرق می‌کند. وقتی طلا تولید می‌کنید به هر قیمتی می‌توانید آن را بفروشید اما اسکاندیم یک ماده معدنی صنعتی است که عرضه آن تا حدودی نیاز به بازاریابی و فروش دارد.

گزارش تصویری

قناری، پیشمرگ معدنچیان در معادن زغال‌سنگ

پیش از اختراع ابزاری که امروز حسگر گاز متان نام گرفته، معدنچیانی که در معادن زغال‌سنگ کار می‌کردند، برای آگاهی از نشت این گاز سمی در محیط معدن از قناری‌ها کمک می‌گرفتند. آنها یک قناری را داخل قفس کوچکی به داخل معدن می‌بردند، قناری در صورت نشت گاز بیهوش می‌شد یا می‌مرد و به معدنچیان برای ترک معدن هشدار می‌داد. عکس‌ها این واقعه را به تصویر می‌کشند.

برگردان: ثمن رحیمی‌راد

منبع: petcaretips.net

گردش مالی صنعت فولاد در آذربایجان شرقی ۲۰ هزار میلیارد تومان است

رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد آذربایجان شرقی گفت: این صنعت پایه در استان سالانه ۲۰ هزار میلیارد تومان گردش مالی دارد. به گزارش ایرنا، کریم رحیمی در دیدار با رئیس اتاق بازرگانی تبریز، افزود: آذربایجان شرقی، نخستین استان در ایران است که انجمن تخصصی فولاد را به صورت استانی در کشور راه‌اندازی کرده و فعالیت رسمی آن از حدود ۳ سال پیش در قالب ۹ واحد و کارخانه تولیدی آغاز شده است. وی، گردش مالی ۲۰ هزار میلیارد تومانی را بسیار مهم شمرد که هیچ صنعتی در آذربایجان شرقی، این حجم از گردش مالی را به خود اختصاص نمی‌دهد. رحیمی اظهار کرد: هم‌اکنون حدود ۱۵ واحد تولیدی با ۴ هزار و ۵۰۰ نفر اشتغالزایی مستقیم در صنعت فولاد آذربایجان شرقی فعال است که با حمایت‌های همه‌جانبه مسئولان دولتی و همچنین اتاق بازرگانی تبریز، امکان توسعه همه‌جانبه این صنعت در استان مهیا می‌شود. وی با اشاره به اهمیت این صنعت در توسعه اقتصادی و صنعتی آذربایجان از رئیس اتاق بازرگانی تبریز درخواست کرد درباره حل مسائل و مشکلات این حوزه مثل مشکلات مربوط به گمرک، بروکراسی زائد اداری، حمل‌ونقل، محیط‌زیست و تهیه مواد خام مورد نیاز، فعالان این حوزه را کمک کند. رئیس اتاق بازرگانی تبریز نیز در این دیدار با اشاره به اینکه صنعت فولاد یکی از صنایع تاثیرگذارترین در توسعه استان است، گفت: اعضای انجمن باید مسائل و مشکلات موجود در این صنعت را احصا کنند و در اختیار اتاق تبریز قرار دهند. یونس ژائله با یادآوری اینکه مطالب احصا شده از سوی انجمن تولیدکنندگان فولاد استان تقدیم مسئولان عالی وزارت صنعت، معدن و تجارت خواهد شد تا اقدامات مقتضی درباره توسعه این صنعت در استان محقق شود، افزود: آذربایجان شرقی در بخش فولاد از نظر سرمایه‌گذاری شرکت‌های خصوصی در رتبه نخست کشوری قرار دارد و در این حوزه ۵۰ هزار میلیارد ریال از سوی بخش‌های مختلف در سطح استان سرمایه‌گذاری شده تا این مزیت بزرگ اقتصادی و تولیدی، توانایی ایجاد زمینه‌های اشتغال را برای بیش از ۷ هزار نفر داشته باشد. پس از اصفهان و خوزستان که بیشتر واحدهای آنها دولتی هستند، آذربایجان شرقی رتبه سوم را در تولید فولاد کشور دارد که ۸۵ درصد این تولیدات نیز از سوی بخش خصوصی انجام می‌شود. برای توسعه و تاسیس مراکز تولید فولاد در آذربایجان شرقی، تاکنون ۷۰ مجوز صادر شده است که در صورت ثمربخش بودن و به نتیجه رسیدن تمام آنها، تولید فولاد در این استان از ۶ میلیون تن به ۲۱ میلیون تن افزایش خواهد یافت.

تدبیر دولت برای ورود زغال‌سنگ به بورس و توسعه صادرات

پایان روزگار سرد زغال‌سنگ کرمان

گروه معدن:

مشکلات بسیاری در سال‌های گذشته، گریبانگیر معادن زغال‌سنگ استان کرمان شده که در سال رونق تولید با تدبیر و برنامه‌ریزی اساسی دولتمردان، می‌توان بر روزگار سرد این معادن پایان داد و برای توسعه صنعتی، زیاندهی را به سوددهی رساند.

معادن زغال‌سنگ استان کرمان از سال‌های دور، از منابع بزرگ درآمدی و اشتغالزایی برای مردم این استان بوده و اقتصاد ۳ شهرستان بزرگ زرند، کوهبنان و راور به طور مستقیم وابسته به این معادن بوده است.

زغال‌سنگ کرمان به عنوان یکی از صنایع و معادن موفق در توسعه استان کرمان در دوره‌ای با رکود روبه‌رو شد و مشکلات مالی، فروش انحصاری، تحریم‌های خارجی، نداشتن نرخ روز و تجهیزات، فقدان متولی و فعالیت سنتی، ریشه مشکلات این معادن عنوان شده است.

به گزارش ایرنا، در این سال‌ها بسیاری از معادن زغال‌سنگ استان کرمان به علت زیاندهی رو به تعطیلی نهادند و این امر موجب شد که ضمن افزایش مشکلات اقتصادی و تولیدی در منطقه، افراد بسیاری با مشکل اشتغال روبه‌رو شوند.

در واقع مشکلات مالی ریشه بسیاری از مشکلات معادن زغال‌سنگ استان کرمان است و دولت در این زمینه با تخصیص یارانه و روزآمد کردن نرخ زغال‌سنگ و ورود این محصول به تابلوی بورس سعی در رفع مشکلات این صنعت به طور اساسی دارد.

▣ مشکلات زغال‌سنگ کرمان

رئیس شورای اسلامی و نماینده کارگران معادن زغال‌سنگ استان کرمان اظهار کرد: علاوه بر تحریم‌های خارجی، مشکلات بسیاری در داخل کشور گریبانگیر زغال‌سنگ کرمان شده زیرا در سال‌های گذشته، نرخ این محصول به حد مطلوب افزایش نیافته که خسارت مستقیم آن به کارگران و این شرکت وارد می‌شود.

علی‌اکبر رواقی گفت: عمده محصول زغال‌سنگ کرمان در شرکت ذوب آهن اصفهان مصرف می‌شود اما مطالبات این شرکت به موقع از سوی ذوب آهن پرداخت نمی‌شود و امیدواریم پیگیری مطالبات و به روز کردن آن از سوی مسئولان انجام شود که این معادن تجهیز و به روزرسانی شوند. وی با اشاره به مشکلات مالی شرکت زغال‌سنگ کرمان افزود: برخی معادن استان کرمان به علت تحریم‌ها و نرسیدن چوب روسی تعطیل شدند که بدون این نوع چوب اکنون جان بسیاری از کارگران در خطر است. نماینده کارگران معادن زغال‌سنگ استان کرمان با بیان اینکه برخی مشاغل در معادن زغال‌سنگ کرمان جزو مشاغل سخت و زیان‌بار نیستند، بیان کرد: این مشکل باید بین مجلس شورای اسلامی و دولت رفع شود.

کارگران این معادن پیش از این با ۱۵ سال خدمت بازنشسته می‌شدند اما این زمان اینک به ۲۰ سال افزایش یافته است.

وی با بیان اینکه بیمه برخی کارگران معدن پیش از سال ۸۹ تنها ۵ روز از ماه پرداخت می‌شده و این کارگران در تامین اجتماعی غیبت خورده‌اند، گفت: پرداخت‌ها در برخی اوقات دستی بوده و مدرکی برای فعالیت در معادن وجود ندارد؛ از این رو بازنشستگی کارگران معادن زغال‌سنگ با وجود از کار افتادگی به تعویق افتاده است که باید در این زمینه تصمیم‌گیری شود.

رواقی عنوان کرد: مشکل بیمه‌ای کارگران اینک با حمایت مسئولان و مدیران شرکت زغال‌سنگ و صندوق بازنشستگی رفع شده است. امسال پایه حقوقی کارگران معادن زغال‌سنگ کرمان وضعیت مطلوب‌تری نسبت به گذشته پیدا کرده و پیش از این وضعیت درآمدها بسیار اندک بوده است.

وی افزود: کارگران معدن چشمه پودنه زغال‌سنگ کرمان ۳ ماه حقوق معوقه دارند و مشکلات معیشتی، بزرگ‌ترین مشکلات این معادن است.

> در این سال‌ها بسیاری از معادن زغال‌سنگ استان کرمان به علت زیاندهی رو به تعطیلی نهادند و این امر موجب شد که ضمن افزایش مشکلات اقتصادی و تولیدی در منطقه، افراد بسیاری با مشکل اشتغال روبه‌رو شوند

▣ راهکارهای رفع مشکلات

نماینده کرمان و راور در مجلس شورای اسلامی گفت: فقدان متولی برای سیاست‌گذاری، عملیات و حمایت از معادن، مشکل اصلی زغال‌سنگ استان کرمان است و باید مدیریتی واحد برای حمایت از صنعت زغال در وزارت صنعت، معدن و تجارت ایجاد شود زیرا اکنون ۱۰ هزار کارگر زغال‌سنگ زیرمجموعه وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی هستند.

محمدرضا پورابراهیمی با بیان اینکه زغال‌سنگ در وزارت صنعت، معدن و تجارت متولی مشخصی ندارد، افزود: بدون متولی نیز برنامه‌ریزی وجود ندارد و این وزارت باید ورودی جدی برای ساماندهی معادن زغال‌سنگ کشور داشته باشد.

وی با بیان اینکه شورای معادن در استان‌ها تشکیل می‌شود و تصمیم‌گیری‌ها درباره معادن با تفویض اختیارات انجام می‌شود، گفت: زیرساخت‌های معادن زغال‌سنگ باید با سهم حقوق دولتی راه‌اندازی شود و در این زمینه با داشتن متولی می‌توان حقوق دولتی را مشخص و از این اعتبار برای تجهیز معادن بهره‌برداری کرد.

پورابراهیمی عنوان کرد: در قالب لایحه بودجه وزارتخانه‌های صنعت، معدن و تجارت و تعاون، کار و رفاه اجتماعی پیشنهادهایی درباره تخصیص یارانه به واحدهای صنعتی و معدنی به مجلس شورای اسلامی ارائه شود که درصدی از بودجه به این معادن تخصیص یابد.

وی با اشاره به تفاوت حقوق دریافتی کارگران شرکت گل‌گهر سیرجان و زغال‌سنگ کرمان گفت: عدالت اجتماعی در اقتصاد باید رعایت شود و در این زمینه پیشنهادی در لایحه بودجه به مجلس شورای اسلامی داده نشده است.

نماینده مردم کرمان و راور در خانه ملت یادآور شد: قیمت‌گذاری ناعادلانه، یکی از مشکلات زغال‌سنگ استان کرمان است و سال‌ها به علت انحصار خرید زغال‌سنگ از سوی ذوب آهن اصفهان به شرکت‌های زغالی ایران جفا می‌شود.

وی افزود: زغال‌سنگ ایران، امروز ظرفیت افزایش تولید، امکان صادرات با نرخ تعادلی و نرخ امروزی را دارد که برای رفع مشکل زغال‌سنگ با گروه بورس و صنعت نشست‌هایی برگزار و مقدمات پذیرش زغال‌سنگ در تابلوی بورس فراهم شده است.

وی تاکید کرد: نرخ زغال‌سنگ کشور باید جهانی و منطقه‌ای باشد و رخداد این اتفاق به معنی احیای کامل صنعت زغال است؛ از این رو در صورتی که قیمت‌گذاری این محصول احیا شود به یارانه نیز نیازی نداریم.

نماینده کرمان و راور در مجلس شورای اسلامی ادامه داد: برخی افراد به علت سودآوری، مانع شفاف‌سازی قیمت‌ها هستند و با پیگیری قاطع وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی و هماهنگی شرکت زغال‌سنگ کرمان، نرخ زغال را در تابلوی بورس قرار می‌دهیم.

▣ دولت مشکلات را رفع می‌کند

معاون امور مجلس شورای اسلامی، حقوقی و استان‌های وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی با بیان اینکه تا رفع اساسی مشکلات مالی زغال‌سنگ، اختصاص یارانه به این صنعت در اولویت برنامه‌های وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی قرار می‌گیرد، گفت: دولت در راستای افزایش سرانه اشتغالزایی و رونق تولید، مشکلات معادن زغال‌سنگ را به طور اساسی بررسی و رفع می‌کند.

میرهادی قره سید رومیانی افزود: تفاهمنامه‌ای بین وزارتخانه‌های صنعت، معدن و تجارت و تعاون، کار و رفاه اجتماعی برای رفع مشکلات معادن زغال‌سنگ، تنظیم و مفاد آن با هماهنگی نماینده کرمان و راور در مجلس شورای اسلامی، مشخص می‌شود.

وی اظهار کرد: خرید انحصاری زغال‌سنگ از سوی شرکت ذوب آهن اصفهان، بررسی می‌شود و مطالبات شرکت زغال‌سنگ به این شرکت گوشزد خواهد شد.

معاون وزیر تعاون، کار و رفاه اجتماعی تصریح کرد: مشکل انحصار خرید زغال‌سنگ از سوی یک شرکت، با نرخ تعادلی در بورس رفع می‌شود؛ از این رو درصدد مقدمات ورود این صنعت به بورس خواهیم بود و برنامه توسعه صادرات زغال‌سنگ را پیگیری می‌کنیم.

▣ پیگیری مشکلات معیشتی کارگران

سرپرست معاونت هماهنگی امور اقتصادی و توسعه منابع استانداری کرمان نیز گفت: دولت، رسیدگی به مشکلات رفاهی و معیشتی کارگران زغال‌سنگ کرمان را به طور جدی دنبال می‌کند و امیدواریم در این زمینه به نتایج مطلوبی برسیم.

محمدعلی دهقان اظهار کرد: شرکت زغال‌سنگ، ۳ شهرستان بزرگ استان کرمان از جمله زرند، کوهبنان و راور را زیر پوشش دارد و عمده اقتصاد این شهرستان‌ها به این معادن مرتبط است؛ از این رو این حوزه اهمیت بسیاری برای استانداری کرمان و نمایندگان شهرستان‌ها در مجلس شورای اسلامی دارد.

وی افزود: مکانیزه شدن صنایع و معادن، احتمال خطرات جانی را در معادن زغال‌سنگ این استان کاهش می‌دهد. پس از سال‌ها بهره‌برداری از معادن زغال‌سنگ، همچنان به‌طور سنتی از آنها برداشت می‌شود.

در سال‌های گذشته، شرکت معادن زغال‌سنگ کرمان به علت برخی کم‌توجهی‌ها، مشکلات مالی بسیاری بر جای گذاشته اما اکنون این معادن به علت اشتغالزایی مطلوب و قابلیت صادراتی بودن، مورد توجه دولتمردان و نمایندگان مجلس شورای اسلامی قرار گرفته است.

سال ۹۷ به همت دولت و بخش خصوصی، نخستین محموله زغال‌سنگ ایران و کرمان به خارج از کشور صادر شد که با آغاز صادرات و ادامه این روند می‌توان زغال‌سنگ را به نرخ واقعی در بازارهای داخلی و خارجی به فروش رساند. همچنین آغاز فعالیت فولاد زرند با مصرف زغال‌سنگ می‌تواند گزینه خوبی برای فروش محصولات معادن زغال‌سنگ استان کرمان باشد. از طرف دیگر، پرداخت یارانه و رفع مشکلات معیشتی کارگران معادن زغال‌سنگ استان کرمان تا رفع اساسی مشکلات و معضلات این صنعت، راهی سریع برای جان گرفتن دوباره زغال‌سنگ استان کرمان به شمار می‌رود و این روش اینک در دستور کار مسئولان سازمان‌های اجرایی کشور قرار گرفته است.

فرصت‌های سرمایه‌گذاری بخش معدن بازتعریف می‌شود

شناسایی معادن شاخص آذربایجان شرقی

معاون امور معادن و صنایع معدنی سازمان صنعت، معدن و تجارت آذربایجان شرقی گفت: کارشناسان این سازمان با همکاری استادان و کارشناسان فنی و علمی مراکز دانشگاهی، در حال تدوین اطلاعات دقیق و کارشناسی معادن شاخص و موثر استان هستند. به گزارش شاتا، مهرانگیز رحمانی افزود: تاکنون اطلاعات تعدادی از محدوده‌های اکتشافی و معادن استان که قابلیت سرمایه‌گذاری مطمئن دارند، گردآوری شده است. وی ادامه داد: از جمله این معادن می‌توان مس هفت‌چشمه، طلا و مس مسجددغی، طلا و مس انیق، آهن آستامال، طلای سوناجیل، مس گاودل، مس توپچی، مس ترکمپور و مس الوند را نام برد که سرمایه‌گذاری در آنها توجیه اقتصادی دارد. وی با اشاره به اینکه اطلاعات محدوده‌های اکتشافی مانند ذخیره قطعی تا پیش از مرحله اکتشاف به‌طور قطعی مشخص نیست، گفت: برای احصای اطلاعات دقیق‌تر و تکمیل عملیات اکتشافی، صدور مجوزهای لازم از سوی سازمان‌های محیط‌زیست و منابع طبیعی الزامی است. رحمانی همچنین با اشاره به تاثیر مستقیم معادن در ایجاد اشتغال و توسعه اقتصادی پایدار در استان اظهار کرد: با فعال شدن یک معدن، زنجیره فرآوری و تولید صنعتی به دنبال آن ایجاد می‌شود که این مهم، نویدبخش رونق اقتصادی در استان است. معاون امور معادن و صنایع معدنی استان گفت: آذربایجان شرقی، رتبه نخست ظرفیت‌های بالقوه طلا در کشور را به خود اختصاص داده و از آنجا که استحصال طلا به طور عمده همراه با سایر عناصر فلزی مانند مس، نقره، مولیبدن و نظایر آنهاست، این موضوع نیز جزو قابلیت‌های مضاعف سرمایه‌گذاری در استان به شمار می‌رود.

روی خط خبر

معاون سازمان صنعت، معدن و تجارت خراسان شمالی خبر داد

کارخانه شمش آلومینای جاجرم، آماده بهره‌برداری

معاون صنایع و معادن سازمان صنعت، معدن و تجارت خراسان شمالی گفت: کارخانه شمش آلومینای جاجرم آماده بهره‌برداری است.

به گزارش ایسنا، رضازاده اظهار کرد: با شروع به کار این واحد تولیدی در شهرستان جاجرم سالانه ۳۶ هزار تن شمش آلومینیوم تولید خواهد شد.

وی، سرمایه جواز تاسیس این واحد تولیدی را ۲۵۱ میلیارد تومان اعلام کرد.

رضازاده افزود: پیشنهاد به بهره‌برداری رسیدن این واحد تولیدی در سفر پیش رو رئیس‌جمهوری و هیات دولت نیز از سوی این سازمان ارائه شده است.

گفتنی است پروژه شمش آلومینیا در واحد تولیدی آلومینای جاجرم از سال ۸۶ شروع شده است.

۴۶۴ معدن فعال دارای پروانه بهره‌برداری در آذربایجان غربی

معاون امور معادن و صنایع معدنی سازمان صنعت، معدن و تجارت استان آذربایجان غربی گفت: درحال‌حاضر ۴۶۴ معدن دارای پروانه بهره‌برداری در استان آذربایجان غربی فعال هستند.

به گزارش شاتا، پریسا عابدپور گفت: درحال‌حاضر در استان آذربایجان غربی ۴۶۴ واحد معدن بهره‌برداری در حال فعالیت هستند که با به بهره‌برداری رسیدن معادن دارای گواهی کشف، امسال شاهد افزایش چشمگیر خواهیم بود. وی همچنین در ادامه افزود: در استان ۲۱۰ معدن دارای پروانه اکتشاف در حال اکتشاف و ذخیره‌سنجی هستند. عابدپور درباره معادن دارای گواهی کشف نیز اظهار کرد: ۳۲ معدن دارای گواهی کشف با ذخیره قطعی ۶ میلیون و ۵۲۳ هزار تن در حال فعالیت هستند. وی گفت: در ۳ ماه نخست امسال ۲۵ پروانه اکتشاف و ۷ گواهی کشف با سرمایه‌گذاری ۶ هزار و ۸۸۲ میلیون ریال صادر شد. معاون امور معادن و صنایع معدنی سازمان صنعت، معدن و تجارت استان آذربایجان غربی عنوان کرد: همچنین در ۳ ماه نخست امسال ۶ پروانه بهره‌برداری با ظرفیت استخراج ۱۴۹ هزار و ۲۰۰ هزارتن و با ایجاد اشتغال برای ۸۲ نفر به طور مستقیم صادر شد.

ضرورت ثبات قوانین برای فعالیت سرمایه‌گذاران صنعتی و معدنی

عضو هیات مدیره خانه معدن ایران گفت: فعالیت سرمایه‌گذاران در بخش‌های صنعتی و معدنی به ثبات داشتن قوانین وابسته است.

به گزارش شاتا، ابوالقاسم شفیعی تصریح کرد: در کشورهای صنعتی، قوانین در بخش‌های صنعت و معدن حتی تا ۵۰ سال تغییر نمی‌کنند و اگر هم تغییر کنند به سود سرمایه‌گذار اصلاح می‌شود. وی بیان کرد: ایران دارای معادن و ذخایر خوب در این بخش است اما مقررات این بخش برای استقبال بیشتر سرمایه‌گذاران باید تثبیت شوند.

عضو هیات مدیره خانه معدن ایران، آشنا نبودن بانک‌ها به طرح‌های بخش معدن را از دیگر مشکلات دانست و گفت: بانک‌ها هنوز شناخت درستی از معدن مانند آنچه درباره بخش‌های مسکن و فروشگاه‌ها دارند، ندارند. به همین خاطر برای سرمایه‌گذاری دراین بخش مشتاق به نظر نمی‌رسند. شفیعی افزود: بخش معدن با زمین، خاک و معدن سروکار دارد و نمایندگان و کارشناسان بانک نیز شناختی از این حوزه‌ها ندارند؛ بنابراین برای سرمایه‌گذاری و ارائه تسهیلات نیز حس کافی در آنها به‌وجود نمی‌آید. وی توضیح داد: بانک‌ها باید از کارشناسانی که اطلاعات کافی در موضوع‌هایی مانند سنگ، خاک و معدن دارند استفاده کنند تا با ارزش‌گذاری سنگ و معدن، نسبت به ارائه تسهیلات اقدام کنند. گفتنی است، ۱۰ تیر در تقویم رسمی کشور به عنوان روز ملی صنعت و معدن نام‌گذاری شده است.

روزگار معدن

دوشنبه ● ۱۷ تیر ۱۳۹۸ ● ۵ ذی‌القعده ۱۴۴۰ ● ۸ ژوئیه ۲۰۱۹ ● سال دوم ● شماره ۱۹۹

صاحب امتیاز: موسسه فرهنگی و هنری روزگار وصل
مدیر مسئول: ناصر بزرگمهر
سردبیر: محبوبه ناطق
همکاران: سارا اصغری-ثمن رحیمی‌راد
مدیر فنی و هنری: مهدی نجفی
نمایندگی دفتر اروپا: چکاوک بزرگمهر

آدرس: تهران- میدان هفتم تیر- خیابان قائم مقام فراهانی- پلاک ۷۴
تلفکس: ۸۸۳۱۰۵۷۵-۸۸۳۱۰۵۷۶
سازمان آگهی‌ها: ۳-۸۸۷۲۲۷۳۲
توزیع و سازمان شهرستان‌ها: ۸۸۷۲۴۲۱۱

چاپ: شرکت چاپ رواق روشن مهر

www.Madandaily.com
www.instagram.com/Madandaily
www.twitter.com/Madandaily
www.t.me/Madandaily
E-mail:info@madandaily.com
tozi.smtnews@gmail.com

خبر

برنامه ترکیه برای افزایش صادرات سیمان

نیت اوزدمیر، رییس انجمن تولیدکنندگان سیمان ترکیه گفت: صادرات سیمان در نیمه نخست سال جاری(۲۰۱۸) با ۴۶ درصد افزایش نسبت به مدت مشابه سال گذشته به ۴۴۴ میلیون دلار رسیده است.

به گزارش سیمان خبر، در نشست مطبوعاتی انجمن تولیدکنندگان و کارفرمایان سیمان ترکیه که در هفته گذشته با موضوع «توسعه صنعت سیمان ترکیه و توصیه‌های استراتژیک» برگزار شد، بر لزوم تمرکز بر حوزه صادرات تاکید شد.

اوزدمیر گفت: بخش سیمان ترکیه در سال گذشته میلادی حدود ۷۱ میلیون تن کلینکر و ۷۵میلیون تن سیمان را در ۷۴ کارخانه که شامل ۵۵ خط کامل و ۱۹ خط خردایش است، تولید کرده است.

وی افزود: براساس اطلاعات سال گذشته، بخش سیمان ترکیه، با ۷۶ درصد سرمایه داخلی و ۲۴درصد سرمایه خارجی مشغول فعالیت است که از نظر میزان تولید در اروپا در رتبه نخست و در جهان به عنوان چهارمین تولیدکننده با ۶۱۴ میلیون دلار درآمد صادراتی قرار گرفت. اوزدمیر درباره رشد صادرات سیمان و کلینکر نیز گفت: در ۶ ماه نخست سال، صادرات سیمان با ۳۸ درصد افزایش به ۵.۳ میلیون تن و صادرات کلینکر با ۱۱۶درصد افزایش به ۶ میلیون تن رسیده است و از نظر ارزش دلاری صادرات کل ۴۶درصد افزایش یافته و ۴۴۴ میلیون دلار را ثبت کرده است. وی معتقد است، صنعت سیمان ترکیه نیاز به تمرکز بیشتر بر صادرات و نه مصارف محلی دارد. نگاهی به آمار صادرات سیمان ترکیه و همچنین سهم ۲۴درصدی خارجی در سیمان این کشور می‌تواند گویای این مطلب باشد که نفوذ سیمان ترکیه در بازارهای منطقه‌ای ازجمله عراق هم می‌تواند افزایش داشته باشد و از طرفی شرایط صادرات سیمان ایران به عراق یا حتی سوریه را همچنان متأثر کند.

بررسی‌ها حاکی از آن است که در نشست هفته گذشته کابینه عراق نیز بر ۲موضوع اساسی تاکید شده که یکی از آنها ارائه پیشنهادهایی درباره حمایت بیشتر از توسعه صنعت سیمان داخلی عراق و دیگری تامین منابع مالی موردنیاز برای توسعه زیرساخت‌های تامین برق در این کشور است که خبر از برنامه‌های توسعه‌ای درازمدت در عراق می‌دهد و می‌تواند فرصتی برای استفاده از توان مهندسی و تولید مشارکتی با شرکت‌های سیمان ایران نیز به شمار رود.

ایتالیا و بلغارستان، بزرگ‌ترین بازارهای مقاطع مسی ترکیه

گروه معدن:

پیوستن ترکیه به اتحادیه اروپا، در دهه ۲۰۱۰ میلادی (۱۳۸۹ خورشیدی) زمینه‌های تحرک بیشتر چرخ توسعه این کشور را فراهم کرده است. قوانین حمایتی از صنایع خاص نیز موجب افزایش تولید و در پی آن افزایش صادرات ترکیه شد. محصولات مسی همواره جزء جدایی‌ناپذیر پیشرفت و توسعه صنایع و زیرساخت به‌شمار می‌روند. افزایش ظرفیت تولید مقاطع مسی در سال‌های اخیر موجب شده ترکیه در این زمینه از خالص‌واردکننده به خالص‌صادرکننده تبدیل شود.

به گزارش فلزات‌آنلاین، بهره‌مندی ترکیه از موقعیت جغرافیایی سبب شده تا با دسترسی به بیشتر بخش‌های اروپا از غرب و دسترسی به کشورهای حوزه دریای خزر از شرق، بازار مناسبی برای جذب سرمایه‌گذاری به‌شمار رود. اگرچه در حوزه معدنکاری مس، سرمایه‌گذاری و فعالیت‌هایی در این کشور انجام شده است اما حجم تولید ترکیه در مقایسه با سایر کشورهای منطقه خاورمیانه و حتی مستقل مشترک‌المنافع کمتر است. علاوه بر این، چالش‌های بخش بالادستی مس در این کشور به‌ویژه در حلقه‌های ذوب و پالایش سبب شده واردات کاتد و سرمایه‌گذاری بر تکمیل حلقه‌های پسین زنجیره در حوزه پایین‌دستی، به سرمایه‌گذاری معدنی و ذوب در این کشور ترجیح داده شود.

به‌گونه‌ای که سالانه ۹۰ تا ۱۰۰ هزار تن مس محتوی کنسانتره این کشور در بازارهای خارجی به فروش می‌رسد و در مقابل حدود ۳ تا ۴ برابر این مقدار، کاتد از مبادی گوناگون به ترکیه وارد می‌شود.

حجم صادرات مقاطع مسی از ترکیه مانند واردات این محصولات سهم چندانی از تجارت جهانی را تشکیل نمی‌دهد. بر اساس آمار تجارت بین‌المللی، متوسط صادرات مقاطع مسی و آلیاژی از ترکیه در سال‌های ۲۰۰۵ تا ۲۰۱۶ میلادی (۱۳۸۴ تا ۱۳۹۵ خورشیدی) ۹.۳ هزار تن است که سهمش از تجارت جهانی این گروه کالا در سال ۲۰۱۶، حدود یک درصد است. با وجود حجم اندک صادرات ترکیه در مقایسه با مبادلات جهانی، روند صادرات این کشور در بازه ۱۲سال مورد بررسی، صعودی بوده و از حدود ۴.۷ هزار تن در سال ۲۰۰۵ با نرخ رشد متوسط سالانه ۱۰ درصدی به بیش از ۱۳هزار تن در سال ۲۰۱۶ رسیده است.

> بلغارستان و ایتالیا بزرگ‌ترین واردکنندگان مقاطع ترکیه در سال‌های ۲۰۰۵ تا ۲۰۱۶ بودند که سهم ایتالیا در این دوره با نرخ رشد سالانه ۴۵ درصدی افزایش یافته است

بلغارستان و ایتالیا بزرگ‌ترین واردکنندگان مقاطع ترکیه در سال‌های ۲۰۰۵ تا ۲۰۱۶ بودند که سهم ایتالیا در این دوره با نرخ رشد سالانه ۴۵ درصدی افزایش یافته است. با این وجود، بلغارستان بزرگ‌ترین واردکننده مقاطع ترکیه در بازه مورد بررسی شناخته می‌شود. مجموع سهم بلغارستان و ایتالیا از کل صادرات مقاطع ترکیه در سال ۲۰۰۵، حدود ۴ درصد بود که با وجود رشد حجم صادراتی به حدود ۱۳هزار تن در سال ۲۰۱۶، این سهم به ۶۳ درصد افزایش یافته است. با وجود حجم اندک صادرات، تولیدکنندگان ترک، برخلاف مصرف‌کنندگان، ترجیح می‌دهند که محصولات خود را به بازارهای مصرف محدودتری در جهان صادر کنند؛ چراکه تعداد صادرکنندگان مقاطع به ترکیه بیشتر از تعداد واردکنندگان این گروه محصولی از ترکیه است.

با توجه به اطلاعات حاصل از مطالعه تجارت مقاطع در صنعت مس ترکیه، می‌توان ادعا کرد که بازار این کشور تا حدودی مستقل از تجارت بین‌المللی به تولید و مصرف محصولات داخلی می‌پردازد و نه‌تنها از میزان واردات این نوع محصولات کاسته شده است، بلکه تولیدکنندگان ترک شروع به بازاریابی بین‌المللی محصولات خود نیز کرده‌اند. با وجود نتیجه به‌دست آمده از این مطالعات، رشد صادرات مقاطع در مقابل افت میزان واردات، بازار ترکیه را در ۱۲ سال گذشته از خالص‌واردکننده به خالص‌صادرکننده تبدیل کرده است. نقطه عطف این تغییر روند در ترکیه، سال‌های ۲۰۰۸ و ۲۰۰۹ میلادی (۱۳۸۷ و ۱۳۸۸ خورشیدی) درست در کشاکش بحران مالی جهانی و رکود اقتصادی اروپا بوده است.

کاهش موجودی مس شانگهای در پی آربیتراژ مطلوب

ذخایر مس در انبارهای شانگهای در ژوئن (خرداد-تیر ۱۳۹۸) به پایین‌ترین سطح خود از ژانویه (دی-بهمن ۱۳۹۷) رسید که علت آن آربیتراژ مطلوب واردات به چین در ماه‌های مه (اردیبهشت-خرداد) و ژوئن بوده است.

به گزارش مس‌پرس به نقل از متال‌بولتن، کاهش حجم موجودی انبارهای منطقه شانگهای در ژوئن، نشان‌دهنده آربیتراژ مطلوب و پایدار در ماه گذشته بوده است. موسسه فَست‌مارکِتز، موجودی مس در منطقه شانگهای را در روز دوشنبه، اول ژوئیه (۱۵ تیر) در محدوده ۴۳۵ تا ۴۴۱ هزار تن برآورد کرد که نسبت به حجم ۵۳۷۲ تا ۵۴۳ هزار تن موجودی انبارها در ۳ ژوئن (۱۳ خرداد)، حاکی از افت ۱۸.۹ درصدی (کاهش ۱۰۲ هزار تنی) است. این ارزیابی همچنین بیانگر پایین‌ترین سطح ذخایر از ژانویه امسال است؛ زمانی که حجم موجودی در محدوده ۴۴۱ تا۴۴۶ هزار تن گزارش شد.

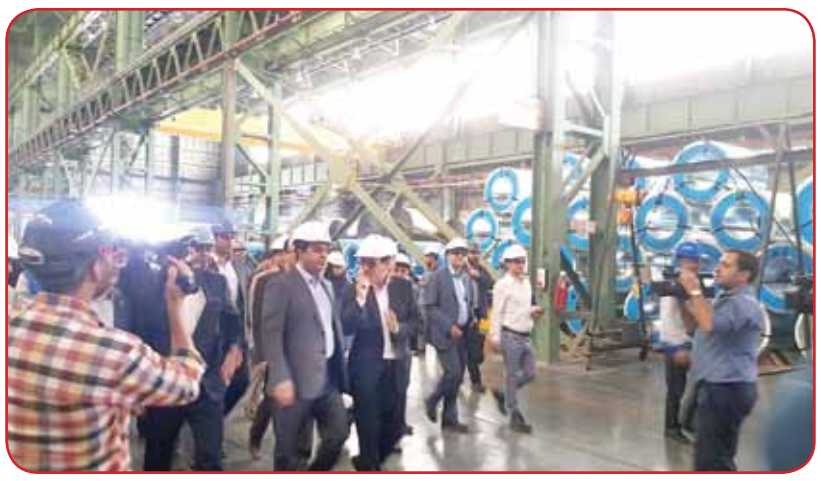
صادرات سنگ‌آهن هند ۲ برابر شد

صادرات سنگ آهن هند در ۳ماه دوم سال جاری میلادی ۵.۲۱ میلیون تن ثبت شد که نسبت به ۲.۱۵ میلیون تن ۳ ماه گذشته رشد چشمگیر داشت.

به گزارش ایفنا به نقل از استیل‌مینت، در ژوئن (خرداد-تیر) میزان صادرات ۱.۸۰ میلیون تن ثبت شد که نسبت به مه (اردیبهشت-خرداد) ۲۰۰ هزار تن افت داشت. ازجمله دلایل رشد صادرات سنگ آهن در ۳ ماه یادشده می‌توان به افزایش تقاضای چین به دلیل بحران عرضه جهانی، رشد قیمت‌ها در سطح بازارهای جهانی، افت موجودی سنگ آهن بندرهای چین و کاهش تخفیف‌ها برای سنگ آهن خلوص پایین‌تر اشاره کرد.

چین بزرگ‌ترین خریدار سنگ آهن هند در ۳ ماه دوم سال بود که واردات آن از هند از ۱.۵۴ میلیون تن ۳ ماه نخست به ۴.۲۴ میلیون تن رسید. ژاپن و کره جنوبی مشتریان بعدی سنگ آهن هند بودند.

گزارش تصویری

بازدید معاون وزیر و رییس هیات عامل ایمیدرو از فولاد امیرکبیر کاشان

خداداد غریب‌پور: فولاد امیرکبیر کاشان، نگین درخشان صنعت فولاد ایران و نماد تحقق زنجیره تولید در گروه فولادمبارکه اصفهان