

روزگار معدن



آغاز بازاری
در بازار فولاد جهان

صفحه ۲



طرح انتقال آب دریای عمان؛
تحول در نوار شرقی کشور
از «چابهار تا سنگان»

صفحه ۳

فضا برای حضور دلان در بازار فراهم است

محصولات فولادی بر مدار قیمت‌های غیر منطقی

صفحه ۵



عکس: مهدی کاوی

یادداشت‌ها



بازار داغ قراضه آهن

صفحه ۲



انتخاب بین بد و بدتر

صفحه ۵

روی خط خبر

اکتشافات باید سیستماتیک باشد

صفحه ۲

راهکاری برای کاهش هزینه‌های معدنی

صفحه ۴

آسیب تولیدکنندگان آلومینیوم
از تصمیمات خلق الساعه دولت

صفحه ۸

صنعت معدن تجارت

برای سفارش آگهی
تماس بگیرید
۸۸۷۲۲۷۳۲
۰۹۱۴۱۳۲۹۰۶۳

خبر روز ۹۹



ویژه‌نامه نوروز ۹۹
اسفندماه منتشر خواهد شد

افتخارات شرکت فولاد هرمزگان در سال ۱۳۹۸

- کسب لوح تقدیر رضایت مندی مشتری
- کسب گواهینامه رعایت حقوق مصرف کنندگان
- حضور در بین صد شرکت برتر ایران در رتبه بندی IMI-100
- کسب مدال زرین دومین مدیر ملی جهادی حرفه ای گزین در روابط عمومی در حوزه مسئولیت های اجتماعی
- کسب عنوان واحد نمونه صنعتی استان هرمزگان
- کسب عنوان صادرکننده نمونه استان هرمزگان برای پنجمین سال متوالی
- کسب تندیس ستاره روابط عمومی ایران
- کسب تندیس زرین سرآمدی روابط عمومی ایران

www.hosco.ir | info@hosco.ir | HORMOZGAN STEEL COMPANY | @HORMOZGANSTEEL



هفته تاریخی طلا و پالادیوم

هفته گذشته واقعا یک هفته تاریخی برای معامله گران فلزات گرانبها بود؛ هم طلا و هم پالادیوم حرکات معکوس قابل توجه و قوی داشتند که منجر به ثبت یک رکورد جدید تاریخی برای پالادیوم شد و طلا هم بالاترین قیمت هفت سال گذشته را به ثبت رساند.

به گزارش اقتصاد آنلاین، دلایل منطقی و مختلفی برای تمایز قیمت بین این دو فلز با سایر فلزات مطرح شده است. در رابطه با پالادیوم فرمول ساده‌ای وجود دارد که حول تقاضای رو به رشد و کمبود عرضه می‌چرخد. گزارشی که از سوی جانسون متی یکی از بزرگترین پالایشگاه‌های فلزات گرانبها منتشر شده، عنوان می‌کند که کسری بین تولید و تقاضا برای پالادیوم همچنان رو به رشد خواهد بود و در سال ۲۰۲۰ این تفاوت گسترده‌تر می‌شود. به همین دلیل است که اکنون شاهد افزایش قیمت پالادیوم هستیم و این همان روش پارابولیکی است که از جولای ۲۰۱۸ آغاز شده است. در حقیقت، کمترین میزان به‌دست آمده در نمودار ماهانه ماه جولای ۲۰۱۸ دقیقا بیش از ۸۰۰ دلار برای هر اونس پالادیوم بود. معاملات آتی طلا برای تحویل در ماه آوریل در آخرین معاملات روز گذشته به ۱۶۴۸.۸۱ دلار در هر اونس رسید، قیمتی که نسبت به روز پنجشنبه ۷۵.۱ درصد افزایش داشت.

طلا در اوایل هفته با یک جهش تاریخی روبه‌رو شد و به بالای ۱۶۰۰ دلار در هر اونس رسید، اتفاقی که یک جو روانی به دنبال داشت. این جو را می‌توان ناشی از شیوع ویروس کرونا در سراسر جهان تلقی کرد. با توجه به اینکه کرونا آرام آرام درحال گسترش از چین به دیگر کشورهاست این نگرانی ایجاد شده که آیا ممکن است این یک بیماری همه گیر در سراسر دنیا شود؟ با در نظر گرفتن اینکه هیچ واکسن و درمانی درحال حاضر برای این بیماری وجود ندارد و محل شیوع آن چین بوده و در هفته گذشته کشورهای زیادی نخستین موارد ابتلا را گزارش کردند، این مسئله بر بازار تاثیر گذار بود. در این زمینه نیویورک تایمز روز گذشته گزارش داد که شیوع ویروس کرونا باعث افزایش عواقب تجاری در امر تجارت جهانی شد. این گزارش همچنین به این واقعیت استناد دارد که «اختلال در شبکه تولید چین و کند شدن اقتصاد این کشور به خطوط هوایی، شرکت‌های خودروسازی و فناوری و... سرایت کرده است.»

تا زمانی که نمی‌توان از گسترش این بیماری همه‌گیر جلوگیری کرد این ظرفیت برای ایجاد اختلال در اقتصادهای سراسر جهان وجود خواهد داشت. در شرایط کنونی بیش از ۷۶هزار مورد ابتلا به کرونا در سراسر جهان به ثبت رسیده که درصد بالایی از آنها در چین اتفاق افتاده است.

دلایل افزایش قیمت پالادیوم

پس از افزایش ۱.۵۶ درصدی یا بیش از ۴۰ دلاری در طول یک ماه گذشته قیمت پایانی پالادیوم روز گذشته به ۷۲هزار و ۱۴ دلار در هر اونس رسید.

نمودار منتشر شده بیانگر آن است که بالاترین قیمت در طول یک‌ماه گذشته ۲هزار و ۷۴۶ دلار در هر اونس بوده که ۱۳۲ دلار بیش از قیمت روز گذشته بوده است. براساس اطلاعات موجود در گزارش جانسون متی، این روند افزایشی قیمت در مورد پالادیوم همچنان ادامه خواهد یافت.

دلیل منطقی این روند این است که هم اروپا و هم چین شروع به در نظر گرفتن استانداردهای بالاتری از نظر انتشار میزان گازهای گلخانه‌ای برای کامیون‌های حاوی موتور احتراق داخلی کرده‌اند. پالادیوم همچنان موثرترین روش برای کاهش هیدروکربن‌ها و اکسیدهای ازت است که حاصل سوختن سوخت‌های فسیلی هستند. پالادیوم یکی از معدود فلزات گرانبهاست که قیمت دیکته‌ای عرضه در مقابل تقاضا را دارد. بنا به تحلیل ویزوال کپی‌تالیست «قیمت فعلی پالادیوم به دلیل عرضه و تقاضای اساسی است و نه حدس و گمان سرمایه‌داران. بین سال‌های ۲۰۱۲ تا ۲۰۱۸، کسری انباشته میلیون اونسی پالادیوم فشارهایی را بر روی لوازم مورد نیاز پالادیوم که روی زمین استفاده می‌شود، وارد کرد.»

بازار آلومینیوم جهان به کدام سو می‌رود؟

قیمت هر تن آلومینیوم در دنیا برابر با ۱۷۴۹.۵۲ دلار خواهد بود و در فصل دوم به ۱۷۶۸.۲۲ دلار می‌رسد. در فصل سوم این سال هر تن آلومینیوم در بازار جهانی با قیمت ۱۷۸۷.۰۸ دلار مبادله می‌شود و در فصل آخر سال جاری شاهد فروش هر تن آلومینیوم با قیمت ۱۸۰۶.۳۰ دلار خواهیم بود که ۳.۲ درصد بیشتر از متوسط قیمت فروش در فصل نخست سال جاری خواهد بود و افزون‌بر ۱۰۰ دلار از قیمت کنونی آن بیشتر خواهد بود. این پیش‌بینی‌ها با توجه به شرایط کنونی حاکم بر اقتصاد دنیا، در نتیجه شیوع ویروس کرونا انجام شده است.

بازار این فلز بر مصرف باید به قیمت‌های در سال جاری بپردازیم. آمارها نشان می‌دهد در هفته اول ماه فوریه سال جاری قیمت این فلز در بازار جهانی کاهش زیادی پیدا کرد که دلیل آن کاهش تقاضا در کشور چین به دلیل شیوع ویروس کرونا و تعطیلی شمار زیادی از واحدهای صنعتی و تولیدی مصرف کننده آلومینیوم در این کشور بود. در نخستین هفته ماه فوریه هر تن آلومینیوم با قیمت ۱۷۰۰ دلار به فروش رسید که پایین‌ترین قیمت از ژانویه سال ۲۰۱۷ تاکنون است. به گزارش وب‌سایت trading economics در فصل اول سال جاری متوسط

است. این فلز که در تولید تجهیزات فضای، بسته‌بندی و صنعت خودرو و ریل کاربردهای وسیعی دارد یکی از مهم‌ترین فلزات در بازارهای بین‌المللی است. چین بزرگ‌ترین تولیدکننده آلومینیوم در دنیا است و هر ساله ۶۰ درصد آلومینیوم دنیا را تولید می‌کند. البته این کشور سهم زیادی از آلومینیوم تولیدی خود را مصرف می‌کند. کشور برزیل هم واحدهای بزرگی برای تولید آلومینیوم دارد. بیشترین ذخایر بوسکیت دنیا، ماده اولیه‌ای که برای تولید آلومینیوم استفاده می‌شود، در کشورهای استرالیا، چین و گینه وجود دارد. اما در بررسی

گروه معدن:

آغاز بازسازی در بازار فولاد جهان دنیای معدن، بازارهای جهانی فولاد پس از سپری کردن روزهایی سخت وارد فاز بازسازی شده و تکان‌های مهمی از رشد قیمت‌ها را در بازارهای مختلف در جهان شاهد هستیم.

به گزارش دنیای معدن، از هم‌اکنون شواهد جذابی از رشد قیمت‌ها را شاهد هستیم و به احتمال قوی روند بهبود بازارها ادامه خواهد یافت. این رخدادها به معنی آن است که اوج اثرگذاری بحران بیماری در چین گویا سپری شده یا این بازار هم وارد فاز بازسازی خود شده است.

البته بازار صادراتی کشورهای CIS و ترکیه به‌عنوان لیدر بهبود قیمت‌ها در حال خودنمایی هستند. در بازار سنگ‌آهن جهانی با محوریت سنگ‌آهن وارداتی چین شاهد رشد ۳/۹ درصدی قیمت‌ها هستیم که می‌تواند اثرگذاری خود را بر بازار فولاد به همراه داشته باشد.

بهای شمش فولادی در بازارهای منطقه‌ای با محوریت عرضه صادراتی از کشورهای ترکیه و CIS رشد جدی داشته است و این سیگنال می‌تواند یک محرک قیمتی برای بیشتر بازارهای فولادی در جهان به‌شمار رود.

به گزارش متال بولتن بهای شمش صادراتی کشورهای CIS با ۲/۳۴ درصد رشد به ۳۹۴ دلار در هر تن و بهای هر تن شمش صادراتی ترکیه نیز با ۴/۴۳ درصد رشد برای تاریخ ۲۰ فوریه به ۴۱۰ تا ۴۱۵ دلار بر هر تن افزایش یافته است.

این ارقام می‌تواند با یک فاز تاخیر زمانی بر بازار مصنوعات فولادی به‌ویژه میلگرد اثرگذار باشد آن‌هم در شرایطی که می‌توان رشد تقاضا را در این نوسان قیمت‌ها مشاهده کرد. این درحالی است که بهای شمش فولادی صادراتی ایران نیز افزایش داشته و به ۲۸۵ تا ۲۹۲ دلار در هر تن برای ۱۹ فوریه رسیده است.

این روند کلی البته در بازارهای شرقی کاهشی اعلام شده و برای واردات به بنادر کشورهای شرق آسیا با ۲/۴۹ درصد افت به ۴۱۲ دلار در هر تن رسیده است. البته این افت نرخ با توجه به فاصله جغرافیایی و زمان‌بر بودن فرآیند حمل‌ونقل می‌تواند به‌دلیل افت قیمت‌های پیشین باشد.

این داده را می‌توان یک سیگنال مهم صعودی به‌شمار آورد که حکایت از تغییر فاز احتمالی قیمت‌ها در روزهای آینده دارد اگرچه تاکنون نیز شاهد آغاز این جریان افزایشی بوده‌ایم.

دوگانه جالب بازار میلگرد جهانی

یکی از جالب‌توجه‌ترین بازارهای فولادی در روزهای اخیر بازار میلگرد ترکیه بوده است. رشد نرخ در این بازار برای معاملات داخلی و صادراتی موجب شده تا بازار میلگرد در جهان با محوریت غرب آسیا با یک رنج مثبت روبه‌رو شود و افزایش نرخ در بازار ترکیه قیمت‌ها را در بسیاری از کشورهای منطقه نیز به حرکت

حوزه جغرافیایی هنوز هم کاهشی باقی ماند.

در بازار داخلی چین اما شرایط قیمتی میلگرد شکننده است و با وجود تزریق خوش‌بینی‌های جدید به این بازارها اما هنوز شاهد روند گسترده رشد قیمت‌ها نیستیم.

البته پایان تعطیلات در چین پس از شیوع کرونا و البته تعطیلات سال نو چینی موجب شده تقاضای میلگرد برای مصرف در زیرساخت‌های این کشور مخصوصا برای شرق چین افزایش یابد که البته در کنار بیم و امید از بارش‌های پراکنده در این کشور هنوز به رشد قیمت‌ها به‌صورت قدرتمند منتهی نشده است.

این روند البته به مرور زمان تغییر خواهد کرد و با توجه به آرامش نسبی اوضاع پس از کاهش ترس از اثرگذاری ویروس کرونا در این کشور، می‌توان چشم‌انداز این بازار را نیز مثبت ارزیابی کرد ولی اندکی زمان‌بسر خواهد بود.

در هر حال هنوز بازار میلگرد صادراتی چین کاهشی است و قیمت‌های وارداتی میلگرد به کشورهای جنوب‌شرقی آسیا نیز کاهشی گزارش می‌شود.

بیم و امید در بازار ورق‌های فولادی

ورق نورد گرم در بازارهای داخلی چین میل به رشد قیمت‌ها را از خود بروز می‌دهد آن‌هم در شرایطی که این افزایش نرخ چندان هم پرشتاب ظاهر نشده است و البته دلیل آن افزایش دوباره حجم تقاضای ورق در صنایع

مصرف‌کننده این کالا در اقصی نقاط چین است.

از روزهای سخت پیشین، هم‌اکنون شاهد آغاز یک روند صعودی در حجم تقاضای مصرفی واحدهای چینی هستیم که از یکسو اجازه افت قیمت‌ها را محدود کرده و از سوی دیگر با توجه به عدم رشد جدی عرضه آن در بازارهای داخلی این کشور، جریان قیمتی جدیدی را آغاز کرده است.

این سیگنال اگرچه هنوز هم به نسبت پرشتاب نیست، ولی تغییر فاز این حوزه معاملاتی را نشان می‌دهد و می‌تواند تاووم رشد قیمت‌های داخلی ورق نورد گرم در بازار چین را به همراه داشته است. البته این داده نشان می‌دهد نگرانی‌های اقتصادی از اثرگذاری ویروس کرونا در بازار چین در حال تقلیل‌یافتن است که یک داده مثبت به‌شمار می‌رود.

البته قیمت‌های صادراتی ورق نورد گرم چینی هنوز هم کاهشی است و تا زمانی که شاهد رشد قیمت‌های صادراتی این کالا از بازار چین نباشیم، نمی‌توان با صراحت در این خصوص اظهارنظر کرد. البته تجربه نشان داده که بازار صادراتی چین در نهایت از بازار داخلی این کشور تبعیت می‌کند.

از سوی دیگر قیمت‌های صادراتی در جهان یا قیمت‌های وارداتی به کشورهای غربی هنوز هم کاهشی است که نشان‌دهنده اثرگذاری افت پیشین قیمت‌های جهانی است و به مرور زمان این روند نیز می‌تواند



در بازار ورق‌های نورد گرم و سرد اثرگذار باشد اگرچه این روند کلی چندان هم فراگیر نیست.

به‌عنوان مثال بهای ورق نورد گرم وارداتی به کشورهای اروپایی افزایش یافته است. البته شتاب افت قیمت‌های صادراتی ورق نورد گرم از بنادر کشورهای موسوم به CIS هم در کنار چین کاهشی بوده است که باید به‌عنوان یک سیگنال مهم مورد ارزیابی قرار داد.

موارد فوق نشان می‌دهد که اوضاع کلی در بازار ورق‌های صنعتی در جهان از روند کلی تبعیت نمی‌کند و به‌رغم بهبود بازارهای مختلف، باز هم صادرات ورق نورد گرم از کشورهای CIS و چین با افت شدید قیمت‌ها همراه شده که ناخودآگاه سیگنال قدرتمندی را برای بهبود بازارهای جهانی به همراه نخواهد داشت.

در هر حال بازارهای ورق فولادی در جهان به نوسان قیمت‌های صادراتی این دو حوزه مهم و شاید مهم‌ترین تولیدکنندگان در جهان نگاه می‌کنند و تا زمانی که چین و CIS با رشد قیمت‌های صادراتی روبه‌رو نشوند نمی‌توان به وضوح از بهبود این بازارها سخن گفت اگرچه شرایط به نفع رشد قیمت‌ها تفسیر می‌شود. در کشورهای اروپایی اما شاهد آرامش نسبی قیمت‌ها در بازارهای داخلی آنها هستیم آن‌هم در شرایطی که تقاضای ضعیف ارزیابی می‌شود. در بازار داخلی آمریکا نیز شرایط متعادل است و تفاوت چندان با هفته قبل یا شرایط فعلی در بازارهای اروپایی ندارد.

توسط دانشمندان اروپایی انجام شد

تولید انبوه ماده‌ای که ۲۰۰ برابر فولاد استحکام دارد!

به‌دست می‌آید. این ماده ساختاری به شکل شانه عسل دارد و استحکام آن ۲۰۰ برابر فولاد است. گرافین همچنین از الماس سخت تر است و از مس رسانایی الکتریکی بیشتری دارد. دستورالعمل تولید گرافین که ۵۰۰ صفحه است با مشارکت ۷۰ محقق تهیه شده است. مار گارسیا هرنازد، یکی از اعضای گروه علمی تحقیق در مورد گرافین درباره این دستورالعمل به یورونیوز می‌گوید: «این کتاب بزرگی است که بسیاری از مهم‌ترین روش‌های تولید گرافین و دیگر مواد دو بعدی را شرح می‌دهد.» دانشمندان بر این باور هستند که انعطاف و ارتجاع گرافین این امکان را فراهم می‌کند که از این ماده در بسیاری از صنایع از جمله هوانوردی، فضاوردی، پزشکی، انرژی و الکترونیک استفاده شود.

در دومین مصرف کننده بزرگ طلارخ داد

کشف معدن ۳ هزار تنی سنگ طلا در هند

دومین کالای بزرگ وارداتی هند پس از نفت خام بود. سازمان‌های فدرال و دولتی هند پس از ۱۰ سال کاوش رگه‌هایی از طلا را در منطقه سانهبادرا در ایالت شمالی اوتار برداش یافته‌اند. هند و روسیه قرارداد بلندمدت خرید نفت امضا می‌کنند ایران بزرگترین خریدار چای هند شد روشن جیکوب، سرپرست سازمان معدنکاری ایالت اوتار برداش با اشاره به منطقه‌ای که در آن طلا کشف شده گفت: «ما ۲۹۴۰ تن طلا در سان پاهادی یافته‌ایم و ۶۶۶ کیلوگرم از این سنگ معدن را در هاردی پاهادی ردیابی کرده‌ایم.» وی اضافه کرد تمرکز طلا در این منطقه حدود ۳ گرم در هر تن از سنگ معدن است و سازمان تحقیقات زمین‌شناسی هند در حال بررسی مقدار طلایی است که می‌تواند از این میدان‌ها استخراج شود.

معدن

دوشنبه

- ۵** اسفند ۱۳۹۸
- ۲۹** جمادی‌الثانی ۱۴۴۱
- ۲۴** فوریه ۲۰۲۰
- سال دوم** • شماره ۳۱۳

یادداشت

بازار داغ قراضه آهن

محمد آشناگر

فعال حوزه ضایعات



بازار ضایعات آهن در سه هفته گذشته با جهشی ناگهانی روبه‌رو شده و به صورت ممتد نیز در حال افزایش است. در حال حاضر هر کیلو ضایعات آهن به حدود ۴۸۰۰ تومان رسیده‌است. البته برخی عنوان می‌کنند که به‌دنبال قیمت قراضه است که نرخ انواع محصولات فولادی افزایش یافته، این در حالی است که قیمت قراضه تابعی از قیمت شمش فولاد است، به عبارت دیگر کارخانه‌ها براساس قیمت شمش فولاد قیمت قراضه را تعیین می‌کنند.

البته قیمت‌های جهانی نیز تاثیر چندانی بر قیمت قراضه نخواهد داشت و قیمت جهانی در تابستان سال جاری به پایین‌ترین قیمت خود رسید. ملاک قیمت‌گذاری قراضه در جهان کشور ترکیه است، چراکه بیشترین میزان واردات را در دنیااین کشور انجام می‌دهد؛ در حال حاضر نیز قیمت ضایعات آهنی ترکیه نسبت به چند ماه گذشته با تغییرات خاصی روبه‌رو نشده است. درباره جهش‌های ناگهانی قیمت‌های قراضه باید به تغییرات فصلی توجه داشت، چرا که در نیمه دوم سال و با فرار سیدن فصل سرما با کمبود قراضه داخلی روبه‌رو می‌شویم و این کاهش میزان قراضه افزایش قیمت‌ها را به‌دنبال خواهد داشت.

از همین رو سال آینده و با فصل جدید احتمال کاهش قیمت قراضه وجود دارد و اگر هم کاهش نیابد به حالت تثبیت خواهد رسید. از آنجا که عمده بازار جمع‌آوری ضایعات به شکل سنتی دوره‌گردی انجام می‌گیرد و در فصل سرما با رکود روبه‌رو می‌شود که بر قیمت آن تاثیرگذار خواهد بود. برخی کارخانه‌دار نیز ضایعات خود را دپو کرده‌ودر اسفند باقیمت‌های بالاتر شروع به فروش می‌کنند.

روی خط خبر

صادرات ۱۰ هزار تن

مواد معدنی از بندر شهید

بهشتی چابهار

سرپرست معاونت هماهنگی امور اقتصادی استاندار سیستان و بلوچستان گفت: نخستین محموله بزرگ صادراتی بخش خصوصی از بندر شهید بهشتی چابهار در قالب ۱۰هزار تن مواد معدنی از نوع سوپرفاین صادر شد. به گزارش دنیای معدن، ماندانا زنگنه اظهار کرد: این اقدام مهم تجاری استان با پیگیری فراوان و رفع چالش‌ها و مشکلات فراور، با همکاری اداره کل بنادر و دریانوردی استان و شرکت کشتیرانی جمهوری اسلامی به سرانجام رسید. وی ادامه داد: این محموله از معدن سنگ‌آهن استان از طریق بندر شهیدبهشتی چابهار از سوی ۴۰۰دستگاه کانکتیو بارگیری شد. سرپرست معاونت هماهنگی امور اقتصادی استاندار سیستان و بلوچستان با اشاره ویژگی‌های شرکت صادرکننده این محموله معدنی استان گفت: بخش خصوصی مذکور دارای پروانه‌های بهره‌برداری معادن سنگ آهن در مناطق مختلف استان است که اشتغال قابل توجهی را نیز ایجاد کرده است. سرپرست معاونت هماهنگی امور اقتصادی استاندار سیستان و بلوچستان با اشاره به اهمیت بندر چابهار گفت: بندر چابهار با توجه به موقعیت مناسب جغرافیایی و اقتصادی، وجود بنادر مهم شهید بهشتی و شهید کلاتری با ظرفیت پهلوگیری کشتی‌های پهن پیکر، ورود و خروج کالا و اتصال به اقیانوس در حال تبدیل شدن به قطب تجارت و ترانزیت منطقه است و به زودی می‌تواند به عنوان بندری چندمنظوره در کلاس جهانی ایفای نقش کند. وی تصریح کرد: موقعیت چابهار و زیرساخت‌های فراهم شده در بندر چابهار این امکان را فراهم کرده که در سطح ملی و بین‌المللی چابهار نقش آفرینی و جایگاه ویژه‌ای در میان بنادر منطقه برای خود فراهم کند که در آینده نزدیک موجب توسعه و پیشرفت نه تنها سیستان و بلوچستان بلکه شرق و جنوب شرق کشور و برخی کشورهای همسایه خواهد شد.

مدیرعامل شرکت معدن زمین:

اکتشافات باید سیستماتیک باشد

تقبیل هزینه‌های که در این حوزه وجود دارد، توانست بااجرای عملیات اکتشافی لازم، ذخایر معدنی شرکت‌های لومینای ایران، لومینای جاجرم، لومینای تاش، بانو و بخشی از معادن یزد، کرمان و کهگیلویه و بویراحمد را تا ۳ برابر افزایش دهد. وی در مورد استفاده شرکت از تجهیزات و ماشین آلات معدنی، بیان کرد: تمامی فعالیت‌های ما که در قالب طراحی معدنی است، توسط نرم‌افزار و سیستم‌های مهندسی انجام می‌شود؛ از این رو به تجهیزات و ماشین آلات خاصی نیازی نداریم و همچنین در زمینه این نرم‌افزارها و سیستم‌های مهندسی وابستگی به

معدنی، اکتشاف، بهره‌برداری و فرآوری کلیه مواد معدنی نیز وارد شد. شرکت معدن زمین به‌ش شرکت‌های مختلف معدنی بخش دولتی و خصوصی که معادن گوناگون سرب و روی، طلا، بوکسیت، مس و… را در اختیار دارند، خدمات ارائه می‌دهد. مدیرعامل شرکت معدن زمین افزود: تمامی فعالیت‌های اکتشافی شرکت در حوزه معادنی است که در حال حاضر در آنها به‌انجام امور توسعه اکتشافی مشغول هستیم. به‌عنوان مثال، کشور ذخایر کمی از بوکسیت برای تولید آلومینادر اختیار دارد که در ۴ سال گذشته شرکت معدن زمین با همکاری کارفرما و

طرح انتقال آب دریای عمان؛ تحول در نوار شرقی کشور

از «چابهار تا سنگان»



می‌تواند بخشی از اهداف کلان این صنعت را برعهده گیرد و نقش‌آفرینی افزون‌تری در حوزه معدن کند.

سواحل مکران در چابهار نیز میزبان توسعه فولادسازی در کشور است و طی سال‌های گذشته پروه فولاد مکران را وارد فاز اجرایی کرده است. علاوه بر این، بندر این منطقه چندی پیش شاهد امضای قرارداد ساخت نخستین پایانه مکانیزه مواد معدنی در بندر شهید بهشتی بود که این امر فرآیند توسعه حمل و پارگیری مواد معدنی و صنایع معدنی در نوار شرقی را قوت بخشیده است.

همگرایی بخش دولتی و خصوصی

در چنین شرایطی، مسیر آبادانی سه استان شرقی با پروژه ملی نمک‌زدایی و انتقال آب از دریای عمان و عبور آن از سیستان و بلوچستان، خراسان جنوبی و خراسان رضوی، آغازگر احیای این مناطق در حوزه آب شرب و صنعتی شده است. در این میان، اتحاد مشترک نهادهای

اعضای اصلی سرمایه‌گذار در خط انتقال آب از خلیج فارس به مناطق مرکزی هستند. پیش‌بینی شده فاز نخست این خط تا انتهای امسال به سیرجان (استان کرمان) برسد و پس از آن در سال ۹۹ وارد چادرملو در استان یزد شود که به گفته خداداد غریب‌پور، رئیس هیات عامل ایمیدرو، این شرکت‌ها تجربه‌ای گرانسنگ در اجرای پروژه انتقال آب دارند که می‌تواند به پروژه جدید در مناطق شرقی کمک شایانی کند.

در همین حال استان سیستان و بلوچستان که در ابتدای خط انتقال آب از دریای عمان قرار دارد، در چند سال گذشته شاهد اجرای ۳۰هزار کیلومتر مربع اکتشاف معدنی از سوی ایمیدرو شده، هرچند این عملیات از نیمه دوم سال گذشته افزایش بیش از ۲برابری یافته و از ۸۲هزار کیلومتر مربع عبور کرده است. براساس اکتشافات انجام‌شده، این استان توانمندی‌های معدنی به‌ویژه در ذخایر مس دارد که

وزیر صنعت معدن و تجارت مطرح کرد:

تحولی بزرگ در اکتشافات معدنی توسط ایمیدرو

داخل برداشته شده و قرارداده‌ا و تفاهمنامه‌های به امضا رسیده در چارچوب این برنامه از دو میلیارد دلار عبور کرده است؛ به عنوان نمونه در همین بخش صنایع معدنی برای تولید داخلی الکتروود گرافیتی، تفاهمنامه‌ای به ارزش یک میلیارد دلار با وزارت نفت برای تولید کک سوزنی و اسفنجی منعقد کرده‌ایم.

رحمانی افزود: بخش معدن ما بیش از این قابلیت شکوفایی دارد و روند حمایتی ما از واحدهای معدنی به خصوص معادن بزرگ کشور با اولویت توسعه‌ای و تسهیل در امور آنها باید دنبال شود.

وی تصریح کرد: بخش معدن و صنایع معدنی از ظرفیت لازم برای تبدیل شدن به الگو برای سایر بخش‌های وزارتخانه را دارد و با توجه به انگیزه موجود در این بخش و معاون جدید امیدوارم که شاهد تحقق حداکثری اهداف این وزارتخانه در این حوزه باشیم.

وزیر صنعت، معدن و تجارت گفت: امروز هم‌افزایی

رحمانی تصریح کرد: بخش معدن و صنایع معدنی کشور حداقل ۲۰ درصد از سهم صادرات غیرنفتی را به خود اختصاص داده و امسال این عدد به حدود ۲۵ درصد خواهد رسید.

وزیر صنعت، معدن و تجارت گفت: توقع ویژه بنده از این حوزه، فعال‌سازی حداکثری ظرفیت‌های تشکل‌های بخش خصوصی و همچنین بسیج امکانات دولتی برای توسعه امور است.

وی ادامه داد: بخش معادن و صنایع معدنی کشور ظرفیت‌های بسیار بالایی دارد و می‌توانند یکی از جایگزین‌های مطمئن مس در درآمدهای نفتی، ایجاد اشتغال، توسعه مناطق محروم و… باشد.

تفاهمنامه ۲ میلیارد دلاری ساخت داخل و یک میلیارد دلاری کک

وزیر صنعت، معدن و تجارت عنوان کرد: خوشبختانه در این زمینه، گام‌های بسیار بزرگی در عرصه ساخت

مدیرعامل شرک معدن زمین گفت: باوجوداینکه محدوده‌های ناشناخته زیادی از ذخایر کرومیت در جنوب کشور وجود دارد، برنامه‌ریزی منظمی برای اکتشاف این سنگ معدنی در کشور صورت نگرفته است. علی اسماعیلی در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»، اظهار کرد: شرکت معدن زمین (سهامی خاص) در سال ۱۳۷۳ به همت چند تن از مدیران و فعالان معدنی کشور تاسیس شد. این شرکت از آغاز کار خود تا سال ۱۳۸۳ در زمینه مشاوره و امور اجرایی معدن فعالیت می‌کرد. از آن سال به بعد با تغییر حوزه کاری شرکت در کنار مشاوره، در زمینه‌های طراحی

محبوبه ناطق:

نقطه آغازین توسعه مناطق شرقی کشور با امضای تفاهمنامه اجرای طرح ملی نمک‌زدایی و انتقال آب از دریای عمان به سه استان بالادستی، هفته جاری رقم خورد. در واقع این امر گام بلندی بود که ایمیدرو در قالب همکاری با استناداران سیستان و بلوچستان، خراسان جنوبی و خراسان رضوی و البته وزارت نیرو برداشت. در این میان همراهی بخش خصوصی در سرمایه‌گذاری، جانی به این پروژه بخشیده است.

فولاد صنعت مادر

حضور صنایع معدنی و به‌ویژه فولاد به‌عنوان صنعت مادر، سبب تحرک بخشی به توسعه مناطق مختلف شده‌اند و این امر در استان‌های مرکزی همچون اصفهان، یزد، کرمان و خوزستان قابل مشاهده است. هر کدام از شرکت‌های بزرگ فولادی کشور با هزاران شرکت در بالادست و پایین دست همکاری دارند و از این روست که ایجاد هر شغل در بالادست صنعت فولاد، تا ۱۰ شغل به‌طور غیر مستقیم را ایجاد می‌کند. اکنون مناطق شرقی کشور در آستانه چنین تحولی هستند به‌گونه‌ای که توسعه برمنبای امور زیربنایی و زنجیره معدن و صنایع معدنی تجربه کنند. هرچند مقدمات این پدیده از سال‌های پیش در معادن سنگان (واقع در خراسان رضوی) فراهم شده است. امروزه سنگان در حال ایجاد ظرفیت برای تولید ۱۷.۵ میلیون تن کنسانتره و ۱۵میلیون تن گندله سنگ آهن است که انتقال آب به این مناطق (که از استان‌های سیستان و بلوچستان و خراسان جنوبی می‌گذرد)، حیات‌بخش توسعه پایدار آن نواحی خواهد شد. مجتمع معدنی سنگان تاکنون ۷هزار شغل ایجاد کرده و تا پایان امسال با راه‌اندازی دو کارخانه کنسانتره و گندله سنگ‌آهن، ۲ هزار شغل جدید اضافه خواهد کرد و بدین ترتیب تعداد اشتغال سنگان به ۹هزار نفر خواهد رسید.

نکته قابل توجه حضور همزمان استناداران سیستان و بلوچستان، خراسان جنوبی و خراسان رضوی و مدیرعامل آبفای کشور (معاون وزیر نیرو) در کنار رئیس هیات عامل ایمیدرو در برنامه امضای تفاهمنامه طرح ملی نمک زدایی و انتقال آب از دریای عمان به ۳ استان خاوری است. همچنین شرکت‌هایی که اکنون در حال سرمایه‌گذاری در ساخت کارخانه‌های فرآوری سنگ‌آهن هستند، آماده ایفای سهم خود در این پروژه ۱۵۰۰ کیلومتری شده‌اند.

بهره‌گیری از تجربه انتقال آب

در سوی دیگر کشورمان، شرکت‌های معدنی و صنعتی گل‌گهر، ملی صنایع مس ایران و معدنی و صنعتی چادرملو

وزیر صنعت، معدن و تجارت گفت: در بخش اکتشافات گام‌های برداشته شده، تحول بزرگی در آینده این بخش رقم خواهد زد و به عنوان نمونه حجم اکتشافات امسال ایمیدرو، برابر کل اکتشافات سال‌های گذشته این سازمان است.

به گزارش شاتا، رضا رحمانی، با اشاره به برخی اقدامات اساسی صورت گرفته در حوزه معادن در طول سال ۹۸، اظهار کرد: اکتشافات انجام شده توسط ایمیدرو طی یکسال گذشته به اندازه کل عملیات اکتشافی این سازمان در سال‌های گذشته است.

وی افزود: از ابتدای سال‌جاری، ۵ برنامه عمده در حوزه معادن و صنایع معدنی شامل توسعه فعالیت‌های اکتشافی، اجرای نقشه راه معدن و صنایع معدنی، توسعه معادن کوچک، تکمیل زنجیره ارزش فلزات اساسی و نوسازی معادن در دستور کار این وزارتخانه قرار گرفته است.

مدیرعامل و نایب رئیس شرکت توسعه تجارت زندگی و مجری احداث و بهره‌برداری از نخستین پایانه سبز مکانیزه مواد معدنی، فولادی و مصالح ساختمانی در بندر شهید بهشتی چابهار در خصوص قرارداد اخیر راه آهن جمهوری اسلامی ایران و شرکت ذوب آهن برای توسعه خطوط ریلی بندر چابهار گفت: چابهار تنها بندر استراتژیک کشور از نظر دسترسی به آب‌های آزاد و اقیانوسی است که خارج از خلیج فارس قرار داشته و به همین دلیل به دور از مناقشات این‌روزهای این خلیج فارس می‌تواند ایفاگر نقش باشد. «محمد آرازش» در گفت‌وگو با معدن ۲۴ اظهار کرد: توسعه ریل راه آهن در این بندر می‌تواند اتفاقات

^[1] وزیر صنعت، معدن و تجارت گفت: در بخش اکتشافات گام‌های برداشته شده، تحول بزرگی در آینده این بخش رقم خواهد زد و به عنوان نمونه حجم اکتشافات امسال ایمیدرو، برابر کل اکتشافات سال‌های گذشته این سازمان است

^[2] وزیر صنعت، معدن و تجارت گفت: امروز هم‌افزایی

برنامه دور همی دلالتان هر روز در بهین‌یاب!

این روزها انتقادهای از عملکرد سامانه بهین‌یاب وزارت صمت بالاگرفته و عموم فعالان صنایع فلزی و پتروشیمی نسبت به تخصیص سهمیه‌ها در این سامانه گلایه دارند. حرف اصلی این فعالان نیز نبود اطلاعات دقیق و داده‌های عجیب در این سامانه است که باعث شده به مکانی برای دورهمی دلالتان مبدل شود.

سوال واحد از متولیان سامانه بهین‌یاب این است که چرا به محض تحرک بهای دلار و جذاب شدن فاصله قیمتی میان نرخ‌های رسمی و آزاد مواد اولیه که وجود این فاصله قیمتی نیز از پایه ایراد دارد بر میزان تقاضای خرید مواد اولیه‌ای که مجوز آن را بهین‌یاب صادر می‌کند، اضافه می‌شود؟

در همین زمینه هوشنگ گودرزی، رئیس هیات مدیره انجمن آلومینیوم به اقتصاد آنلاین گفت: مشکلاتی که امروز گریبانگیر فولادی‌ها است، آلومینیومی‌ها را نیز گرفتار کرده زیرا فعالان این صنعت، به اندازه کافی سرمایه در گردش ندارند و ناچار به خرید مدت‌دار هستند؛ در این شرایط حضور دلالتان در سامانه بهین‌یاب نیز بر مشکلات افزوده است.

گودرزی با انتقاد از روند شناسایی واحدهای تولیدی برای دریافت مواد اولیه در سامانه بهین‌یاب وزارت صمت ادامه داد: معمولاً افرادی در صف خرید مواد اولیه قرار می‌گیرند که پول و نقدینگی دارند و بعضاً سفته‌باز هستند به طوری که آنها اجناس را خریداری می‌کنند و به‌جای بانک‌ها با سود و بهره به صنایع پایین‌دستی می‌فروشند؛ سوال اینجاست که نقش و هدف از راه‌اندازی سامانه بهین‌یاب واقعا این بود؟

گودرزی تأکید کرد: این موضوع یکی از اشکالات اساسی در بازار است. سامانه «بهین‌یاب» وزارت صنعت، معدن و تجارت انواع و اقسام سعی و خطاها را در چندین سال گذشته انجام داده که بتوانند مقابل این نوع از عمل و سفته‌بازی را بگیرند اما در عمل موفق نبوده و سفته‌بازها با «بهین‌یاب» بزرگ تر شده‌اند.

رئیس انجمن سنگ‌آهن نیز در خصوص مانور سفته‌بازان در سامانه «بهین‌یاب» مطرح کرد: تأمین مواد اولیه خام کارخانه‌های داخلی جزو اصلی‌ترین مشکلات صنایع پایین‌دست فولاد و سنگ‌آهنی است.

هم‌اکنون سرعت افزایش تولید در بخش معدنی و صنایع معدنی شدت یافته، بنابراین باید استراتژی مناسبی برای عرضه عادلانه مواد اولیه بین بنگاه‌های تولیدی طرح‌ریزی شود. مهرداد اکبریان ادامه داد: اگر مسئولان شیوه‌های رایج در جهان یعنی عرضه و تقاضا را بدون دخالت بی‌بیرند و به عرضه و تأمین مواد اولیه در صنایع پایین‌دست تن دهند، روال مطلوب گذشته بار دیگر احیا خواهد شد و تولیدکنندگان و مصرف‌کنندگان، پس از چندین معامله بالاخره به تعامل سازنده و نقطه تعادل دست خواهند یافت، اما دولت طی ۲ سال گذشته ترجیح داده تا با فاصله گرفتن از چنین راهکار علمی و کارآمدی، به بازار ورود و مداخله مخرب کند. اکبریان ادامه داد: دولت پس از انتقادات فراوان، گام در مسیر دخالت در بازار گذاشت که البته چندان تأثیر مثبتی نداشته زیرا دخالتی مستقیم در روند بازار محسوب می‌شود. خروجی شعار تنظیم بازار، بخشنامه‌ها و مکانیزم‌های تحمیلی جدید به بازار است.

وی با بیان اینکه متأسفانه در بازارهای غیر رسمی به دلیل نبود شفافیت امضای طلائی و رانت وجود دارد، تأکید کرد: یکی از رخدادهای ناگوار، حضور دلالتان و سفته‌بازانی در بازار است که از طریق ارتباطات، و مطلع شدن پیشاپیش از تحولات دستوری بازار از گپ قیمت‌ها، سود بی‌رویه‌ای به جیب می‌زنند اما تولیدکننده و مصرف‌کننده نهایی، قربانی و بازنده سودجویی دلالتان و رانت‌خواران هستند. رئیس انجمن سنگ‌آهن ایران عنوان کرد: باید عرضه و تقاضا را به همراه نظارت نهادهای مرتبط به بورسبیه عنوان بازار رسمی و شفاف کالا سپرد تا فروش دستوری محصولات با قیمت پایین زمینه رانت در کشور را فراهم نکند.

مدیرعامل شرکت کاواک صنعت پارسیان مطرح کرد:

راهکاری برای کاهش هزینه‌های معدنی



گروه معدن:

مدیرعامل شرکت کاواک صنعت پارسیان گفت: فیلترپرس به عنوان دستگاه تصفیه‌کننده آب و خاک معدنی در معادن مس از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. پیش‌تر، این دستگاه وارد می‌شد که با بومی‌سازی آن در کشور، شاهد کاهش مطلوبی در هزینه‌ها شدیم. شرکت‌های معدنی خصوصی به ویژه سنگ‌آهن و مس در روند رشد این صنعت نقش پررنگی دارند و دولت در این‌باره کوچک‌ترین حمایتی را از تولیدکننده داخلی نکرده است.

میثم مهین‌زارع در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»، اظهارکرد: این مجموعه با هدف طراحی، تأمین و ساخت ماشین‌آلات صنعتی و سیستم‌های فیلتراسیون به ویژه فیلترپرس در سال ۱۳۹۴ تأسیس شده است. فعالیت خود را با تولید چند فیلترپرس آغاز کردیم و به مرور زمان با شناخت بازار و معرفی مجموعه، میزان ظرفیت تولید را افزایش دادیم. تعداد پرسنل شرکت در حال حاضر، ۳۵ نفر است و به صورت تمام وقت مشغول به تولید هستیم. هدف اصلی تشکیل این مجموعه، خودکفایی کشور در زمینه فیلترپرس است. شرکت‌هایی مانند افاالشیمت و مسونادلا به عنوان دو شرکت اروپایی مدت زمانی زیادی را در ایران به ساخت محصول مشابه پرداختند و صاحب امتیاز پروژه‌های بزرگ می‌شدند، اما با شروع تحریم‌ها، قراردادهای معدن را در نیمه راه رها کردند و از ایران خارج شدند.

وی افزود: با خروج شرکت‌های اروپایی از ایران، معدن کشور ضررهای چشمگیری را متحمل شد و ما در تلاش هستیم که به کمک نیروی انسانی متخصص و فعالان در عرصه معدن جایگزین این شرکت‌ها شویم. ایران در زمره کشورهای است که بزرگ‌ترین معدن دنیا را دارد. معدن داخلی با وجود ظرفیت بالای مواد معدنی، کارایی لازم را ندارند و باید توجه بیشتری به این حوزه صورت گیرد. کشورهای نام برده، خاک معدنی را از ایران خریداری می‌کنند و به محصول تبدیل کرده و دوباره این محصولات وارد کشور می‌شود.

مدیرعامل شرکت کاواک صنعت پارسیان تصریح کرد: هزینه واردات محصولات به مراتب بیشتر از تولید داخلی آنها است و در تحریم‌ها نیز این هزینه‌ها افزایش می‌یابد. نوسانات ناگهانی قیمت فلزاتی مانند مس، آلومینیوم و

فولاد، تولیدکننده را اذیت می‌کند و در شرایط فعلی، سالانه چندین مرتبه شاهد افزایش ۲۰ تا ۳۰ درصدی قیمت‌ها هستیم. این موضوع علاوه بر اختلال در روند فعالیت تولیدکننده‌ها و معدناران، مسیر پیشرفت اقتصادی کشور را نیز ناهموار کرده است. کشور دارای معادن غنی از مس است که موضوع افزایش قیمت‌ها در این نوع معدن بیشتر به چشم می‌خورد.

در معادن مس و سنگ آهن فعالیت داریم

مهین زارع ابراز کرد: دستگاه‌های فیلترپرس به طور کامل توسط تیم متخصص طراحی شده و با استفاده از مواد اولیه داخلی، فرآیند ساخت را آغاز کرده‌ایم. با خروج شرکت‌های خارجی، توانستیم فعالیت خود را با بسیاری از معادن مطرح مانند معدن مس سرچشمه و معدن مس سونگون آغاز کنیم، همچنین

در حال مذاکره با معدن گل‌گهر نیز هستیم. علاوه بر این، یک پروژه خوب از سمت شرکت صابانو به ما محول شده است و در حال اجرای پروژه EPC آن هستیم. حجم تولید کنسانتره این شرکت در شهرک بیجار بسیار بالا بوده و برای خط باطله به ایسن فیلترپرس‌ها نیاز دارند. در حال حاضر، در مرحله طراحی سوله هستیم و ساخت فیلترپرس‌ها را به زودی آغاز خواهیم کرد و در تلاشیم که تا چهار ماه آینده این فیلترپرس‌ها نصب شده و به بهره‌برداری برسند.

وی درباره پروژه‌های اجرا شده در معادن و صنعت مس ایران توضیح داد: پروژه‌های خود را در دو معدن مس سونگون و سرچشمه اجرا کرده‌ایم. در معدن مس سونگون از صفر تا ۱۰۰ساخت فیلترپرس‌ها توسط ما انجام شد و به زودی در سایت نصب و راه‌اندازی خواهند شد. همچنین در معدن سرچشمه نیز ساخت این دستگاه را بر عهده داشتیم. در معدن مس پرشیا در شهرستان میامی، معدن هنوز به مرحله اکتشاف و استخراج نرسیده، اما دو دستگاه فیلترپرس در معدن نصب شده و آماده بهره‌برداری است.

این مدیرعامل در ادامه ابراز کرد: علاوه بر معادن مس، در پروژه‌های زغال‌سنگ نیز حضور فعال داریم. به عنوان مثال طراحی فیلترپرس و طراحی مخازن شرکت معدنی فجر مزینوی شهرستان طیس توسط شرکت کاواک صنعت پارسیان انجام شده است. متأسفانه برخی از شرکت‌های معدنی همان منطقه تصمیم گرفتند که از محصولات مشابه خارجی استفاده کنند، اما در نهایت نتایج مطلوبی حاصل نشد. در شرایط کنونی کشور، خدمات پس از فروش محصولات خارجی در دسترس نیست و ادامه فعالیت معدنی را با مشکل مواجه می‌کند و ارائه این خدمات توسط شرکت‌های خارجی، علاوه بر هزینه به زمان زیادی نیاز دارد. به طور کلی شرکت‌های

سهم بخش صنعت و معدن از تولید ناخالص ملی ۵۰ درصد

صنعت، معدن و تجارت با تشکیل‌ها تأکید و خاطر نشان کرد: این همکاری سازنده در رونق چرخ صنعت، معدن و تجارت در استان‌ها موثر است. مدیرکل هماهنگی امور استان‌های وزارت صنعت، معدن و تجارت با بیان اینکه تشکیل‌ها بازوی اصلی وزارت صنعت، معدن و تجارت است، تصریح کرد: تشکیل‌های بسیاری در استان سمنان با این سازمان همکاری دارند.

گسترده‌ای از تکالیف بار سنگینی را در عرصه اقتصادی بر دوش می‌کشد. مدیرکل هماهنگی امور استان‌های وزارت صنعت، معدن و تجارت ادامه داد: اتاق بازرگانی، صنایع، معدن و کشاورزی، اتاق اصناف و خانه صنعت و معدن به عنوان مشاوران اصلی سازمان‌های صنعت، معدن و تجارت در استان‌ها فعال هستند. قربانی به ضرورت افزایش تعامل و هم‌افزایی سازمان‌های

مدیرکل هماهنگی امور استان‌های وزارت صنعت، معدن و تجارت گفت: سه بخش بزرگ صنعت، معدن و تجارت هم‌اینک نیمی از تولید ناخالص ملی را به خود اختصاص داده که نشان از تأثیرگذاری این بخش بر اقتصاد کشور است. به گزارش ایرنا، پیمان قربانی در آیین معرفی سرپرست سازمان صنعت، معدن و تجارت استان سمنان در سالن اجتماعات این سازمان افزود: امروز ایسن وزارتخانه با حجم

نرخ تیر آهن، میلگرد و پروفیل

نرخ میلگرد				
نوع و سایز	تولیدکننده	شاخه	وزن	قیمت (تومان)
هر شاخه تیر آهن ۱۲	-	کلاف	۴.۵	۶.۸۵۰
هر کیلو میلگرد ۸	قزوین	شاخه	۶	۶.۴۵۰
هر کیلو میلگرد ۱۰	قزوین	۱۲ متری	۷.۵	۶.۳۰۰
هر کیلو میلگرد ۱۲	قزوین	۱۲ متری	۱۱	۶.۳۰۰
هر کیلو میلگرد ۱۴	ذوب آهن / نیشابور	۱۲ متری	۱۵	۶.۸۰۰
هر کیلو میلگرد ۱۶	ذوب آهن / نیشابور	۱۲ متری	۱۹	۶.۸۰۰
هر کیلو میلگرد ۱۸	ذوب آهن / نیشابور	۱۲ متری	۲۵	۶.۸۰۰
هر کیلو میلگرد ۲۰	ذوب آهن / نیشابور	۱۲ متری	۳۰	۶.۸۰۰
هر کیلو میلگرد ۲۲	ذوب آهن / نیشابور	۱۲ متری	۳۶	۶.۸۰۰

نرخ تیر آهن				
نوع و سایز	تولیدکننده	شاخه	وزن	قیمت (تومان)
هر شاخه تیر آهن ۱۲	ذوب آهن	۱۲ متری	۱۲۲	۸۶۰۰۰۰
هر شاخه تیر آهن ۱۴	ذوب آهن	۱۲ متری	۱۵۵	۱,۲۵۰,۰۰۰
هر شاخه تیر آهن ۱۶	ذوب آهن	۱۲ متری	۱۹۵	۱,۳۵۰,۰۰۰
هر شاخه تیر آهن ۱۸	ذوب آهن	۱۲ متری	۲۲۵	۱,۷۵۰,۰۰۰
هر شاخه تیر آهن ۲۰	ذوب آهن	۱۲ متری	۲۷۶	۲,۰۰۰,۰۰۰
هر شاخه تیر آهن ۲۲	ذوب آهن	۱۲ متری	۳۱۵	۲,۱۰۰,۰۰۰
هر شاخه تیر آهن ۲۴	ذوب آهن	۱۲ متری	۳۶۹	۲,۳۷۰,۰۰۰
هر شاخه تیر آهن ۲۷	ذوب آهن	۱۲ متری	۴۳۴	۲,۷۷۰,۰۰۰
هر شاخه تیر آهن ۳۰	ذوب آهن	۱۲ متری	۵۰۰	۳,۸۶۰,۰۰۰

نرخ پروفیل

نوع و سایز	تولیدکننده	شاخه	وزن	قیمت (تومان)
هر کیلو پروفیل ۵۰۷-۵۰۸-۵۰۹	ایرانی	پروفیل درب و پنجره	هر متر ۲.۴۴	۹.۸۰۰
هر کیلو قوطی ۲۰x۱۰	ایرانی	شاخه	۴.۵	۹.۹۰۰
هر کیلو قوطی ۲۵x۱۰	ایرانی	شاخه	۵.۵	۹.۹۰۰
هر کیلو قوطی ۳۰x۱۰	ایرانی	شاخه	۶.۵	۹.۹۰۰

قربانی با اشاره به ضرورت جذب سرمایه‌گذاری در سمنان، یادآور شد: این استان دارای ظرفیت‌های بسیاری در حوزه صنعت، معدن و تجارت است که باید به بهترین شکل از آن استفاده و بهره‌برداری کرد. در این آیین علی تشنه دل به عنوان سرپرست سازمان صنعت، معدن و تجارت استان سمنان معرفی شد. در استان سمنان یکپارز و ۸۲۰ واحد پروانه بهره‌برداری در بخش صنعت و معدن دارند.

دوشنبه
 ۵ اسفند ۱۳۹۸
 ۲۹ جمادی الثانی ۱۴۴۱
 ۲۴ فوریه ۲۰۲۰
 سال دوم • شماره ۳۱۲

یادداشت

انتخاب بین بد و بدتر

محمد اصفهانی

کارشناس بازار فولاد



تکلیف FATF هم روشن شد. هم اکنون بسیاری نگران هستند که وضعیت بازار چه خواهد شد؟ برای اینکه به جواب برسیم، اجازه دهید جزئیات این موضوع را مرور کنیم. پرسش این است که پس از اعمال تحریم‌های ظالمانه آمریکا علیه ایران، کدام یک از کانال‌های نقل و انتقالات بین‌المللی مالی که پیش‌نیاز آن پذیرش FATF باشد، برای ایران همچنان باز مانده است؟ واقعیت این است که هیچ کدام، لایحه FATF شامل یک سری توصیه‌ها هستند که کشورها باید در مواجهه با مبارزه با پولشویی آن را رعایت کنند، یعنی در واقع تمرکز FATF بر الزام رعایت قوانینی است که کشورها را ملزم می‌کند تا با تلاش برای شفاف‌سازی، هر گونه مسیری غیر معمول نقل و انتقالات مالی را مسدود کنند؛ یعنی همان مسیرهای زیرزمینی دور زدن تحریم‌ها توسط ایران. علت اینکه مجمع تخصصی صلحت نظام، با وجود عواقب نپذیرفتن FATF از پذیرش لایحه آن سر باز زد، چه بود؟ پذیرش FATF در واقع پذیرش یک نورا فکتن بر مسیرهای دور زدن تحریم‌ها بود؛ اشتراک بین FATF و تحریم‌های ظالمانه آمریکا در واقع تعلق است؛ نپذیرفتن FATF توسط ایران، انتخاب بین بد و بدتر بود. آمریکا ابتدا ایران را تحریم کرد، یعنی عملاً مسیرهای قانونی نقل و انتقالات بین‌المللی مالی را برای ایران مسدود کرد؛ تنها راهی که برای ایران باقی ماند متوسل شدن به مسیرهایی بود که اتفاقاً همان مسیرها در تیررس یا نورا فکتن لایحه FATF قرار داشتند یا دارند. نتیجه اینکه آمریکا ابتدا مسیرهای مالی زیر نظر خود را برای ایران بست؛ سپس از طریق وارد آوردن فشار به ایران برای پذیرش FATF تلاش کرد تا ایران آن را بپذیرد. ایران در دو راهی سختی قرار گرفته بود؛ اگر FATF را می‌پذیرفت، در عمل راه‌های دور زدن تحریم‌ها را به آمریکا نشان می‌داد؛ اگر هم نمی‌پذیرفت، جزو کشورهای پرریسک در تبادلات مالی با فهرست سیاه FATF قرار می‌گرفت و در استفاده از مسیرهای قانونی بین‌المللی تبادلات مالی دچار دسر می‌شد، اما واقعیت این است که این مسیر پیش تر توسط خود آمریکا برای ایران مسدود شده بود. یعنی در حال حاضر ایران چیزی برای از دست دادن ندارد؛ مگر اینکه همین مسیرهای دور زدن تحریم‌ها را هم در اختیار عوامل آمریکایی قرار می‌داد. واقعیت این است که در حال حاضر نپذیرفتن لایحه FATF توسط ایران، قرار نیست چیزی را برای این کشور تغییر دهد.

مشکل ما اکنون نپذیرفتن FATF یا قرار گرفتن در فهرست سیاه FATF نیست؛ این مشکل را می‌گذاریم برای بعد از برداشته شدن تحریم‌ها و باز شدن مسیرهای قانونی تبادلات مالی بین‌المللی برای ایران. مشکل ما اکنون برخی جوسازی‌ها و اثرات روانی این خبر در بازار داخلی و در هفته پیش رو برای بازار ایران است.

به طور حتم این هفته اثرات روانی این خبر بار سنگینی را برای این کشور به همراه خواهد داشت و یکی از سخت‌ترین روزهای آقای همتی و بانک مرکزی در کنترل بازار خواهد بود؛ ولی گمان ما این است که به تدریج از فشار روانی این خبر کاسته خواهد شد، چرا که عملات اتفاق خاصی برای این روزهای ایران رخ نداده که بانک مرکزی برای آن آماده نبوده باشد؛ اتفاقاً از نگاه دیگر این موضوع چندان هم بد نشد، چرا که یکبار برای همیشه و حداقل تا حاکم بودن تحریم‌ها، اثرات مخرب روانی پایان مهلت هر دوره FATF از بازار ایران برداشته شد.

شاهد بودیم که چندین بار و به دفعات، هربار که به پایان مهلت FATF نزدیک می‌شدیم، بازار داخلی دستخوش التهابات فزاینده و مسمومی می‌شد که تنها منشا داخلی داشت و بار تخریبی آن به مراتب بیشتر از واقعیت‌های موجود بود. بنابراین حداقل کاری که ما می‌توانیم فرود کنیم، کمک به فاصله گرفتن از این جوسازی‌ها و مشارکت نکردن در التهاب‌سازی‌ها در شرایط کنونی است.

قدر مسلم این وضعیت پس از طی یک دوره کوتاه التهابی به تدریج فروکش پیدا خواهد کرد. حداقل یکبار برای همیشه از شر جوسازی‌های مخرب با منشای درونی پایان مهلت‌های مکرر FATF خلاص شدیم.

دبیر سندیکای تولیدکنندگان لوله و پروفیل ایران:

افزایش قیمت مواد اولیه فولادی، باعث کاهش صادرات شد

مانند ورق فولادی در داخل که حتی بالاتر از قیمت‌های جهانی در ۲ ماه اخیر رفت، باعث شد قیمت‌ها دیگر رقابتی با کشورهایمانند ترکیه نباشد، و کاهش صادرات محصولات فولادی به‌ویژه صنایع پایین‌دستی را در پی داشت.

دبیر سندیکای لوله و پروفیل فولادی درباره بسته شدن مرزهای ترانزیتی و توقف صادرات به تمام کشورهای هدف، بیان کرد: با اصولی که مرزها در این گونه موارد اعلام می‌کنند، صادرات قابل انجام خواهد بود. این گونه نیست

کشورهای همسایه است که بهترین و راحت‌ترین صادرات را به عراق داریم.

وی ادامه داد: مسلماً بسته شدن مرز مهران باعث می‌شود هزاران کامیون پشت مرز متوقف و با خسارت هنگفتی روبرو شوند. اگر این روند ادامه یابد، نقل و انتقالات نیز متوقف می‌شود و تأثیرات منفی بر صادرات محصولات ایرانی می‌گذارد.

کاوه تصریح کرد: قبل از بسته شدن گمرک و مرزها برای صادرات محصولات فولادی، افزایش قیمت مواد اولیه

دبیر سندیکای تولیدکنندگان لوله و پروفیل ایران گفت: قبل از بسته شدن گمرک و مرزها برای صادرات محصولات فولادی، افزایش قیمت مواد اولیه مانند ورق فولادی در داخل که حتی بالاتر از قیمت‌های جهانی در ۲ ماه اخیر رفت، باعث شد قیمت‌ها دیگر رقابتی با کشورهایمانند ترکیه نباشد که این موضوع کاهش صادرات محصولات فولادی مخصوصاً صنایع پایین‌دستی را در پی داشت. به گزارش «فلزات آنلاین»، امیرحسین کاوه اظهار کرد: مقاصد اصلی صادرات ما به کشورهای عراق، افغانستان و

فضا برای حضور دلان در بازار فراهم است

محصولات فولادی بر مدار قیمت‌های غیر منطقی



عکس: مهدی کویا

شده تا فضا برای حضور دلان و سودگران در بازار فراهم شود، گفت: آقایان پاسخ دهند چرا با وجود مزاد تولید رشد قیمت در بازار آهن و فولاد ایجاد شده است. حمیدرضا رسنگار با اشاره به افزایش غیر منطقی قیمت آهن و میلگرد در بازار، به تسنیم، اظهار کرد: زمانی که مزاد تولید ۷ تا ۸ میلیون یا بازار لوازم خانگی بسیار رونق یافته است؟ در حالی که بیشتر این بازارها در رکود به‌سر می‌برند.

وی در ادامه خاطر نشان کرد: یکی از دلایل افزایش قیمت‌ها، رانت‌بازی در بازار فولاد بوده است. هزینه‌های تولیدی هر چند افزایش یافته است، اما آنچه نیست که در بازار ما در حال رخ دادن است. موضوع این است که در این میان واسطه‌هایی وجود دارند که به سبب افزایش قیمت محصولات فولادی شده‌اند.

بازار آهن در شوک افزایش قیمت‌ها

رئیس اتحادیه فروشندگان آهن و فولاد تهران با اشاره به اینکه زمزمه افزایش بیشتر قیمت‌ها باعث

رضایبور در ادامه توضیح داد: ورق روغنی در بورس کالا با ورق روغنی که در بیرون بازار وجود دارد، کیلویی ۲۵۰۰ تومان تفاوت دارد. آیا موضوع آن است که ورق روغنی که در خودرو مورد استفاده قرار می‌گیرد مصرف آن نیز افزایش یافته است؟ یا بازار لوازم خانگی بسیار رونق یافته است؟ در حالی که بیشتر این بازارها در رکود به‌سر می‌برند.

وی در ادامه خاطر نشان کرد: یکی از دلایل افزایش قیمت‌ها، رانت‌بازی در بازار فولاد بوده است. هزینه‌های تولیدی هر چند افزایش یافته است، اما آنچه نیست که در بازار ما در حال رخ دادن است. موضوع این است که در این میان واسطه‌هایی وجود دارند که به سبب افزایش قیمت محصولات فولادی شده‌اند.

رئیس اتحادیه فروشندگان آهن و فولاد تهران با اشاره به اینکه زمزمه افزایش بیشتر قیمت‌ها باعث

مجید رضایبور: مگر در کشور ما چه اتفاق روی داده که در مدت ۳ تا ۴ ماه ورق گرم کیلویی ۳ هزار تومان با افزایش قیمت روبه‌رو شود. یکی از دلایل افزایش قیمت‌ها، رانت‌بازی در بازار است

وجود واسطه‌ها در بازار فولاد

همچنین مجید رضایبور کارشناس فولاد درباره افزایش قیمت محصولات فولادی در بازار در گفت‌وگو با «روزگار معدن» اظهار کرد: مگر در کشور ما چه اتفاق روی داده است که در مدت ۳ تا ۴ ماه ورق گرم کیلویی ۳ هزار تومان با افزایش قیمت روبه‌رو شود.



است. خاری‌زاده در ادامه عنوان کرد: کار ما غلتک‌سازان پشتیبانی از نوردکاران است، زمانی که این بخش در رکود به‌سر ببرد، به فاصله ۳ تا ۴ ماه رکود آنها به ما خواهد رسید. هم‌اکنون نیز با رکود روبه‌رو شده‌ایم و از سوی دیگر شاهد افزایش قیمت‌ها نیز هستیم. وی ادامه داد: جریان سیاسی نیز در بازار تأثیرگذارند و انتخابات مجلس شورای اسلامی و مجلس جدید تأثیر خود را بر بازار در چند ماه آینده نشان خواهد داد.



آمار ۴۲ قلم کالای صنعتی و معدنی در ۱۰ ماه نخست سال

سرمايه‌گذاري ۴۴.۵ هزار ميليارد تومان وا‌اشتغال ۸۱ هزار ۲۴۴ نفر صادر شده که رشدی ۵۳ درصدی در تعداد پروانه‌های بهره‌برداری را رقم زده است. تعداد جواز سال تاسیس صادره در این مدت ۲۲ هزار و ۷۴۵ مورد بوده با پیش‌بینی سرمايه‌گذاري ۳۱۲.۷ هزار ميليارد تومان همچنین پیش‌بینی اشتغال ۵۱۸ هزار و ۲۲۷ نفر که نسبت به مدت مشابه سال قبل در تعداد ۱۸.۷ درصد و در سرمايه‌گذاري ۲۱.۵ درصد و در اشتغال ۱۶.۷ درصد رشد را نشان می‌دهد.

بر اساس این گزارش، مجوزهای صنعتی صادر شده، ۲۳۹.۴ هزار فقره بوده که نسبت به مدت مشابه سال قبل با افزایش ۳.۹ درصد روبه‌رو شده است.

افزایش ۲۰.۷ درصد وزن صادرات کالاهای غیر نفتی در ۱۰ ماه

همچنین در ۱۰ ماه ۱۳۹۸ صادرات کالاهای غیر نفتی



تولید و اشتغال (تبرسه ۱۸) تا پایان دی‌ماه، ۱۳۹۸ تعداد ۲ هزار و ۱۲۵ واحد به بانک‌های عامل معرفی که از این تعداد، ۴۲۳ واحد تسهیلات خود را به ارزش ۲ هزار و ۴۴۷ میلیارد تومان دریافت کرده‌اند.

صدور ۵ هزار و ۲۱۲ فقره پروانه بهره‌برداری

تعداد ۵ هزار و ۲۱۲ فقره پروانه بهره‌برداری با میزان

سارا اصغری:

قیمت انواع محصولات فولادی مدتی است که روند صعودی به خود گرفته است؛ قیمت ورق‌های پروفیل ۳۰ درصد و قیمت آهن‌آلات ۲۵ درصد در ۳ ماه گذشته، با افزایش قیمت روبه‌رو شده‌اند. قیمت ورق‌های فولادی نیز به شدت روندی صعودی در پیش گرفته‌اند.

این درحالی است که از ابتدای سال جاری تا هم‌اکنون در بازار داخلی شاهد رونق خاصی در بخش‌های مختلفی که نیاز به محصولات فولادی داشته باشیم، نبوده‌ایم.

افزایش قیمت قراضه

مسعود خاری‌زاده مسئول فروش و بازاریابی ایران غلتک درباره افزایش قیمت محصولات فولادی در بازار در گفت‌وگو با «روزگار معدن» عنوان کرد:

محصولات فولادی به دو دسته کلی تقسیم‌بندی می‌شوند، یکی مربوط به صنایع ساختمانی است که شامل مقاطع تخت و دیگری مربوط به صنعت می‌شود که در این راستا ورق‌های فولادی بسیار گران شده‌اند که این ورق‌ها در خودروسازی مورد استفاده قرار می‌گیرد. در کل هر دوی این محصولات اسمال با افزایش چشمگیری روبه‌رو شده‌اند.

خاری‌زاده ادامه داد: این در حالی است که اسمال با رونق اقتصادی نبوده‌ایم و در زمینه مسکن و ساخت‌وساز هر چند دولت ایده‌هایی در دست اقدام دارد، اما هیچ‌یک به مرحله اجرا نرسیده است. بنابراین از نظر رونق اقتصادی یا تقاضای بازار، اتفاق خاصی در کشور روی نداده است.

وی در ادامه خاطر نشان کرد: یکی از مهم‌ترین اتفاق‌هایی که در زمینه بازار فولاد روی داده، افزایش قیمت قراضه است. از ماه گذشته تاکنون حدود هزار تومان به قیمت قراضه افزوده شده است. خاری‌زاده عنوان کرد: هم‌اکنون قیمت قراضه به طور روزانه همانند قیمت دلار، در نوسان است. در حال حاضر قیمت قراضه به کیلویی ۴۸۰۰ تومان رسیده که با حمل‌ونقل آن به حدود ۵ هزار تومان می‌رسد.

این فعال حوزه فولاد با اشاره به افزایش قیمت بنزین عنوان کرد: گران شدن قیمت بنزین تأثیر خود را هم‌اکنون بر بازار فولاد نشان داده است، چراکه آن زمان عنوان شد که جابه‌جایی محصولات فولادی با ماشین سنگین و گازوئیل انجام می‌گیرد، اما هم‌اکنون مشخص شد که گران شدن بنزین تأثیرات خود را بعد از چند ماه نشان می‌دهد، زیرا به‌طور غیرمستقیم با فاصله ۳ ماه آثار خود را نشان داده

معاون طرح و برنامه وزارت صنعت، معدن و تجارت، چکیده شاخص‌ها و اهم اقدامات این وزارتخانه در ۱۰ ماه سال ۹۸ را اعلام کرد که نشان می‌دهد در این بازه زمانی، از میان ۴۲ محصول منتخب صنعتی و معدنی، ۳۰ محصول رشد و ۱۲ محصول کاهش تولید داشته‌اند. به گزارش وزارت صنعت، فولاد خام (میانی) با ۲۰ درصد، تیتانیم، ۶.۸ درصد، سیمان با ۵۱.۲ میلیون تن، ۱۲.۲ درصد، کاتد مس با ۲۰.۷۸ هزار تن، ۳.۱ درصد، لوازم خانگی (شامل تلویزیون، یخچال و فریزر و ماشین لباسشویی) با ۱۴۹.۷ میلیون تن، ۷.۸ درصد و محصولات پتروشیمی با ۴۵.۸ میلیون تن، ۱.۹ درصد رشد تولید را ثبت کردند.

همچنین در زمینه اجرای پروژه‌های اقتصاد مقاومتی، از ابتدای سال ۱۳۹۸ تا پایان دی‌ماه ۱۳۹۸، مبلغ حدود ۳۰ هزار میلیارد تومان تسهیلات به ۱۹ هزار و ۹۱۱ واحد در قالب پروژه رونق تولید پرداخت شده است. در قالب تسهیلات برنامه

استان‌ها

دوشنبه

- ۵ اسفند ۱۳۹۸
- ۲۹ جمادی‌الثانی ۱۴۴۱
- ۲۴ فوریه ۲۰۲۰
- سال دوم • شماره ۲۱۳



اخبار

کسب رکورد جدید تولید آهن اسفنجی در فولاد هرمزگان

فولاد هرمزگان در تولید آهن اسفنجی شاهد رکورد بیسود به گونه‌ای که رکورد تولید روزانه مدول A به میزان ۲۹۲۸ تن در تاریخ ۲ اسفند شکسته شد.

به گزارش معدن نیوز، فولاد هرمزگان در تولید آهن اسفنجی شاهد رکورد بود به گونه‌ای که رکورد تولید روزانه مدول A به میزان ۲۹۲۸ تن در تاریخ ۲ اسفند شکسته شد. رکورد قبلی تولید روزانه مدول A میزان ۲۹۱۱ تن در تاریخ ۹ بهمن ۹۸ بود.

استان خراسان رضوی، پیشرو در حوزه معدن و صنایع معدنی

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت خراسان رضوی گفت: خراسان رضوی در همه ی حوزه‌ها مخصوصاً معدن و صنایع معدنی، پیشرو است.

به گزارش دنیای معدن، محمدرضا مس فروش در مراسم رونمایی از رقوم ی سازی و یکپار چه سازی اطلاعات ژئوشیمیایی بخش های مهمی از استان خراسان رضوی در اداره کل زمین شناسی و اکتشافات معدنی منطقه شمال شرقی گفت: سازمان زمین شناسی و فعالیت های آن بسیار مهم و پایه‌ای است و عملکرد فنی و اثر بخشی دارد.

وی اقدامات انجام شده را یکی از محورهای توسعه دانست و اظهار امیدواری کرد؛ نتایج تحقیقات، موجب رشد بیشتر اکتشافات مواد

معدنی در استان گردد. مس فروش با بیان اینکه هر ۳ وجه صنعت، معدن و تجارت در استان حائز اهمیت است، گفت: در حوزه سنگ‌های معدنی، استان وضعیت ویژه‌ای دارد و در زمره استان‌های مهم در حوزه معدن و صنایع معدنی هستیم.

وی افزود: فعالیت‌های عمرانی و اقتصادی در استان به‌انگام معدن شکل می‌گیرد و اهمیت زیادی در استان بر هیچکس پوشیده نیست.

لازم به ذکر است در این مراسم که با حضور دکتر یآوری مدیرکل دفتر آموزش، پژوهش استانداری خراسان رضوی و مهندس مس فروش رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان و همکاران حوزه معاونت معدنی آن سازمان و رئیس خانه معدن استان برگزار شد، از اطلاعات ژئوشیمیایی رقوم ی سازی شده و نیز یکپار چه‌سازی داده ها، در زمینه توسعه اکتشاف مواد معدنی و شناسایی آنومالی‌های مواد معدنی در مساحت ۳۵ هزار کیلومتر مربع استان خراسان رضوی، رونمایی شد.

۱۴ درصد از فولاد کشور در آذربایجان شرقی تولید می‌شود

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت آذربایجان شرقی گفت: واحدهای فولادی استان با وجود نداشتن منابع معدنی فولادی ۱۴ درصد از تولید فولاد کشور به خود اختصاص داده‌اند.

به گزارش ایرنا، حبیب‌امین زاده، در نشست مشترک با اعضای انجمن فولاد استان افزود: واحدهای فولادی استان از ظرفیت بالایی برخوردار بوده و تبیین استراتژی‌های کارشناسی شده کوتاه‌مدت و میان مدت برای تأمین فرآورده‌های فولادی و میزان تولید ضروری است.

وی اظهار کرد: جلسات متعددی به منظور ایجاد وحدت رویه و راهکارهای یکپارچه با هدف کنترل قیمت فولاد و رفع مشکلات واحدهای فولادی استان برگزار شده است. رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت آذربایجان شرقی گفت: نیاز واحدهای فولادی استان به تمامی فرآورده‌های فولادی اعم از ورق، شمش، بیلت و آهن اسفنجی در اسفند تأمین می‌شود. امین زاده، ادامه داد: مجموعه‌های فولادی استان نیاز واقعی واحدهایشان را در زمینه تمامی فرآورده‌های فولادی اعم از ورق، شمش، بیلت و آهن اسفنجی اعلام کنند تا نسبت به تأمین آن اقدام شود. وی یادآوری کرد: با توجه به اهمیت ایجاد تعادل در زمینه تولید و مصرف فولاد استان، صادرات آهن اسفنجی به دلیل نیاز تولیدکنندگان داخلی ممنوع اعلام شده است. امین زاده، افزود: با ارائه پیشنهادات کارشناسی و سازنده در حوزه صنایع فولادی و معدنی، اهداف این حوزه اشتغالزا و ارزآور نهایی و در هفته‌های آینده نیز موضوع نهایی شدن خرید نقدی و خرید از بورس پیگیری می‌شود.

ظرفیت بالای همدان در جلوگیری از خام‌فروشی



سرمایه‌گذاری و راه‌اندازی شرکتی به همدان آدمد در سال ۹۲ با همسر به عنوان مسوول فنی این شرکت آشنا شدم. او اهل همدان است و درحال حاضر «PHD» شیپی دارد. در آن سال‌ها بود که به دلیل ضعف مدیریتی مجبور شدیم شرکت قبلی را تعطیل کنیم اما در سال ۹۴ جرقه راه‌اندازی شرکت نانو به ذهنم خطور کرد، درست زمانی که ۴سال از ازدواج ما می‌گذشت.

● در حال حاضر زندگی خود را تنها از طریق تولید نانو اداره می‌کنید؟
بله، خوشبختانه زندگی خوبی هم داریم، شرکت ما نوپاست و چون به صورت نیمه‌صنعتی فعالیت می‌کنند، درآمد آنچنان بالایی ندارد اما بد هم نیست که اگر بتوانیم به خوبی وارد بازار شویم و نیازها را شناسایی کنیم این کار توجیه اقتصادی بالایی خواهد داشت. شاید حداقل ارزش افزوده ۱۰برابری نسبت به بسیاری از کالاهای دیگر داشته باشد.

همدان به دلیل قطب سیلیس بودن و نزدیکی به بازار، این محصول را با کیفیت و با قیمت پایین تولید می‌کند. تولید سیلیس به عنوان مواد اولیه کیلویی ۳ هزار تومان است اما نانوسیلیکا فروش فوق‌العاده‌ای دارد و حداقل قیمت آن در ایران کیلویی ۵۰ هزار تومان است که می‌توان گفت ۲۰ تا ۳۰ برابر ارزش افزوده ایجاد می‌کند. خوشبختانه ایران حمایت‌های خوبی از نانو دارد، مقام معظم رهبری توجه زیادی به موضوع فناوری و برون‌سازی داشته‌اند و ستاد نانو نیز ستاد ویژه‌ای برای این منظور است.

این ستاد حمایت‌های ویژه‌ای از نانو دارد و به همین خاطر سعی کرده‌ایم از ظرفیت موجود استفاده کنیم و در این زمینه قدم برداریم. وقتی یا به این عرصه گذاشتیم توسط شرکت‌های دانش‌بنیان و پارک علم و فناوری مشاوره‌هایی داشتیم تا چطور کار را پیش ببریم.

در حال حاضر ایران به واردات زیادی از نانوسیلیکا نیاز دارد که طبق آمار موجود بیش از ۵ هزار تن در سال است و این به معنای خروج ارزی فراوانی از کشور در حالی‌که ظرفیت تولید در استان بالاست.

امروزه بسیاری از شرکت‌ها نمایندگی‌های خود را از کشور ایران برده‌اند چون مشکل پرداخت دلار و مسائل بانکی روبه‌رو وجود دارد و مدت زمان طولانی هم صرف این کار می‌شود. به عنوان مثال وقتی شرکتی اعلام می‌کند ۱۰ تن نانوسیلیکا نیاز دارد چند ماه در نوبت می‌ماند و شاید یک سال هم طول بکشد که به دستش برسد در حالی که همدان به بازار صنعتی نزدیک است و خود قطب سیلیس

است و می‌تواند بسیار سریع نیازهای کشور را در کمترین زمان ممکن و با بهترین قیمت تهیه کند. وقتی شرکتی ایرانی، نانوسیلیکا را به کشور وارد می‌کند باید بهای آن را با یورو و دلار محاسبه کرد که هزینه چندین برابر خواهد شد و حتی تعرفه همگرمی و حمل‌ونقل بین‌المللی نیز مطرح است. قطعاً رقابت برای این شرکت‌ها در کشور به صرفه است و از طرفی می‌شود. به عنوان مثال وقتی شرکتی اعلام می‌کند ۱۰ تن نانوسیلیکا نیاز دارد چند ماه در نوبت می‌ماند و شاید یک سال هم طول بکشد که به دستش برسد در حالی که همدان به بازار صنعتی نزدیک است و خود قطب سیلیس

است و می‌تواند بسیار سریع نیازهای کشور را در کمترین زمان ممکن و با بهترین قیمت تهیه کند.

● می‌توان برای تولیدات نانوسیلیس نسبت به دیگر موارد مشابه آن تفاوتی قائل شد؟

نانوسیلیس همدان را می‌توان محصولی باکیفیت دانست چراکه در دل استان بهترین سیلیس‌های جهان وجود دارد، به نوعی تولید محصولی با کیفیت و قیمت مناسب در جهان.

این سیلیس درصد خلوص بالایی دارد به طوری که آن را تا ۹۹.۹درصد رسانده‌ایم؛ اگر اندازه ذرات سیلیس زیر صد نانومتر باشد طبق سازمان استاندارد ملی ایران نانو محسوب می‌شود.

تولیدات ما تابیده و گواهینامه ستاد نانو را گرفته که زیرنظر معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری فعال است؛ نانوسیلیکای تولید شده ما بین ۱۰ تا ۱۹ نانومتر است که بسیار فوق‌العاده بوده چون ذرات با کوچک شدن خاصیت ویژه‌ای پیدا می‌کنند.

● چطور شد به فکر این طرح افتادید؟
از آنجا که همسر در حوزه علم و فناوری نانو فعال بود و باید پایان‌نامه و تز دکتریاش بر اساس این فناوری پیش می‌رفت تصمیم گرفتیم کار را در این حوزه آغاز کنیم.

در شهرستان اسدآباد وقتی واحد تولیدی‌ام بدون استفاده مانده بود تصمیم گرفتیم آن را برای این منظور به کار بگیرم، اهل کرمانشاه هستیم و فارغ‌التحصیل رشته کامپیوتر از دانشگاه ملی این استان، وقتی از سال ۹۰ برای

توانست ۳ میلیون تومان در اختیار ما قرار دهد تا بتوانیم بخشی از تجهیزات را خریداری کنیم، حتی تجهیزات هم بومی‌سازی شده که با تلاش ما و با استفاده از متخصصان داخلی ساخته شده که هیچ‌گونه خرج ارز انجام نشده و در واقع صفر تا صد تجهیزات ساخت داخل است.

بسج علمی با کمک ۳ میلیون تومانی باعث شد به تولید آزمایشگاهی برسیم و پارک علم و فناوری نیز تسهیلاتی در اختیار ما قرار داد که توانستیم شرکت را به نیمه‌صنعتی ارتقا دهیم

و با توجه به حمایت‌هایی که شد گواهینامه نانومتر را گرفتیم.

حمایت‌هایی نظیر مشاوره‌های مدیریتی و معافیت‌های مالیاتی و… توانست کار ما را جلو ببرد که شاید هر شرکتی آن را در اختیار نداشته باشد.

● استقبال از نانوسیلیکا در کشور چطور بوده است؟

وقتی یک فناوری بسیار پیشرفته و هایتک است بیشتر شرکت‌ها سعی می‌کنند به حالت روتین کار خود را ادامه دهند و استقبال چندانی نسبت به اینکه تغییری در مواد اولیه و خط تولید داشته باشند انجام نمی‌شود اما ما سعی کرده‌ایم از طریق مشاوره‌ها و ارائه نمونه‌های رایگان بازار را گسترش دهیم.

● آیا شرکت‌ها متقاضی تولید شما هستند؟

بله شرکت «کویر تایر» شرکت خیرمندان‌سازی «پاکسان» و شرکت « بتن ساز» نمونه‌هایی از این شرک‌ها هستند.

● به دنبال بازار خارجی چه، رفته‌اید؟

اگر بخواهیم نیاز بازار را در نظر بگیریم تولید ما ۵۰۰ تن در سال است اما نیاز داخلی به بیش از ۵ هزار تن در سال می‌رسد و ظرفیت فوق‌العاده‌ای در ایران برای این کالا وجود دارد و به همین خاطر فعلاً بازار خارجی را نگاه کرده‌ایم و بازار داخلی مدنظر است.

● درباره معرفی طرح‌تان بگویید، آیا به سراغ شما آمده‌اند تا طرح را معرفی کنید؟

در کشور نشست‌هایی تحت این عنوان برگزار می‌شود و اعلام می‌کنند موادی را نیاز دارند، کالاهایی هم در این زمینه از ما خواسته شده که فناوری بالاتری داشته‌اند و مناسبانه امکان تولید آن وجود نداشته است. البته از طریق شرکت نانو نیازهای شرکت‌هایی به ما ابلاغ می‌شود که ما نیز نمونه‌هایی را در اختیار آنها قرار داده‌ایم و استفاده هم کرده‌اند.

● نظر شما در مورد جلوگیری از خام فروشی سیلیس با استفاده از فناوری نانوسیلیکا چیست؟

فناوری نانوسیلیکا فرآیند را پیشرفته می‌کند، با تولید نانوسیلیس ارزش‌افزوده‌ای در استان ایجاد می‌کنیم که به نوعی از خام‌فروشی جلوگیری می‌شود اما در واقع تولید نانو در بسیاری از صنایع مواد اولیه به شمار می‌آید. در حال حاضر سیلیس پس از کوبیدن و خرد شدن در همدان روانه بازار می‌شود درحالی که می‌توان از ظرفیت فناوری نانو استفاده کرد و ارزش‌آوری بیشتری در استان شاهد بود. معمولاً خط تولیدی ساده‌ای در استان وجود دارد که سنگ سیلیس را می‌کوبند و بعد از دانه‌بندی و بسته‌بندی به کشورهای مختلف صادر می‌کنند که می‌توان جلوی این‌ نوع صادرات را گرفت، هر چند به نوع کاربرد نیز باید توجه کرد اما مناسبانه در این زمینه آنچنان مطالعاتی صورت نگرفته است.

● آیا سعی کرده‌اید شرکت‌ها را متقاعد به استفاده از این دانش کنید؟

جلساتی با بازار همدان داشته‌م و قرار شده جلساتی هم برگزار شود و دانش فنی به آنها فروخته شود تا ارزش‌افزوده بالاتری به‌دست آورند و با کمترین اصلاح فرم اولیه، راندمان بالایی کسب کنند.

● با سازمان صنعت، معدن و تجارت هم ارتباط گرفته‌اید؟

با سازمان صنعت آنچنان ارتباط نداشته‌ایم چون شرکت ما نیمه‌صنعتی است و به آن حدی نرسیده‌ایم که جواز تاسیس و بهره‌برداری بگیریم اما ارتباط ما به واسطه واحد صنعتی قبلی با این مجموعه همچنان وجود دارد.

● آیا طرح خود را در نمایشگاه‌ها معرفی کرده‌اید؟

چون در حوزه تجاری ضعیف عمل کرده‌ایم چندین وارد نمایشگاه‌ها نشده‌ایم اما در چند نمایشگاه همدان و یک نمایشگاه از طریق بسج مهندسی در تهران شرکت کرده‌ام. نمایشگاه تهران باعث شد توسط شرکت آب‌منطقه‌ای سفارش‌هایی بگیرم و چسبی را بر اساس فرمول نانو طراحی و برای آنها بفروشم. چند شرکت به‌ویژه شرکت نفت، سیلیس را با کاربردهای خاصی لازم بانکند که اعلام نیاز شده و ما نیز در مرحله تحقیقات هستیم تا نتیجه را ارائه دهیم.

● انتظاری از مسوولان دارید؟

هر جایی مراجعه کرده‌ایم خوشبختانه به هر نحوی سعی کرده‌اند حمایت‌هایی داشته باشند اما چندین مورد سفارش‌های گزافی گفتمیم که به دلیل نیرداشتن تسهیلات از سوی بانک‌ها کار خوابید. وقتی نتوانستیم تسهیلاتی جذب کنیم متأسفانه مجبور شدیم سفارش‌ها را رد کنیم چون گاهی سفارش بالایی مانند ۲۰۰ تن می‌دادند که این مستلزم افزایش خط تولید و مواد اولیه بالا بود و ما آن را در اختیار نداشتیم.

هرگاه برای تسهیلات اقدام می‌کنیم با روند بسیار طولانی روبه‌رو هستیم و به همین خاطر دیگر قید آن را می‌زدیم که امیدوارم کمی فرآیندهای بانکی کوتاه‌تر باشد. قوانین خاصی برای گرفتن تسهیلات بود که ما را با مشکل روبه‌رو می‌کرد، به این نحو که وقتی خط تولید داشتیم و مواد اولیه هم می‌توانستیم تولید کنیم و نهایت با انجام کار به محصول نهایی برسیم تا دست مشتری برسد به سرمایه در گردش نیاز بود اما آن را نمی‌توانستیم تأمین کنیم. به عنوان مثال براساس سامانه حمایت از تولید کالا می‌گفتند ۷۰ درصد مبلغ تسهیلات را باید تجهیزات بخریم و بعد ۳۰ درصد آن به عنوان سرمایه در گردش در اختیار ما قرار گیرد در حالی که این موضوع برای ما توجیه‌پذیر نبود چون تجهیزات داشتیم و چرا باید دستگاهی را می‌خریدم که احتیاجی نداریم. گاهی علم و فناوری همدان، رئیس بسج مهندسی و همدان و رئیس بسج علمی استان تشکر ویژه‌ای داشته باشم. از شروع فعالیت پژوهشگران ایرانی در زمینه نانوفناوری چندان نمی‌گذرد اما آمار نشان می‌دهد ایران در همین مدت کوتاه به یکی از جایگاه‌های برتر علم نایوی دنیا دست یافته و چه خوب می‌شود با حمایت از این علم به تولید و ثروت در کشور توجه زیادی داشته باشیم.

فلزات

دوشنبه

- ۵ اسفند ۱۳۹۸
- ۲۹ جمادی‌الثانی ۱۴۴۱
- ۲۴ فوریه ۲۰۲۰
- سال دوم ● شماره ۲۱۳

گزارش

بازار ورق در تلاطم

ابتدای هفته همان‌طور که پیش‌بینی می‌شد در روه‌رو با اخبار مربوط به بیماری کرونا با رفتار هیجانی بازارها آغاز شد و انتظار می‌رود تا اواسط هفته شاهد این‌گونه رفتار هیجانی باشیم.

به گزارش معدن‌نامه، در این شرایط شاهدیم بازار ارز در تلاطم است و یک‌باره افزایش چشمگیری داشت که دیشب تا حدودی کاهش یافت هرچند که به نظر نمی‌آید در شرایط فعلی ارزش ارز قابل کنترل باشد. بازار فولاد نیز از آثار این تشنج‌ها مستثنا نیست.

به رغم عرضه‌های مرتب و هفتگی، عطش بالای خرید محصولات فلزی و انتظارات تورمی بالا مانع از کاهش و یا حتی ثبات قیمت این محصولات در بازار شده است به نظر می‌رسد مسئولان دوباره درصدد کنترل بازار باشند که اقدام درستی به نظر نمی‌آید.

روز گذشته هم شاهد عرضه نسبتاً مناسب شمش سازان هستیم به نظر می‌رسد از لحاظ عرضه شاهد بیشتر شدن حجم و وزن عرضه‌ها هستیم که می‌تواند سبب بهبود بازار باشد.

البته مشکل در بازار ورق گرم همچنان باقی است به طوری‌که روز گذشته قیمت ورق گرم فولادی در کانال ۱۱هزار تومان بود.

هفته پیش شاهد بودیم قیمت شمش روند صعودی داشت که در این زمینه دولت تلاش می‌کرد با عرضه‌های پیاپی قیمت را کنترل کند به علاوه اینکه رشد قیمت آهن‌اسفنجی عملاً متوقف شده است اما افزایش قیمت شمش در هفته گذشته به دو دلیل رخ داد دلیل اول افزایش قیمت ارز بود که در هفته گذشته نرخ دلار کانال ۱۴ هزار تومانی را رد کرد درحال‌حاضر نیز قرار گرفتن ایران در لیست سیاه FATF عامل اصلی این افزایش قیمت ارز شده که در هفته جاری این رقم را بالاتر هم آورد. عامل دیگری که باعث این ماندن قیمت شمش است محدودیت عرضه آهن اسفنجی است که متاثر از سرماست. عامل سرما عرضه آهن اسفنجی را محدود کرده است و بالا رفتن قیمت آن به توان تولیدکنندگان شمش از نظر نقدینگی به شدت فشار می‌آورد و همین امر باعث کاهش تولید شمش هم شده است.

سرما و کاهش فشار گاز باعث شده تا تولید در کارخانه‌های شمش هم در حد مطلوب انجام نشود در نتیجه با وجود تلاش‌های دولت قیمت صعود خود را ادامه داده بود.

با توجه به قرار گرفتن ایران در لیست سیاه پیش‌بینی می‌شود با کاهش صادرات شمش قیمت آن روند نزولی به خود گیرد چراکه عرضه‌های خارجی راه خود را به بازار داخل باز می‌کنند و افزایش عرضه داخلی قیمت را متعادل می‌کند.

روی خط خبر

کمبود نقدینگی در بازار سنگ آهن چین

بازار واردات سنگ‌آهن چین فعالیت چندانی ندارد و قیمت‌های بالای بازار بیشتر به دلیل روند صعودی کمبود نقدینگی بوده است.

آخرین متوسط قیمت سنگ‌آهن خلوص ۶۲ درصد ۹۱۸۰ دلار هر تن خشک سی‌اف‌آر ثبت شده که ۷۰ سنت رشد روزانه داشته است.

قرارداد سواپ ماه مارس نیز ۹۰ سنت بالا رفته ۹۰ دلار هر تن خشک سی‌اف‌آر ثبت شد. به گزارش فولاد ایران، در بازار فولاد جو بهتری حکمفرماست و رشد حجم خرید محصولات فولادی به بهبود بازار سنگ آهن کمی کمک کرده است. عرضه و تقاضا هر دو ضعیفند و این امر بازار را متعادل کرده است.

رشد قیمت قراضه

میلگرد ترکیه را بالاتر برد

قیمت مقاطع در بازار داخلی ترکیه یک هفته گذشته صعودی بوده که به دلیل ضعف لیر، رشد قیمت قراضه و افزایش تقاضا بوده است. متوسط قیمت میلگرد ۵۱۸ تا ۵۲۵ دلار هر تن درب کارخانه ثبت شده است. به گزارش می‌متالز، میلگرد صادراتی ترکیه نیز از ۴۱۵ دلار به ۴۲۵ دلار هر تن فوب رسیده است. با رشد قیمت قراضه قیمت میلگرد صادراتی نیز صعودی است ولی تقاضای میلگرد صادراتی هنوز خیلی بهبود نداشته است.

رشد تولید ۸ در صدی آهن اسفنجی



مشابه سال گذشته (۲۱میلیون و ۹۶۴هزار تن)، ۸ درصد رشد نشان می‌دهد. میزان تولید کنسانتره نیز ۳۹میلیون و ۳۴۲هزار تن بود که در مقایسه با میزان تولید مدت مشابه سال گذشته (۳۸میلیون و ۱۶۶هزار تن)، ۳درصد رشد نشان می‌دهد.

اما میزان تولید گندله ۳۴میلیون و ۳۶۸هزار تن بود که نسبت به رقم مدت مشابه سال گذشته (۳۵میلیون و ۱۰۶هزار تن)، ۲درصد کاهش یافت.

دبیر کمیته بومی سازی شرکت فولاد آلیاژی ایران مطرح کرد:

تجمع تقاضا، راهی سریع برای بومی سازی فولاد زنگ‌نزن



▲ گروه معدن:

صنایع حساس نفت، گاز، پتروشیمی و صنایع غذایی با مواد خورنده سر و کار دارند و قطعات مورد استفاده در این صنایع باید در این شرایط مقاومت لازم را داشته باشند.

از این‌رو تولید فولادهای زنگ‌نزن در کشورهای پیشرفته گسترش یافته و تولیدکنندگان متعددی در مدت مشابه سال گذشته، ۲۰میلیون و ۶۷۹ هزار تن بود.

در کشور ما نیز تولید فولاد زنگ‌نزن در مقیاس خرد از سوی چند شرکت ریخته‌گری انجام می‌شود اما هنوز تولید انبوه و تجاری این محصولات محقق نشده است زیرا عمده مصرف‌کنندگان، نیازهای خود را به صورت پراکنده از طریق واردات تامین می‌کردند. اکنون که کشور در شرایط تحریمی قرار دارد، واردات این نوع فولادها حتی از کشور چین نیز یادشواری انجام می‌شود و در این زمینه باید تولیدکنندگان توانمند داخلی دست به کار شوند.

در رابطه با تولید فولادهای زنگ‌نزن، «فلزات آنلاین»، باحسان ظفری، دبیر کمیته بومی سازی شرکت فولاد آلیاژی ایران به گفت‌وگو پرداخته که معتقد است توانایی و دانش فنی تولید فولاد زنگ‌نزن در شرکت فولاد آلیاژی وجود دارد اما برای تولید انبوه، نیاز است تقاضاها جمع شوند تا ضمن تولید تجاری این محصولات، کشور از واردات برخی گریدهای نیاز شود.

متن کامل این گفت‌وگو را ادامه می‌خوانید:

● اهمیت تولید فولادهای زنگ‌نزن چیست و اصولاً چرا باید به سمت تولید این گونه فولادها حرکت کرد؟

به جهت حساسیت بسیار بالا در صنایع مختلف مانند پتروشیمی، نفت، گاز، هوا و فضا، صنایع غذایی و… به فلزاتی که در مقابل خوردگی بسیار شدید مقاومت می‌کنند، نیاز است. از این‌رو به طور حتم با توجه به شرایط تحریمی که اکنون بر صنایع کشور حاکم شده و امکان واردات فولادهای خاص و درجه بالای آلیاژی مانند زنگ‌نزن حتی از چین به راحتی وجود ندارد، تولید این نوع فولادها در کشور هم به صورت ورق که بیشترین میزان مصرف را دارد و هم مقاطع طولیل مانند میلگرد و… بسیار حائز اهمیت است. در حال حاضر، تولید فولادهای زنگ‌نزن در کشور می‌تواند برای صنایع مختلف مصرف‌کننده بسیار راهگشا باشد.

● چرا شرکت فولاد آلیاژی ایران به سمت تولید فولاد زنگ‌نزن حرکت کرد؟

از سال ۱۳۷۸ که کارخانه فولاد آلیاژی ایران به بهره‌برداری رسید، با توجه به اینکه دانش فنی تولید فولادهای آلیاژی خود را از شرکت بوهلر اتریش دریافت کرده بود، در طراحی‌های ابتدایی شرکت، یکی از موارد مطرح شده در دانش فنی تولید فولادهای آلیاژی، دانش تولید فولاد زنگ نزن بود.

این یعنی دانش فنی و توانایی تولید این نوع فولادهای بسیار حساس در شرکت فولاد آلیاژی ایران وجود داشت. در آن زمان نیز تولید آزمایشی اولیه جهت تولید فولادهای زنگ‌نزن انجام شد که تنها در حالت تست اولیه تولیدات شرکت و به صورت محدود بود و به صورت گسترده و تجاری انجام نشده است. تولید فولاد زنگ‌نزن به صورت تگ‌گرد بر اساس دستورالعمل انجام شد تا توانایی تولید سنجیده شود. از آن زمان تاکنون دانش فنی تولید و توانایی در شرکت فولاد آلیاژی ایران وجود داشت.

با وجود توانایی تولید فولاد زنگ‌نزن در شرکت فولاد آلیاژی ایران، تولید این محصولات به صورت تجاری محقق نشد چراکه اساساً نیازی به تولید این محصولات در کشور احساس نمی‌شد و در این‌باره تقاضاهای کمی نیز به شرکت فولاد آلیاژی ایران ارجاع داده شد. به نظر می‌رسد که در این دوره، واردات فولادهای زنگ‌نزن به کشور از سوی صنایع مصرف‌کننده آسان‌تر و اقتصادی‌تر از تولید داخلی انجام می‌شد و به همین دلیل، توانایی تولید داخلی مورد غفلت

برای تولید مقاطع فولاد زنگ‌نزن مانند میلگرد در بخش نورد، حساسیت به تغییر دمایی بیش از فولاد آلیاژی معمولی است و دقت بالاتری را می‌طلبد. باید توجه داشت که شرکت فولاد آلیاژی ایران، مدرن‌ترین کارخانه فولاد آلیاژی در خاورمیانه است و از نظر تجهیزات، فناوری بسیار پیشرفته‌ای دارد. از این‌رو شرکت ما برای فولاد زنگ‌نزن نیز مانند سایر محصولات فولاد آلیاژی، تست‌های بسیار مختلفی را در نظر گرفته است که از جمله آنها می‌توان به تست شناسایی عیوب سطحی و به روش‌های جریان گردابی (Eddy current) و مایع نافذ (PT) اشاره کرد. در خصوص تست‌های داخلی نیز روش آلتراسونیک به کار گرفته می‌شود.

در یک سال گذشته پروژه جدیدی را شروع کرده‌ایم که طی آن، تست خودکار شناسایی عیوب داخلی به روش آلتراسونیک برای بیلت انجام می‌شود که بیلت زنگ‌نزن را نیز شامل می‌شود. همچنین درباره محصولات زنگ نزن شرکت تمامی تست‌های مرتبط با خوردگی این محصولات را تضمین می‌نماید. در این مدت تلاش کردیم محصولی که در اختیار مشتری قرار می‌گیرد، مانند همه محصولات شرکت، تضمین شده باشد و حتی تست‌های استاندارد بین‌المللی نیز روی آن انجام شود تا بتواند با محصول مشابهی که به کشور وارد می‌شود، رقابت کند. لازم به ذکر است که امکان دارد برخی از فولادهای زنگ‌نزن وارداتی از چین، حتی تست‌های انجام شده در شرکت فولاد آلیاژی ایران را پشت‌سر نگذاشته باشند. البته تولیدات اروپایی در زمینه فولاد زنگ‌نزن تضمین شده هستند و تست‌های مختلف روی آن انجام می‌شوند.

انجام تست‌های مختلف روی محصولی که به‌دست مشتری می‌رسد، باعث تضمین کیفیت می‌شود و این اطمینان را به مصرف‌کننده می‌دهد که محصول از هر نظر سالم بوده و کارکرد مورد انتظار را خواهد داشت.

● مهم‌ترین چالش‌های تولید فولاد زنگ‌نزن در کشور ما چیست؟

در حال حاضر، دو چالش عمده در زمینه تولید فولاد زنگ‌نزن برای شرکت فولاد آلیاژی ایران وجود دارد؛ یکی از این چالش‌ها کم بودن تولید نسبت به ظرفیت بهینه است زیرا میزان درخواست‌ها و سفارش‌ها برای تولید به حدی نبوده که بتواند تولید فولاد زنگ‌نزن را مقرون به‌صرفه کند.

باید توجه داشت که تولید یک محصول در

شرکت‌های بزرگ باید به اندازه‌ای باشد که توجیه فنی و اقتصادی داشته باشد؛ به ویژه آنکه برای تولید این نوع فولادها باید یک کوره به صورت اختصاصی مدنظر قرار گیرد. به طور حتم تولید فولاد توسط یک کوره پایین‌تر از یک میزان معین، تولید را غیراقتصادی می‌کند و موجب افزایش هزینه‌ها می‌شود. این یعنی مشتریان برای تامین این نوع فولادها کمتر به شرکت فولاد آلیاژی ایران مراجعه می‌کردند و به همین دلیل، میزان تولید نسبتاً پایین بود و حد اقتصادی مطلوب برای تولید انبوه و تجاری را دارا نبود.

البته شرکت فولاد آلیاژی ایران تمام تلاش خود را در جهت پاسخ‌گویی به نیازهای مشتریان مراجعه‌کننده به شرکت حتی در مقادیر بسیار اندک صورت داده است تا بتواند سبد محصولات خود را بیش از گذشته متنوع‌تر کرده و تکمیل‌تر کند و به نیازهای مشتریان احترام بگذارد. با این حال اگر نیازهای مشتریان بیشتر شود و جمعیت یابد، شرکت فولاد آلیاژی ایران می‌تواند با خیال آسوده‌تری نسبت به تولید فولادهای زنگ‌نزن اقدام کند.

چالش دیگر شرکت فولاد آلیاژی در زمینه تولید فولاد زنگ‌نزن، تامین مواد اولیه به ویژه در خصوص قراضه‌های زنگ‌نزن است. چراکه برای تولید این نوع فولادها، باید از قراضه زنگ‌نزن استفاده کرد.

متأسفانه در کشور ما قراضه زنگ‌نزن با کیفیت، بسیار کم و گران بوده و شرکت ما در تامین این نوع قراضه با چالش بزرگی روبه‌رو است. به طور حتم کمبود این ماده اولیه و گران بودن آن در بهای تمام‌شده تاثیر دارد و در صورت تامین پایدار این قراضه، قیمت تمام‌شده تولید نیز در شرکت ما کاهش خواهد یافت.

● بازار مصرف فولادهای زنگ‌نزن در کشور را چگونه ارزیابی می‌کنید؟ آیا در کشور نیاز به مصرف محصولات داخلی در میان مشتریان به وجود آمده است؟

نیاز به تولید انبوه فولادهای زنگ‌نزن در کشور به ویژه در شرایط کنونی به شدت احساس می‌شود اما به دلیل اینکه همه نیازها برای مصرف فولاد زنگ‌نزن سازماندهی نمی‌شوند و در کنار آن، شرکت ما نسبت به میزان دقیق مصرف این نوع فولادها هنوز آگاهی کامل ندارد، نمی‌توان برنامه جامعی برای تولید آن داشت.

چراکه تحقق این موضوع نیازمند فعالیت مطالعاتی گسترده و بسیار دقیق از سوی سه وزارتخانه صنعت، معدن و تجارت، نفت و نیرو و به‌عنوان اصلی‌ترین مصرف‌کنندگان فولادهای

زنگ‌نزن است. به نظر نمی‌رسد تخمین و ارزیابی مصرف فولاد زنگ‌نزن در صنایع چندان دشوار باشد. ضمن اینکه آمار واردات این محصولات این نوع فولادها به کشور به دلیل اینکه از سوی مصرف‌کنندگان محدودی انجام می‌شود، کاملاً مشخص است. هرچند که واردات این محصولات به دلیل تحریم‌ها با چندین واسطه انجام می‌شود. در صورتی که سمت و سوی نیازها به فولادهای زنگ‌نزن در کشور یکنواخت و یکپارچه و به یک مسیر منتهی شود و مشتریان اصلی حوزه فولاد زنگ‌نزن مورد شناسایی قرار گیرند (به دلیل اینکه مشتری می‌تواند نیاز خود را تشریح کند) قطعاً تولید این فولادها در مقیاس تجاری راحت‌تر انجام خواهد شد.

طی کردن چنین روندی به یک محوریت نیاز دارد و در شرایط کنونی بهترین فرصت به وجود آمده تا نیازهای صنایع به فولاد زنگ‌نزن همسو شوند. در واقع، مشکل اصلی بومی‌سازی در کشور، عدم جمعیت نیازها در حد و اندازه‌های اقتصادی برای تامین‌کنندگان است و پرداختن به نیازهای پراکنده هزینه را برای تولیدکننده افزایش می‌دهد.

هنگامی که نیازهای مشترک در صنایع جمعیت شوند و ظرفیت بهینه‌ای برای تقاضا پدید آید، قیمت تمام‌شده تولید نیز برای تامین‌کننده به میزان قابل توجهی کاهش خواهد یافت و در عین حال نیاز مشتری برطرف خواهد شد.

درحال حاضر، توان فنی تولید فولاد زنگ‌نزن در کشور وجود دارد و به همین دلیل مصرف‌کنندگان رغبت بیشتری به تامین از شرکت‌های داخلی خواهند داشت چراکه تامین داخلی برای مصرف‌کننده مطمئن‌تر بوده و سریع‌تر انجام می‌شود.

● برنامه شرکت فولاد آلیاژی ایران برای تولید فولادهای زنگ‌نزن چیست؟

به طور حتم کشور ما به یک همگرایی کاملاً منسجم برای جمعیت نیازها و تقاضاها جهت تولید برنامه‌ریزی شده فولاد زنگ‌نزن نیاز دارد. شرکت فولاد آلیاژی با دارا بودن توانایی و دانش فنی در تولید فولاد زنگ‌نزن، تمایل زیادی برای تولید این محصولات دارد زیرا هم برای این شرکت و هم برای کشور ارزش افزوده بسیار بالایی ایجاد می‌کند؛ ضمن اینکه تولید این نوع فولادها مانع خروج ارز از کشور می‌شود. با تولید فولادهای زنگ‌نزن به صورت انبوه و تجاری، یکی از مراحل دشوار بومی‌سازی به صورت واقعی در کشور محقق خواهد شد.

صاحب امتیاز:	سردبیر: محبوبه ناطق
موسسه فرهنگی و هنری روزگار وصل	همکاران: سارا اصغری- منیر حضوری
مدیر مسئول:	مدیر فنی و هنری: مهدی نجفی
ناصر بزرگمهر	نمایندگی دفتر اروپا: چکاوک بزرگمهر
آدرس: تهران- میدان هفتم تیر- خیابان قائم مقام فرامانی- پلاک ۷۴	
تلفکس: ۰۳۷۳۰۳۷۳۰ ۸۸۱	
سازمان آگهی‌ها: ۰۳۷۳۲۷۳۲۰۳۰۸۸۷۲۲۷۳۲۲	
توزیع و سازمان شهرستان‌ها: ۸۸۷۲۴۲۱۱	
چاپ: شرکت چاپ رواق روشن مهر	
www.Madandaily.com	
www.instagram.com/Madandaily	
www.twitter.com/Madandaily	
www.lme/Madandaily	
E-mail:info@madandaily.com	
tozi.mtnews@gmail.com	

اخبار

«کچاد» ۷۹۶ ریال سود ساخت



شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در دوره ۶ماه منتهی به ۳۱شهریور۱۳۹۸، به ازای هر سهم خود ۷۹۶ریال کنار گذاشت که نسبت به دوره مشابه در سال گذشته که سود

هر سهم ۳۱۷ ریال اعلام شده بود، از افزایش ۱۵۱ درصدی برخوردار است.

به گزارش سنا، شرکت معدنی و صنعتی چادرملو با سرمایه ۳۳هزار و ۵۰۰میلیارد ریال، صورت‌های مالی ۶ماه دوره مالی منتهی به ۳۱شهریور۱۳۹۸ را به صورت حسابرسی شده منتشر کرد.

شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در دوره یاد شده، مبلغ ۲۶هزار و ۵۰میلیارد ۴۱۱ میلیون ریال سود خالص کسب کرد و بر این اساس مبلغ ۷۹۶ریال سود به ازای هر سهم خود اختصاص داد که نسبت به دوره مشابه در سال گذشته از افزایش ۱۵۱ درصدی برخوردار است.

«کچاد» در دوره ۶ ماه سال مالی منتهی به اسفند۹۷، به صورت حسابرسی شده، مبلغ ۱۰ هزار و ۶۰۸ میلیارد و ۴۳۴ میلیون ریال سود خالص کسب کرد و بدین ترتیب مبلغ ۳۱۷ریال سود به ازای هر سهم خود اختصاص داده بود.

برگز اری نمایشگاه و سمپوزیوم فولاد کیش به قوت خود باقی است

با وجود لغو برخی نمایشگاه‌ها در کشور اما بیست و دومین سمپوزیوم و نمایشگاه فولاد کیش به قوت خود باقی است و از روز سه‌شنبه گشایش می‌یابد.

به گزارش معدن نیوز، با وجود لغو برخی نمایشگاه‌ها در کشور اما بیست و دومین سمپوزیوم و نمایشگاه فولاد کیش به قوت خود باقی است و از روز سه‌شنبه گشایش می‌یابد.

فولادی‌ها از روز سه‌شنبه تا پنجشنبه هفته جاری گرد هم می‌آیند و معدن‌نیوز نیز با برپایی غرفه و انتشار شماره جدید ماهنامه بازار شهر پذیری معدن مخاطبان محترم خواهد بود.

توضیح زیر مجموعه فولاد مبارکه در باره فروش ۱۵۰۷ درصد سهام یک حقوقی

زیرمجموعه فولاد مبارکه درخصوص فروش ۱۵۰۷درصد سهام یکی از سهامداران حقوقی توضیح داد و آماده بازگشایی نماد برای فردا شد.

به گزارش بورس پرس، شرکت فولاد امیرکبیر کاشان که با سرمایه ۸۵۸میلیارد تومانی در بازار دوم بورس حاضر است درباره تغییر یکی از سهامداران عمده توضیح داد و آماده بازگشایی نماد برای فردا شد.

بر این اساس، شهرام عالی‌وند مدیرعامل «فجر» اعلام کرد: ۱۳۵میلیون و ۴۴ هزار و ۶۰۰ سهم معادل ۱۵۰۷درصد سهام این شرکت متعلق به کوروش مهدیان به صورت خرده فروشی به سایر سهامداران فروخته شده و در حال حاضر وی دارای ۳۰۰۰سهم وثیقه نزد هیات مدیره است. بنابراین گزارش، فولاد مبارکه ۵۲٫۵درصد سهام این شرکت را در اختیار دارد.

تعیین سود ۴۰۰ ریالی هر سهم «گوهران»

مجمع عمومی شرکت سرمایه‌گذاری توسعه گوهران امید تقسیم مبلغ ۴۰۰ریال سود نقدی و ۶۲۰ریال سود خالص برای هر سهم این شرکت را در مجمع به تصویب رساند.

به گزارش سنا، مجمع عمومی عادی سالانه شرکت سرمایه‌گذاری توسعه گوهران امید برای سال مالی منتهی به ۳۰ آذر۱۳۹۸ در روز شنبه ۱۹بهمن۱۳۹۸ برگزار شد. دستور جلسه مجمع عمومی سالانه «گوهران» برای دوره مالی ذکر شده به شرح زیر بوده است:

استماع گزارش هیئتمدیره و بازرس قانونی، تصویب صورت‌های مالی سال (دوره) مالی منتهی به ۳۰ آذر ماه ۱۳۹۸، انتخاب حسابرس و بازرس قانونی، انتخاب روزنامه کثیرالانتشار، انتخاب اعضای هیئتمدیره، تعیین حق حضور اعضای غیر موظف هیئت مدیره و تعیین پاداش هیئتمدیره.

براساس گزارش منتشر شده درباره این جلسه، خلاصه تصمیمات مجمع عمومی شرکت سرمایه‌گذاری توسعه گوهران امید عبارت است از: سود نقدی به ازای هر سهم به مبلغ ۴۰۰ ریال و سود خالص به ازای هر سهم ۶۲۰ ریال تصالب شد.

سود خالص یک هزار و ۲۴۰ میلیارد و ۲۴۰ میلیون ریال و سود انباشته پایان دوره با لحاظ کردن مصوبات مجمع، ۸۲۷ میلیارد و ۸۳ میلیون ریال اعلام شد.

هوشیار ممیز به عنوان بازرس قانونی و حسابرس و همچنین بهمند به‌عنوان بازرس علی‌البدل انتخاب شدند. روزنامه «اطلاعات» به عنوان روزنامه‌های کثیرالانتشار جهت درج آگهی‌های شرکت تعیین شد.

مدیر فروشگاه فولاد دنا:

خرده‌فروشان بازار فولاد آلیاژی بیکار می‌شوند!



فولادهای آلیاژی تنها ۲۰ روز تا یک ماه زمان می‌برد، وی اظهار کرد: در صورتی که فولادهای آلیاژی در کشور هم تراز با کیفیت محصول وارداتی تولید شوند، به طور حتم مصرف‌کنندگان تولید داخلی را به واردات ترجیح خواهند داد؛ هرچند که مواعی مانند مالیات بر ارزش افزوده در راه آن باشد. زیرا واردات به مراتب ریسک بالاتری دارد.

مدیر فروشگاه فولاد دنا با بیان اینکه حجم سفارش‌ها کاهش یافته است، خاطر‌نشان کرد: به خاطر رکود اقتصادی، سفارش‌ها در پایین‌ترین سطح تاریخ خود قرار دارند و خرده‌فروشی فولادهای آلیاژی بر عمده‌فروشی آن غالب است. به این موضوع گران بودن فولادهای آلیاژی را نیز باید اضافه کرد که باعث کاهش قدرت خرید شده و حجم خریده‌ها را کاهش داده است.

افشاری ابراز کرد: در صورتی که رکود در بازار ادامه داشته باشد، ممکن است مجبور به تعطیلی فروشگاه شویم و تعطیلی چند مرکز توزیع محصولات فولاد، مانند فروشگاه ما می‌تواند به بیکاری تعداد زیادی به صورت مستقیم و ده‌ها نفر به صورت غیر مستقیم منجر شود.

فعالان بازار به شمار می‌رود. در صورتی که علت تعطیلی بسیاری از واحدهای تولیدی و فعالان بازار آهن شادآباد مورد بررسی قرار گیرد، بسیاری از آنها مالیات بر ارزش افزوده را عامل تعطیلی می‌دانند.

وی خاطر‌نشان کرد: بسیاری از توزیع‌کنندگان تمایل نسبتاً زیادی به استفاده از محصولات ایرانی ازجمله تولیدکنندگان یزد و اصفهان دارند و مالیات بر ارزش افزوده خرید خود را نیز پرداخت می‌کنند اما هنگامی که مصرف‌کننده فاکتور خرید را مشاهده می‌کند، به دلیل اضافه شدن مالیات بر ارزش افزوده، از خرید منصرف می‌شود و به دنبال بازار غیر شفاف می‌رود. در مقابل، فعالان شفاف به‌تدریج این بازار را ترک خواهند کرد.

افشاری با بیان اینکه واردات همچنان با وجود تحریم‌ها ادامه دارد، عنوان کرد: تحریم‌ها مانع از انجام واردات نشده است. مشخص نیست که واردکنندگان با وجود آنکه فولادهای آلیاژی مستقیماً در لیست تحریم‌ها قرار دارند، از چه راه‌هایی تحریم‌ها را دور می‌زنند و واردات انجام می‌دهند. به طوری که فاصله زمانی دریافت سفارش از مصرف‌کننده تا واردات

می‌کنند و سهم کمی از بازار دارند.

مدیر فروشگاه فولاد دنا با اشاره به رکود در بازار، این‌گونه گلایه کرد: مصرف‌کنندگان تقاضای خود را در یکی دو سال اخیر به شدت کاهش داده‌اند و علت این موضوع نیز رکود بسیاری عمیق در اقتصاد کشور است. به طوری که در بازار آهن شادآباد، بسیاری از فروشندگان فولادهای آلیاژی به زحمت در هفته یک سفارش دریافت کنند که اگر این اتفاق بیفتد، همین یک سفارش نیز مایه مسرت و خوشحالی آنها خواهد بود. بسیاری از فروشندگان سرمایه خود را در بازار هزینه کرده‌اند اما رکود باعث دلسردی و سرخوردگی آنها شده است.

افشاری ادامه داد: علاوه بر رکود اقتصادی، سازمان‌های دولتی مانند اداره‌های مالیات و بیمه نیز به فعالان بازار فشار نسبتاً زیادی وارد می‌کنند. این فشارها باعث شده است بسیاری از فعالان بازار تصور کنند مانع اصلی فعالیت آنها همین سازمان‌های دولتی هستند. مالیات بر ارزش افزوده به معنای واقعی بلای جان همه تولیدکنندگان، توزیع‌کنندگان و مصرف‌کنندگان شده است و علت اصلی گرفتاری‌های

معاون امور معادن و صنایع معدنی وزارت صمت:

واقعی‌سازی میزان تقاضای فولاد در بورس از اولویت‌ها است

قاطعی خواهیم داشت. اسماعیلی گفت: برای نظارت دقیق بر روی واقعی‌سازی درخواست‌ها در سامانه بهمن‌یاب دستورالعملی ویژه تدوین و ابلاغ شده است. وی افزود: میانگین مباد اولیه مورد تقاضا از سوی واحد صنعتی سال‌های ۹۵ و ۹۶ خواهد بود و قطعاً در این‌ فرآیند فقط واحدهای فعال برای تخصیص مواد اولیه مورد تایید خواهند بود.

بهمن‌یاب و کنترل دوباره میزان مصرف مواد اولیه واحدهای تولیدی، برای جلوگیری از درخواست‌های غیرواقعی در دستورکار است. معاون امور معادن و صنایع معدنی وزارت صمت، معدن و تجارت تصریح کرد: در صورت عدم هم‌خوانی میزان تقاضا و مصرف در محل واحد صنعتی حتماً این موضوع به عنوان تخلف لحاظ شده و با متخلفان برابر قانون برخورد

به گزارش شاتا، داریوش اسماعیلی اظهار کرد: هم‌اکنون حدود ۳۰ درصد از تولید فولاد کشور مورد مصرف واحدهای داخلی است که در صورت رعایت نکردن الزامات عرضه، افزایش عرضه و مدیریت تقاضا در اولویت قرار دارد، گفت: از برنامه‌های جدی این معاونت، همکاری با استان‌ها برای واقعی‌سازی میزان تقاضای فولاد در بورس است.

معاون امور معادن و صنایع معدنی وزارت صمت در جلسه ویدئو کنفرانس با روسای سازمان‌های صمت استان‌ها، ضمن اشاره به اینکه برای کنترل بازار فولاد کشور در اسفند، افزایش عرضه و مدیریت تقاضا در اولویت قرار دارد، گفت: از برنامه‌های جدی این معاونت، همکاری با استان‌ها برای واقعی‌سازی میزان تقاضای فولاد در بورس است.

مدیرعامل و رئیس هیات‌مدیره شرکت پانیدسازان دانا عنوان کرد:

آسیب تولیدکنندگان آلومینیوم از تصمیمات خلق الساعه دولت

می‌کند البته باید در نظر داشت که کیفیت آلومینیوم ما بهتر از چینی‌ها است، برای مثال در زمینه ظروف کتشی، آلومینیوم با خلوص بهتری را در اختیار داریم و در خصوص ظروف آلومینیوم آلیاژی، مواد اولیه ما به استاندارد نزدیک‌تر است و درصد سرب و آهنی که در ظروف آلیاژی وجود دارد، کمتر از سایر کشورها است. مدیرعامل و رئیس هیات‌مدیره شرکت پانیدسازان دانا ادامه داد: به عراق، ترکیه، عمان و امارات صادرات داریم، اما میزان آن در سال‌های اخیر، کمتر از گذشته شده است. ظروف آلومینیومی تولید شده در کارخانه ما از جمله محصولاتی است که قابلیت‌های صادراتی مناسبی دارد.

قطار اظهار کرد: استاندارد و کیفیت محصولات تولید شده در کارخانه به سطحی رسیده است که به عنوان واحد نمونه در وزارت صنت و اداره استاندارد شناخته شده‌ایم و با محصولات اروپایی و امریکایی برابری می‌کنیم.

وی توضیح داد: تسهیلاتی را دولت برای تولیدکنندگان در نظر گرفته که هیچکدام از آنها تاکنون اجرایی نشده است همانند مشوق‌های صادراتی که به برخی از همکاران این مشوق‌هایی صادراتی اعطا شد اما آنها نتوانستند از این مشوق‌ها استفاده کنند. قطار بیان کرد: در شرکت ما تفاوتی میان محصولاتی که برای مصرف داخل و محصولاتی که برای صادرات تولید می‌شود، وجود ندارد. همواره سعی کرده‌ایم که تمام استانداردهای اروپایی را رعایت کنیم و براساس استاندارد روز دنیا، تولید داشته باشیم البته برخی از رقبای ما به منظور صادرات، محصولاتی با قطر آلومینیوم نازک‌تر تولید و عرضه می‌کنند و حتی برخی تولیدکنندگان هندی و پاکستانی نیز برای اینکه بتوانند فروش بیشتر داشته باشند و یا میزان آلومینیوم به کار رفته را کاهش دهند، از شیوه‌هایی مانند ایجاد

سازمان‌های دولتی به عوامل رکود و از بین برنده تولید داخل تبدیل شده‌اند.

مدیرعامل و رئیس هیات‌مدیره شرکت پانیدسازان دانا توضیح داد: مالیات بر ارزش‌افزوده در حقیقت همان مالیات بر مصرف است که برای تولیدکنندگان مشکلات متعددی به‌وجود آورده و دولت علاوه‌بر قانون نادرستی که در این زمینه وضع کرده است، در زمینه اجرای آن نیز نواقص بی‌شماری دارد؛ به گونه‌ای که در سال‌های اخیر، مالیات ما چند برابر افزایش یافته و این اقدام بر کارکرد و عملکرد شرکت تاثیر گذاشته است.

وی مطرح کرد: مشکلات تولیدکنندگان تنها منحصراً به مالیات نمی‌شود بلکه بیمه نیز برای ما دردسرساز شده است و این موانع تولیدی تنها در کشور ما به این صورت وجود دارد.

مدیرعامل و رئیس هیات مدیره شرکت پانیدسازان دانا اذعان کرد: اگر دولت می‌توانست در این شرایط نامناسب اقتصادی، تولیدکنندگان را به مدت ۲ سال از پرداخت مالیات معاف کند، علاوه‌بر کارآفرینی، تولید نیز رونق می‌گرفت که در نهایت این‌گونه اقدامات زیرساختی، موجب کاهش هزینه‌های دولت در زمینه‌های مختلف می‌شد و همچنین صنعت نیز رشد بیشتری پیدا می‌کرد.

قطار اعلام کرد: فروش تمام ظروف آلومینیومی در بازارهای کشور با قیمت‌گذاری آزاد انجام می‌شود و رقابت در میان تولیدکنندگان زیاد است البته تولیدکنندگان این حوزه مشکلی با قیمت‌گذاری آزاد ندارند. در حوزه تولید ظروف آلومینیومی، رقابت به اندازه‌های زیاد است که تولیدکنندگان نمی‌توانند حاشیه سود بالایی برای فعالیت تولیدی که انجام می‌دهند، در نظر بگیرند.

وی تصریح کرد: قیمت‌گذاری‌های که در این حوزه وجود دارد با قیمت‌های محصولات چینی برابری